

در دل مدیران

چترهای نیمه برافراشته

نگاه آقای یونس مظلومی، مدیر عامل بیمه سایان، به بازار بیمه، بیمه‌گر و بیمه‌گذار

از مسائل مهم و عمده‌ای که در صنعت بیمه کشورمان با آن مواجه هستیم، پایین بودن سطح آگاهی بیمه‌گذاران یا به عبارت بهتر، پایین بودن فرهنگ بیمه در جامعه است. بیمه‌گذاران در کشورمان از کمترین اطلاعات در مورد نحوه بیمه‌گذاری برخوردارند که این امر، معضلاتی برای شرکت‌های بیمه، شرکت‌های نمایندگی بیمه و همچنین برای فروشنده‌گان و کارگزاران بیمه ایجاد کرده است. در این میان، تنها مسأله‌ای که بیمه‌گذاران به مقایسه با آن بر می‌خیزند، حق الشرايط اعلام شده توسط بیمه‌گران است. در حالی که به غیر از این مسأله، بیمه‌گذاران باید، شرایط بیمه نامه‌ها و نوع ریسک‌هایی را که پوشش می‌دهند، با



یکدیگر مقایسه کنند. این بی توجهی بیمه‌گذار کرده برند نشده و ریسک به طور نامطبوبی پوشش داده شود و تهها بیمه‌گذار، در زمان خسارت متوجه این مسأله بشود که پوشش بیمه‌ای را دریافت نکرده است. بنابراین، ما در جامعه، شاهد این

رسیک را تعریف می‌کنند، بیمه نامه را صادر می‌نماید و با بیمه‌گذار در ارتباط است و چه بسا بیمه‌گذار مطلع نباشد که کدام شرکت بیمه‌گر است، اما در کشور ما

نقش شرکت‌های بیمه خیلی پُررنگ تر است و نقش خیلی کم رنگی برای شرکت‌های نمایندگی بیمه دیده

می‌شود. خصوصی‌سازی صنعت بیمه باید در میان شرکت‌های بیمه، رقابتی سازنده به وجود بیاورد نه رقابتی مکارانه. متأسفانه، در مواردی به جهت پایین تر آوردن حق

بیمه، بیمه نامه‌هایی با کمترین پوشش‌ها به بیمه‌گذاران فروخته می‌شود. عدم حضور شرکت‌های بیمه اتکایی

مطمئن و معتبر و با سرمایه مناسب در کشور، به خصوص در شرایط تحریم‌های کنونی، معضل دیگری در صنعت بیمه است. معمولاً در کشورهای هم سطح ایران از لحاظ

اقتصادی شرکت‌های بیمه اتکایی به جهت این که باید دارای سرمایه هنگفتی باشند ملی و دولتی هستند. این مسأله در وهله اول از خروج ارز از کشور، به خصوص

و دوم این که اگر شرایطی به وجود بیاید که یک شرکت بیمه اتکایی، مقادیر زیادی ارز از کشور خارج کند و کشور دچار تحریم شود، دیگر شرکت بیمه اتکایی نمی‌تواند نقشی را که بر عهده دارد به خوبی ایفا نماید.

بنابراین، بسیار ضروری است که بیمه اتکایی مناسبی در

کشور داشته باشیم. ■

کشورمان با آن مواجه هستیم، پایین بودن سطح آگاهی بیمه‌گذاران یا به عبارت بهتر، پایین بودن فرهنگ بیمه در جامعه است. بیمه‌گذاران در کشورمان از کمترین اطلاعات در مورد نحوه بیمه‌گذاری برخوردارند که این امر، معضلاتی برای شرکت‌های بیمه، شرکت‌های نمایندگی بیمه و همچنین برای فروشنده‌گان و کارگزاران بیمه ایجاد کرده است. در این میان، تنها مسأله‌ای که بیمه‌گذاران به مقایسه با آن بر می‌خیزند، حق الشرايط اعلام شده توسط بیمه‌گران است. در حالی که به غیر از این مسأله، بیمه‌گذاران باید، شرایط بیمه نامه‌ها و نوع ریسک‌هایی را که پوشش می‌دهند، با یکدیگر مقایسه کنند. این بی توجهی بیمه‌گذار سبب می‌شود تا در بعضی اوقات، بیمه‌گری، غیرغم این که نرخ الشرايط خوبی را اعلام کرده است اما در مناقصه بیمه‌ای که بیمه‌گذار برگزار کرده برند نشده و ریسک به طور نامطبوبی پوشش داده شود و تهها بیمه‌گذار، در زمان خسارت متوجه این مسأله بشود که پوشش بیمه‌ای را دریافت نکرده است. بنابراین، ما در جامعه، شاهد این مسأله هستیم که گاهی اوقات بیان می‌کنند شرکت‌های بیمه، تنها حق بیمه را دریافت می‌کنند، اما در موقع بروز حوادث، خسارتی را پرداخت نمی‌نمایند در حالی که بیمه‌گذاران در هنگام عقد قرارداد بیمه، توجهی به بیمه نامه‌ای که خریداری کرده‌اند، نمی‌کنند. این مسأله به این دلیل است که بیمه‌گذاران به مقدار فرآنشیز و شرایط بیمه نامه اصلًاً توجهی نمی‌کنند. در واقع، این یکی از مسائلی است که ما با آن مواجه‌ایم و متأسفانه اگر شرکت بیمه‌گری به سمت این نوع از رقابت‌ها برود، نه تنها در موقع خسارت، حقوق بیمه‌گذار ضایع می‌شود، بلکه حتی شرکت‌های دیگر نیز که پیشنهاد پوشش مناسبی را به بیمه‌گذار داده بودند، بازار و سود خود را از دست خواهند داد.

قانون قدیمی بیمه

یکی دیگر از مسائلی که برای شرکت‌های بیمه‌گر وجود دارد این است که قوانین، مقررات و شرایطی که اکنون در جامعه برای بیمه وجود دارد مربوط به سال ۱۳۱۶ می‌باشد، در حالی که شرایط اقتصادی و بازرگانی جامعه به نحو چشمگیری تغییر کرده است. بنابراین، به نظر من قانون بیمه باید مورد بازنی قرار گرفته و اصلاحاتی در آن صورت گیرد. در واقع باید یکسری بازنگری اساسی

شناسنامه‌ای را باعث ضرر و زیان خود می‌دانند. در حالی که این بحث به نفع واردات شناسنامه‌ای پیش می‌رود، وجود سودجویانی که با دستکاری در کیلومتر خودروها تعویض و تغییر آپشن‌ها اقدام به این نوع واردات می‌کنند، قضیه را بغيرج تر می‌کند. در زمستان سال ۸۶ تا ۲۰۰ هزار تومان، اقدام به واردات می‌کنند. همچنین، گروهی نیز با دستکاری در کیلومتر خودروها آن را به قیمت صفر می‌فروشند یا آپشن خودرو را به نمونه‌های ارزان تر تعویض می‌کنند. این مباحث در کنار دریافت خدمات پس از فروش، به حدی پیش رفت که در اقدامی بی‌سابقه، هنگامی که بابایی، مدیر بازاریابی و فروش پارس خودرو، در گیر واردات نیسان مورانو بود، با مشاهده آن در خیابان‌های تهران، با اعلام این که به مورانوهای شناسنامه‌ای حتی گارانتی نیز نمی‌دهیم، باعث بهت بازار شد. وی با اشاره به این که نمایندگی‌های این شرکت، هنگام ارایه هر نوع خدمات، شماره شاسی خودرو را چک خواهند کرد و فقط به شماره شاسی‌هایی که از طریق پارس خودرو به فروش رفته سرویس خواهند داد، بحث حقوقی پیش آورد که تا به امروزی پاسخ مانده است. حسین اردخانی، مدیر اتحادیه نمایشگاه‌داران و فروشنده‌گان خودرو در تهران نیز، واردات شناسنامه‌ای را باعث آشفتگی بازار می‌داند. وی معتقد است که خریدار، هنگام دیدن دو خودروی هم مدل که چند میلیون تفاوت قیمت دارند، به راستی نمی‌داند چه باید بکند و اعتمادش سلب خواهد شد. گرچه در این میان، سوالی نیز مطرح می‌شود و آن به نحوه نظارت بر حضور خودروهای وارداتی باز می‌گردد که چگونه با حضور گمرک و مؤسسه استاندارد، شاهد تغییر در آپشن‌های فابریک خودرو با نمونه‌های دست چندم چینی یا تغییر در کیلومتر خودرو و صفر کردن آن هستیم؟

نتیجه

با توجه به این که خدمات پس از فروش مناسب، مهتمرین حق خریداران خودرو می‌باشد، به نظر می‌رسد باید مشکلات موجود به سرعت برطرف شود. واردات شناسنامه‌ای در نبود نظام قیمت‌گذاری، باعث توازن و تعادل در بازار شده اما دستکاری خودروها و عدم ارایه خدمات پس از فروش و یا ارایه آن در ازای دریافت وجه نقد از طرف نمایندگی‌ها، مشکلاتی را برای خریداران خودروهای فوق به وجود آورده است. بسیاری از نمایندگان مجلس و تصمیم‌گیران دولتی، اصرار به خدمات پس از فروش مناسب دارند، اما در عمل، اقدامی جدی در این زمینه دیده نمی‌شود. شاید آنچه که از وزارت بازرگانی در رتبه بندی نمایندگی‌های واردکننده خودرو شنیده شده، بتواند همزمان با نظارت و قیمت‌گذاری، واردات شناسنامه‌ای را محدود کند، چنانچه یکبار کاتوزیان، عضو سابق کمیسیون صنایع مجلس، پیشنهاد کاهش واردات شناسنامه‌ای از بنچ به یک خودرو را داده بود. ■