



میزگرد

پافسی افسوده نوان خلاقویت دارد

قریب به هفتاد سال پیش سنگ بنای صنعت بیمه کشور گذاشتند. در این مدت شرکت‌های بیمه تلاش کرده‌اند به رغم تمامی فراز و نشیب‌ها و ظیفه خود را به نحوی شایسته ایفا کنند، اما با نگاهی گزرا به گذشته این صنعت در می‌باییم که با وجود این تلاش‌ها، همچنان فاصله زیادی میان ویژگی‌ها، نیازها و گستردگی محیط فعالیت و به بیان دیگر محیط تغییر یافته و جدید و فرآیندهای کاری شرکت‌های بیمه وجود دارد. از این‌رو تلاش کردم با حضور کارشناسان پرسابقه این صنعت در حوزه‌های مختلف به بحث مهندسی مجدد شرکت‌های بیمه به عنوان یک راهکار مؤثر و شاید راهکار نگاه دقیق تری بکنم.

عبدالله‌محمد ضرابی

تحصیلات: کارشناسی ارشد

سوابق اجرایی: مدیر مالی شرکت سهامی بیمه ایران، دبیر شورای مطالعات و برنامه ریزی شرکت سهامی بیمه ایران، عضو هیئت مدیره و شورای سپریستی عشرکت بیمه ملی شده، عضو هیئت مدیره شرکت سهامی بیمه ایران، معاون مالی و اداری شرکت سهامی بیمه ایران، معاون طرح و برنامه شرکت سهامی بیمه ایران، مدیرعامل و رئیس هیئت مدیره شرکت صنایع اراک، مدیرعامل و عضو هیئت مدیره شرکت نقش ایران، عضو انجمن حسابداری ایران، عضو جامعه حسابداران رسمی ایران، عضو هیئت مؤسس بانک و بیمه کارآفرین عضو اتاق بازرگانی بین‌الملل، عضو شورا و هیئت رئیسه اتاق بین‌الملل، نایب رئیس سندیکای بیمه‌گران ایران، مدرس دانشگاه، مدیر عامل بیمه کارآفرین



عبدالله‌محمد ضرابی

نادر مظلومی

تحصیلات: دکترای مدیریت بازرگانی (مدیریت استراتژیک)

سوابق اجرایی: عضو هیئت علمی دانشگاه علامه طباطبائی، رئیس کمیسیون بیمه کمیته ایرانی اتاق بازرگانی بین‌المللی، عضو شورای عالی بیمه، عضو هیئت تحریریه فصلنامه بیمه مرکزی ایران، معاون آموزش مدرسه عالی بیمه (۱۳۵۸-۵۹)، عضو شورای آموزشی دانشگاه علامه طباطبائی (۱۳۶۸-۷۸)، عضو شورای دانشگاه علامه طباطبائی (۱۳۷۱-۷۵)، عضو هیئت تحریریه فصلنامه مدیریت دانشگاه علامه طباطبائی (۱۳۷۲-۷۶)



نادر مظلومی

مهند شاکرین

تحصیلات: کارشناسی بیمه‌های بازرگانی

سوابق اجرایی: حدود بیست و شش سال فعالیت مدیریتی در بخش‌های فنی بیمه‌آسیا، کارشناس رسمی دادگستری در بیمه‌های اشیاء و اشخاص، عضو هیئت مدیره و معاون فنی بیمه‌آسیا.
تألیفات و تحقیقات: تدریس دوره‌های مختلف بیمه‌ای در دانشگاه‌ها و موسسات آموزش عالی، تهییه و تدوین مقالاتی در رشته‌های مختلف بیمه‌ای از جمله بیمه‌های عمر، بلایای طبیعی، مدیریت و بیمه و انتشار آنها در فصلنامه‌های بیمه مرکزی و بیمه‌آسیا، ارائه مقاله در سمینارهای بیمه‌ای اکو و بیمه و توسعه.



مهند شاکرین

بروند و چرا مهندسی مجدد ضرورت پیدا می‌کند و در این مقطع کدام شرکت‌ها باید به سمت این مسئله بروند. پیشنهاد می‌کنم در یکی از این سطوح خود رامحدود کنیم. به نظر من، بحث بر سر عملکردهای سازمان هاست. در طول زمان با توجه به تغییر شرایط محیطی و مسائل داخلی سازمان‌ها و عملکردهای آنها، تناسب خود را با موقعیت‌ها از دست می‌دهند و سازمان‌ها سعی می‌کنند عملکردهایشان را بهبود بخشنند. در این خصوص دیدگاه‌ها و نظرات متفاوتی مطرح شده است. یکی از این دیدگاه‌ها که شاید از بقیه جدیدتر باشد و از دهه ۱۹۹۰ میلادی مطرح شده است، بد بودن عملکردها را به فرآیندهای نسبت می‌دهد که داخل سازمان طی می‌شود. بنابراین گشایش‌هایی را هم ایجاد می‌کنند و اجازه می‌دهند که دیدگاه‌تری از سازمان‌ها داشته باشیم. در عین حال افراط و تغفیر در برداشت از توانایی‌های آنها ما را به کج راهه هم می‌کشاند. به عنوان مثال افراط در استفاده از چنین مفهومی به غلط باعث

○ آسیا: آقای دکتر مظلومی لطفاً مهندسی مجدد را تعریف کنید و بفرمائید اصولاً مهندسی مجدد به چه فرآیندی گفته می‌شود این فرآیند از کجا شروع می‌شود. سوابق و تاریخچه مهندسی مجدد در علم مدیریت کجاست و مشخصات اصلی این رویکرد چیست؟

● مظلومی: اجازه بدھید از خود موضوع شروع کنیم. در مهندسی مجدد شرکت‌های بیمه، شرکت بیمه را مهندسی نمی‌کنیم بلکه فرآیندهایشان مهندسی مجدد می‌شود. بنابراین مهندسی مجدد به مهندسی فرآیندها برمی‌گردد. در ابتدا باید سطح بررسی این فرآیندها را مشخص کنیم. اگر سطح بررسی صنعت بیمه است، تکنیک‌ها باید بررسی شوند. که در این صورت از حوزه ما خارج می‌شود وارد حوزه بیمه مرکزی و یا ارگان‌هایی که به هر نحو بر صنعت بیمه نظارت دارند و می‌خواهند در کل صنعت اصلاحاتی انجام دهند، می‌شود. اما در سطح شرکت‌ها، فرآیندها منبع از استراتژی و اهداف کلی این شرکت‌هاست که شامل استراتژی‌های ضمنی و استراتژی‌های صریح و مکتوب می‌شود. بنابراین اجازه می‌خواهم بحث در حوزه شرکت‌های بیمه محدود شود.

○ آسیا: اگر معتقد باشیم که فرآیندها و روش‌های کاری در حوزه صنعت بیمه نیاز به مهندسی مجدد دارد این امر در سطوح مختلفی مطرح می‌شود. در سطح شرکت‌های بیمه بحث تکنیک‌ها و در سطح صنعت بیمه بحث سیاست‌ها، رویه‌های کلی استراتژی‌ها و احیاناً قوانین و مقررات مطرح می‌شود. بنابراین باید جهت بحث را درست تعریف کنیم، چهارچوب اولیه‌ای را مشخص نمائیم و از بالا به پایین حرکت کنیم.

● مظلومی: همانطور که گفته شد اگر مهندسی مجدد را بخواهیم در صنعت بیمه بکار گیریم، باز هم باید از شرکت‌های بیمه شروع کنیم، چون هدف مهندسی مجدد بهبود عملکرد است. بهبود عملکرد نیز در سطح شرکت‌های بیمه مطرح می‌شود بنابراین ما می‌توانیم بحث را به صورت قیاسی مطرح کنیم. سپس متداول‌وزی موجود را به صنعت بیمه گسترش دهیم. گرچه متغیرهایی که در این مرحله مطرح می‌شود متفاوت است ولی متداول‌وزی همان است. اگر بخواهیم در سطح صنعت صحبت کنیم، باید فرآیندهای قانون‌گذاری، سیاست‌گذاری نظارتی و سیستم‌های اطلاعاتی را که در این صنعت مطرح است پیدا کنیم و درباره مهندسی مجدد آنها بحث کنیم. اما وقتی مسئله شرکت‌های بیمه مطرح می‌شود، می‌توان به این پرسش اصولی پرداخت که اصلًاً چرا شرکت‌ها باید به دنبال تجدیدساختار



اخرج بسیاری از کارگران شده است. برای کوچک کردن سازمان‌ها می‌توان این روش استفاده کرد و اسمش را هم مهندسی مجدد گذاشت. این نظریه جدید برای بهبود عملکرد سازمان‌ها، وضعیت دوگانه‌ای ایجاد کرده است. هم مخالفان زیادی دارد و هم موافق ان زیادی. حتی تحقیقات انجام شده موقوفیت چندانی برای این رویکرد را نشان نمی‌دهد ولی باید دانست که اینها همه نظریه هستند و همه مکمل یکدیگر. هدف این نظریه‌ها بتوانید زندگی سازمانی است. هیچ کدام کامل نیستند، هیچ کدام قاطع نیستند، بلکه یک چارچوب



■ دکتر مظلومی:
**اگر بخواهیم مهندسی
 مجدد را در صنعت
 بیمه بکار گیریم
 باید از شرکت‌های
 بیمه شروع کنیم
 چون هدف مهندسی
 مجدد بهبود عملکرد
 است. بهبود عملکرد
 نیز در سطح
 شرکت‌های بیمه
 مطرح می‌شود اگر
 بخواهیم در سطح
 صنعت صحبت کنیم
 باید فرآیندهای
 قانون‌گذاری
 سیاست‌گذاری
 نظارتی و سیستم‌های
 اطلاعاتی را که در این
 صنعت مطرح است
 پیدا کنیم و درباره
 مهندسی مجدد آنها
 بحث کنیم**

مشخصه‌هایی وجود دارد که سازمان‌ها می‌توانند تصمیم‌برگیرند کدامیک، به نفعشان خواهد بود. همیشه تغییرات شدید در سازمان‌ها با مشکلاتی روبرو است و معمولاً با مقاومت‌های شدیدی مواجه می‌شود. وقتی بخواهید تغییراتی در کل مجموعه انجام دهید این وضع تشید می‌شود.

در اینجا نیاز به قدرت مدیریت و رهبری است که بتواند فرآیند را هدایت کند و اصلاحات را پیش ببرد.

○ آسیا: شما به خوبی به پیشینه موضوع اشاره کردید که چه تحولاتی در جهان اتفاق افتاد و این تحولات همه ساختارها را تغییر داد و در نظام بورکراسی شرکت‌ها هم تغییرات اساسی ایجاد کرد. اما نکته مهم این است که سازمان‌ها در زمان تأسیس مناسب با کارکردهای مورد انتظارشان شکل می‌گیرند. به عبارت دیگر هنگام طراحی و شکل‌گیری فرآیندها، سیاست‌ها و مقررات مناسب با اقتضای دوره تأسیس شکل می‌گیرند. در بعضی از سیستم‌ها، مناسب با برخی تغییرات محیطی، سازمان‌ها هم به طور مداوم تغییر می‌کنند و در بعضی از نظام‌ها این اتفاق نمی‌افتد و سازمان‌ها وضعیت ثابتی دارند. به تدریج فاصله‌ای که میان اقتضایات محیطی و برخی ساختارهای سازمانی اتفاق افتاد، آن قدر گسترش داشت که بحث مهندسی مجدد یا جراحی دوباره همه سلولهای سازمانی مطرح شد. حالا بینیم این بحث چه قدر در مورد صنعت بیمه کشور ما کاربرد دارد یا اگر بخواهیم آن مدل را بیاوریم، با توجه به واقعیت‌های سازمانی صنعت بیمه چه وضعی پیدا می‌کند. شاید بتوان تغییراتی را که در طول این چند دهه از سیاست‌صنعت بیمه اتفاق افتاده است، در دو گروه قرار داد. اول تغییرات عمومی که در تمامی محورها اتفاق افتاده است، مانند پیشرفت علوم، گسترش جمعیت و گسترش فعالیت‌ها. دیگر اتفاقات خاص صنعت بیمه همچون خصوصی‌سازی در دهه‌های اخیر و موضوع آزادسازی شرکت‌های بیمه. به نظر می‌رسد این تغییرات واقعیاتی را که صنعت بیمه در بستر آنها فعالیت می‌کند، نسبت به شرایطی که صنعت بیمه در زمان تأسیس با آنها روبرو بوده، تغییر داده و این نگاه به وجود آمده است که ساختارهای فعالیت‌های مؤسسات بیمه‌ای

در کشور، به خوبی از عهده تأمین اهداف خود در شرایط جدید بر نمی‌آید. از آقای ضرایب خواهش می‌کنم تغییرات و تحولاتی که اساساً این شکاف را ایجاد کرده مور کنند و نکته دیگر اینکه آیا فکر می‌کنید بحث مهندسی مجدد با تعریفی که جناب دکتر مظلومی از آن فرمودند، می‌تواند روش خوبی برای روزآمدکردن فرآیندهای سازمان و روش‌های کاری صنعت بیمه باشد یا خیر؟ ● ضرایبی: بسم الله الرحمن الرحيم. اشاره کردید که چه

ذهنی به ما می‌دهند تا بتوانیم به مسائل اطراف خودمان درست‌تر نگاه کنیم. در حال حاضر هم در سطح دنیا و هم در سطح صنعت بیمه کشور ما شرایط بسیار متلاطم است. این تلاطم‌به خاطر تشدید رقابت‌ها و شرایط بیرونی و بسیاری عوامل دیگر خود را تحمیل می‌کند. درنتیجه سازمان‌ها باید فرآیندهای خود را بررسی کنند. این نظریه چهار چوب فکری و ابزار خوبی به ویژه در عرصه شرکت‌های بیمه در اختیار ما قرار می‌دهد. الا در گروه شرکت‌های بیمه داریم، یک گروه شرکت‌های جدید. من اصلاً به دولتی و قدیمی و گروه دیگر شرکت‌های جدید. خصوصی بودن و به مالکیت آنها اشاره نمی‌کنم. شرکت‌های تازه تأسیس به طور طبیعی برای سازماندهی خود الگوبرداری می‌کنند و این یک بحث کلی است. این گونه شرکت‌ها، نمی‌خواهند شکل جدیدی از سازمان را اختراع کنند. معمولاً داخل یک صنعت، ورودی‌های جدید از قدیمی ترها الگوبرداری می‌کنند. این شرکت‌ها سازمان‌های جاافتاده‌ای ندارند که بتوانیم از مهندسی مجدد آن صحبت کنیم اما در مرحله طراحی می‌توان از مهندسی مجدد در آنها صحبت کرد. شرکت‌های قدیمی هم که سالیان سال است شکل گرفته‌اند و فرآیندها و فرهنگ آنها مشخص است. با توجه به شرایط متلاطمی که در پیش رو دارند و با محیط پرپیچ و خمی مواجه‌اند باید به مهندسی مجدد فکر کنند. یعنی در فرآیندهایشان اصلاحاتی انجام دهنند. برای اصلاح فرآیندها هم به طور کلی دو روش پیش‌بینی شده است. یک روش، روش اصلاح تدریجی فرآیندها است که به صورت آرام انجام می‌گیرد و شتابی در آن نیست. جزء به جزء کار را جلو می‌برد و بیشتر به بهبود مستمر منتهی می‌شود. بهبود مستمری که سبب بهبود کیفیت می‌شود. یا گاه فکری این نحوه برخورد هم بیشتر در کیفیت خلاصه می‌شود البته فرق اساسی که وجود دارد، نقطه شروع کار است. یعنی در این روش بیشتر، وضع موجود را می‌سنجند و می‌خواهند وضع موجود را بهبود دهند. اما روش دیگر خیلی تهاجمی است و به وضعیت موجود توجه ندارد، بلکه وضعیت مطلوب را مدنظر دارد.

در این روش گذشته مطرح نیست. بلکه آینده را مینا قرار می‌دهند. بر مبنای آینده، شروع می‌کنند به جراحی کردن و اصلاح فرآیندها. الان شاهد هستیم که تندروی های دهه ۱۹۹۰ فرونشسته است. بنابراین سازمان‌ها هر کدام با توجه به دورنما و چشم‌اندازی که دارند یکی از روش‌ها را انتخاب می‌کنند. در انتخاب روش هم عوامل مختلفی از جمله فرهنگ خود سازمان مطرح است. تصمیم‌گیری چندان راحت نیست. اما

با روحیات افراد عجین شده و جزو اصول کار و غیرقابل تغییر به نظر می‌رسد، دشوار است. از سوی دیگر صنعت بیمه و در واقع تمامی صنایع با دانشگاه رابطه ندارند. مثلاً در مسائل نرم‌افزاری (غیر از کامپیوتر) چه کسی حاضر است در صنعت بیمه هزینه کند، چه کسی حاضر است بخش تحقیقات راه بین‌دازد و میلیون‌ها شاید میلیاردها ریال سرمایه و وقت به آن اختصاص بدهد؟ مرکز پژوهش‌های بیمه مرکزی در حد پایان نامه و ترجمه مقاله و ... کار می‌کند، ولی این کار متولی می‌خواهد. هر شرکت بیمه این کار را کند مورد سوال قرار می‌گیرد که چرا این هزینه را می‌کنی؟ یا با مقاومت‌هایی روپرتو می‌شود.

O آسیا: اجازه دهید سوال دیگری از آقای مظلومی پرسیم. جناب دکتر مظلومی عواملی وجود دارد که نیاز به مهندسی مجدد را در حوزه صنعت بیمه ضروری می‌سازد؛ یکی همان است که جناب ضرایب فرمودند. در دوره‌ای که صنعت بیمه کشور تأسیس شد بعده مختلف آن از جمله فرآیندهای سازمانی و در واقع تمام سلول‌های سازمانی مبتنی بر اقتضانات آن دوره شکل گرفت.

تغییراتی در این مدت و به خصوص در دهه اخیر رخداده است. به واقع تحولات زیادی اتفاق افتاده است. کسانی که در صنعت بیمه فعالند، بهتر از من می‌دانند که صنعت بیمه جایگاه خاصی پیدا کرده است. کسانی که قوانین و مقررات بیمه‌ای موجود را تنظیم کرده‌اند، مردان اندیشمندی بوده‌اند. حدود ۷۰ سال پیش مقررات مناسبی تدوین کرده‌اند. به قوانین مدنی و اجتماعی و قانون اساسی توجه داشته‌اند و خوب عمل کرده‌اند. حال اگر بگوئیم تحولی در زمینه قوانین و مقررات اتفاق بینتاده است، شاید این مسئله بر می‌گردد به خود ما که الان در صنعت بیمه فعالیم. آنها کار خود را درست انجام دادند. قوانین و مقرراتی را تنظیم کردند. در آن زمان شاید علم و آگاهی و دانشگاه هم در این سطح نبوده و رشته‌های مالی وجود نداشته است.

در آن زمان مدیران صنعت بیمه ادعا می‌کردند که ما در آسیا بعد از ژاپن هستیم. حالا کجا هستیم؟ با همه این تغییرات اعم از چند برابر شدن حق بیمه، افزایش ضریب نفوذ بیمه و ... جایگاه ایران در جهان کجاست؟ تصویب قانون تأسیس شرکت‌های بیمه در مناطق آزاد، در دهه اخیر گامی مهم بود. تأسیس شرکت‌های بیمه خصوصی در سرزمین اصلی نیز تحول دیگری بود. در همین مدت به غیر از سرمایه‌ها و اندوخته‌های شرکت‌های دولتی، بخش خصوصی هم ۵۰۰ الی ۶۰۰ میلیارد تومان سرمایه وارد صنعت بیمه کرد که تحول بزرگی بود. این منابع مالی، پشتوانه شرکت‌های بیمه خصوصی است. با تأسیس دوازده شرکت بیمه خصوصی و گسترش فعالیت‌ها اشتغال افزایش پیدا کرده است. همه اینها عرصه بیمه را گسترش داده است. تأسیس سندیکای بیمه‌گران قدم دیگری بود. گرچه سندیکا در عمر کوتاه خود انتظارات را برآورده نکرده ولی راه اندازی آن، مقدمه خوبی برای فعالیت این سندیکا است. میزان حق بیمه سال در ۱۳۸۳ در مقایسه با سال ۱۳۷۶ شاید چهارده برابر شده باشد. خسارت‌های پرداخت شده در ۸ سال اخیر حدود ۱۳ برابر افزایش پیدا کرده است. پنج میلیون و سیصد هزار بیمه‌نامه فروخته شده در سال ۱۳۷۶ حالا به حدود ۱۸/۵ میلیون بیمه‌نامه رسیده است، که آن هم غیر از قراردادهای گروهی است.

جدای از بحث جایگاه ما در مقایسه با کشورهای دیگر یا در قاره آسیا، این تحولات را مادر صنعت بیمه داشته‌ایم. پس نمی‌توان گفت تلاش و کوشش نشده است ولی شاید در جایگاه مناسب خودمان قرار نداریم. مهندسی مجدد در فرهنگی که مقاومت در آن هست و سنت‌ها



یک دوره ۷۰ ساله از آن مقطع تا امروز سپری شده و تقریباً تمام بسترهایی که قرار است صنعت بیمه در آن فعالیت کند، دچار تغییر گردیده است. در چند دهه اخیر تغییرات خاص مثل خصوصی‌سازی در صنعت بیمه رخ داده است. به نظر می‌رسد برای بررسی این موضوع دو شاخه داریم، مفهوم رشد که صرفاً ناظر به تغییر کمی شاخص‌های ساخت و دوم مفهوم توسعه که در کنار تغییرات کمی به تغییرات کیفی هم نظر دارد. در مهندسی مجدد بر افزایش کیفیت خدمات هم تأکید می‌شود؛ تغییراتی که با هدف توسعه صنعت بیمه اتفاق افتاده، ضرورت بکارگیری



■ خبرابی:
مهندسی مجدد در
فرهنگی که مقاومت در
آن هست و سنت‌ها با
روحیات افراد عجین شده
و جزو اصول کار و
غیرقابل تغییر به نظر
می‌رسد، دشوار است.
از سوی دیگر صنعت
بیمه و در واقع تمامی
صنایع با دانشگاه
رابطه ندارند. مثلاً در
مسائل نرم‌افزاری (غیر
از کامپیوتر) چه کسی
حاضر است در صنعت
بیمه هزینه کند، چه
کسی حاضر است بخش
تحقیقات راه بین‌دازد و
میلیون‌ها و شاید
میلیاردها ریال سرمایه و
وقت به آن اختصاص
بدهد

رویکرد خاصی، که بتواند سازمان‌ها را در حداکثر کارآئی قرار دهد، مطرح می‌کند. شما به عنوان کسی که هم مبانی نظری را به خوبی می‌دانید و هم در حوزه عمل با بیمه آشنایید، با توجه به فاصله‌ای که بین اقتصادیات و نیازهای محیطی و فرآیندهای صنعت بیمه وجود دارد، پرداختن به مهندسی مجدد را که هنوز هم می‌توان آن را با روش‌های مالایم‌تر انجام داد، تا چه حد ضروری می‌دانید؟

● **مظلومی:** برای اقدام به مهندسی مجدد، تیم‌هایی برای انجام این کار، بررسی روش‌ها و چگونگی انجام اصلاحات و غیره شکل می‌گیرند. بنابراین نمی‌توانیم یک ایده صرف را از مدیریت انتخاب و آن را به همان شکل ساده در سازمان‌هایمان پیاده کنیم. به نوعی این نگرانی در صحبت‌های جناب ضرابی هم بود که آیا پیاده کردن این روش‌ها در سازمان‌های سنتی ممکن است یا خیر. پیش بردن چنین طرح‌هایی در سازمان‌های سنتی به ویژه صنعت بیمه دشوار است. پیاده کردن این روش‌ها در صنایع و شرکت‌هایی که بیشتر سخت افزاری هستند، خیلی راحت تر است. در سازمان‌های خدماتی که مبتنی بر تکنولوژی نرم‌افزاری هستند، مسائل فرهنگی نقش مهمی بازی می‌کند. در این شرکت‌ها باید در شرایطی کار کنید که مقاومت گسترشده‌ای وجود دارد و به هر حال برای تحقق برنامه خود باید به مسائل پیرامونی کاملاً توجه شود. برنامه ناید به گونه‌ای مطرح شود که قصد داریم کارکنان را تعديل کنیم و بنابراین نگرانی گسترشده‌ای ایجاد شود و همه سازمان در مقابل طرح مقاومت کنند.

یکی از دلایل ناموفق ماندن این طرح حتی در کشورهای پیشرفته هم همین مقاومت‌هاست. ما از تغییر صحبت می‌کنیم. از مدیریت تغییر صحبت می‌کنیم و موضوع مدیریت تغییر بسیار سخت است. ولی سؤال اینجاست که اگر کاری نکنیم می‌توانیم زنده بمانیم یا خیر. بنده این زنده ماندن را در دو زمینه می‌بینم. یکی زنده ماندن در شرایط موجود بازار بیمه است. یکی زنده ماندن در سایه حضور فرضی رقبای بین‌المللی است. در یک دورنمای کلی از بازار خواه ناخواه به WTO خواهیم پیوست، نهایتاً همه بازارها زیرسایه WTO قرار خواهند گرفت. در فضای رقابتی فعلی به دلیل شرایط محیطی بسیار متلاطم، به لحاظ قانون‌گذاری، به لحاظ ورود تازه واردین به بازار، مرتب شرکت‌ها سهم بازارشان را از دست می‌دهند شیوه‌های نظارت‌آتی هم معلوم نیست. اگر روش‌های نظارت عوض شود، خیلی از مسائل تغییر می‌کند. رقابت در مورد نیروی انسانی هم شدید است. ما باید نیروی انسانی لازم را از همین مجموعه موجود تأمین کنیم. مسئله‌ای که مطرح می‌شود این است که با افزایش تعداد شرکت‌ها مسئله تأمین نیروی انسانی چگونه خواهد بود؟ شرکت‌های قدیمی به تدریج بازارشان را از دست می‌دهند و تا مدتی رقابت سخت و شدیدی حاکم خواهد

در حال حاضر یکی از مهم‌ترین دلایل استفاده از مهندسی مجدد رابطه با مشتریان و پاسخ به نیاز بازار مصرف است. ولی واقعیت این است در کشورهایی که این روش‌ها به کار گرفته شده قیلاً پیش درآمدۀای ذهنی دیگری رخداده و جا افتاده است و بر مبنای آنها مسئله مشتری و مشتری مداری، نه به مفهوم شعاری، بلکه به مفهوم عملیاتی آن، به عنوان بخشی از مرحله تولید تلقی شده است. اگر برای مشتری ارزش ایجاد شود عملیات بی‌فایده خواهد بود. پس می‌توان گفت در چهارچوب مهندسی مجدد ارزش را برای مشتری ایجاد می‌کنیم تا عملکردها افت نکند. نکته‌ای که در مورد ما وجود دارد این است که این مراحل را مستمر طی نکرده‌ایم بلکه مقطعي انجام داده‌ایم. توجه نکرده‌ایم آنچه گفته می‌شود یک مجموعه است، مفاهیم مدیریتی یک سیستم است و اجزایی دارد که این اجزاء با هم شکل بگیرند. به عنوان مثال چطور می‌توانیم در داخل سازمان‌هایمان دیدگاه و استراتژی نداشته باشیم بعد بخواهیم مهندسی مجدد را پیاده کنیم.

چه طور می‌توانیم برای داشتن موقعیت مناسب در بازار طرح و برنامه‌ای نداشته باشیم ولی از تغییر ساختارها صحبت کنیم و بحث مهندسی مجدد را مطرح کنیم. همه اینها باید با هم

کند یا خیر؟ آیا دولتی بودن یا خصوصی بودن در مورد همه رشته‌های بیمه‌ای تاثیر یکسان دارد؟ به نظر بنده این کار باید به موقع انجام شود چون اگر زمان را از دست بدھیم، ضرر آن در کل متوجه صنعت بیمه می‌شود. صنعت بیمه‌ای که می‌دانیم امروز، با وضعیت مطلوب فاصله زیادی دارد. ضمن اینکه تأکید می‌کنم در گذشته کارهای مفید و خوبی انجام شده است. اما صنعت بیمه امروز ز ما از لحاظ نیازهای مشتری‌ها، ارائه طرح‌های بیمه‌ای و مسائل مختلف دیگر با وضعیت مطلوب کشورهای پیشرفته خیلی فاصله دارد. به نظر بنده طرح این موضوع بیشتر به این خاطر است که از قبل فکری کنیم، قبل از آنکه دیر شده باشد. همان‌طور که می‌دانیم ممکن است این بررسی در کوتاه‌مدت یک روش‌های اجرائی داشته باشد در بلند‌مدت روشن‌های اجرائی دیگری. به هر حال صنعت بیمه اعم از شرکت‌های بیمه قدیمی (دولتی) و جدید و ارگان‌های نظارتی احتیاج به مهندسی مجدد دارد. در این فرآیند باید کوشش شود انواع جدید بیمه که در کشورهای توسعه یافته متدائل است، شناسایی شود. دیگر اینکه نیاز

بود. البته منظورم رقابت در قیمت نیست بلکه رقابت در تمامی منابعی است که این سازمان‌ها باید از آن استفاده کنند تا بتوانند فعالیت کنند. منابع محدود باعث خواهد شد که این شرکت‌ها فقط یک مسیر برای بقاء داشته باشند. من معتقدم شرکت‌های قیمتی باید خیلی جدی به تغییراتی که در آنها رخ خواهد داد فکر کنند. تغییر هم فقط تغییر ساختاری نیست. یعنی بحث مهندسی مجدد فقط شامل تغییر فرآیندها و ساختار نمی‌شود بلکه تغییر ساختار یکی از اجزایش است. مجموعه شرایطی بیش از تغییر ساختار در سازمان‌ها حاکم می‌شود. این تغییر در نهایت متنضم رفتن به طرف ارزش قائل شدن برای مشتریان و اصلاح نظام ارزش‌های داخلی سازمان خواهد بود. به طور خلاصه، معتقدم شرکت‌های قدیمی باید حتماً تغییرات و اصلاحات را در پیش گیرند و شرکت‌های جدید هم نمی‌توانند و نباید از قیمتی‌ها الگوبرداری کنند. مهندسی مجدد یکی از کارهایی است که می‌توان انجام داد، مشروط بر این که عوامل پیرامونی آن کاملاً دیده شود.

O آسیا: جناب شاکرین ممکن است نظر شما را هم در مورد ضرورت مهندسی مجدد بدانیم. با توجه به تجربیات شما در حوزه مدیریتی به نظر شما تا چه حد مهندسی مجدد ضروری است و چه روش‌هایی برای اجرای آن پیشنهاد می‌کنید؟

● شاکرین: به درستی اشاره شد که حدود ۲۰ سال از فعالیت صنعت بیمه در کشور عزیزمان می‌گذرد، کارهای ارزنده‌ای انجام شده و پیشکسوتان و کسانی که قبل از ما بوده‌اند، خدماتی ارائه کرده‌اند که واقعاً مورد تأیید است. اما طرح موضوع مهندسی مجدد بیشتر به خاطر این است که چگونه می‌توانیم به وضعیت مطلوب برسیم. یعنی با توجه به پیچیدگی‌های فعالیت‌های اقتصادی امروزه و تنوع نیازهای مشتری‌ها، چگونه می‌توانیم از وضعیت موجود به موقعیت مطلوب برسیم. در واقع میزگرد حاضر مقدمه و پیش درآمدی است جهت طرح موضوع که می‌باشد مورد مطالعه و بررسی کارشناسی دقیق قرار گیرد. یعنی تحول صنعت بیمه نیاز به چه اقدامات اساسی و شجاعانه‌ای دارد؟ در مهندسی مجدد صنعت بیمه باید بررسی شود که آیا وجود شرکت بیمه دولتی لازم است یا خیر؟ اگر لازم است با چه تعداد؟ و با چه مقرراتی؟ و اینکه آیا این موضوع در رشته‌های مختلف بیمه‌ای تأثیر یکنواخت و یکسان دارد یا خیر؟ می‌باشد بررسی شود که اگر لازم است بیمه دولتی برای مثال در بیمه شخص ثالث و اتومبیل فعالیت کند آیا به همان نسبت نیز در رشته دیگری مانند بیمه عمر باید فعالیت



دست‌اندرکاران فعالیت‌های اقتصادی به بیمه‌نامه‌های جدید مورد توجه قرار گیرد. آموزش نیروی انسانی شرکت‌های بیمه و ایجاد سازمانی که بتواند خدمات جدید بیمه‌ای را به نیازمندان آنها معرفی نموده و همچنین نسبت به ارائه این خدمات همت گمارد بخش‌های بعدی این فرآیند را تشکیل می‌دهد. به درستی اشاره شدکه مقاومت‌هایی می‌شود ولی چه می‌شود کرد؟ اگر ما با این مقاومت‌ها به روش صحیح برخورد نکنیم و به آن نپردازیم، فاصله ما روز به روز بیشتر می‌شود. در حال حاضر صنعت بیمه ما از لحاظ سازمانی، وسایر فرآیندها



■ شاکرین:
بسیاری از شرکت‌های جدیدتأسیس (خصوصی) از شرکت‌های دولتی که گوبرداری کرده‌اند که معلوم نیست
معلوم نیست
الگوبرداری درستی باشد. گرچه شرکت‌های قدمی و سنتی
باید بیمه ایام ایجاد نمی‌کند، همخوانی ندارد. مسائل بیمه با کارهای
ساخت افزاری فرق می‌کند. مثلاً در مورد مقررات بازنیستگی
و یا استخدامی در صنعت بیمه، با توجه به وضعی که صنعت
بیمه کشور ما به آن مبتلا است، آیا باید مدیران با تجربه‌ای که
۲۰ سال کار کرده‌اند و تجربیاتی اندوخته‌اند، بازنیسته
شوند در حالی که هنوز امکان فعالیت دارند و به لحاظ توان
فرکری بازنیسته نیستند. این افراد الان باید ایده و طرح
ارائه کنند. بسیاری از مسائل صنعت بیمه با زمینه‌های دیگر
مثلاً کارخانه‌های اتومبیل سازی فرق می‌کند. به نظر من در
کشورهای پیشرفته این مسائل بررسی شده و الگوبرداری
درست از آنها می‌تواند در مسائل و فرآیندهای آینده صنعت
بیمه موثر باشد (با تأکید بر اینکه این الگوبرداری نیازمند
تعديل و بومی سازی نیز است). در مورد مسئله نظارت هم
مسائل مختلفی وجود دارد. نظارت باید چگونه باشد؟ بیمه
مرکزی از ارکان اساسی صنعت بیمه کشور است. فرآیندهای
آینده بیمه مرکزی چگونه باید باشد؟ آیا نیاز به مهندسی
مجدد ندارد؟ آیا نظارت، تعریفهایی باشد یا مالی یا اینکه این
ارگان نظارتی، اتفاقی اجباری بگیرد یا نه؟ همه اینها قابل
بررسی است و می‌تواند در مسئله مهندسی مجدد صنعت
بیمه مورد توجه قرار گیرد. در مهندسی مجدد صنعت بیمه
آن طور که اشاره شد، منظور این نیست که تنها در فرآیندهای
سازمانی تجدیدنظر شود بلکه مهندسی مجدد می‌تواند در
همه فرآیندها مورد توجه قرار بگیرد و برای آن راهکار ارائه
شود. به نظر بنده لازم است که این کار انجام شود تا بعد از
دچار مشکل نشویم. طرح این مسئله که اگر اول
مقررات زدایی شده بود یا اگر اول آزادسازی شده بود کدام
بهتر بود، مشکل چندانی را حل نمی‌کند.

برای رویارویی با شرایط و اوضاع و احوال اقتصادی جدید و ایجاد آمادگی جهت تشخیص نیازهای جدید بیمه‌ای، آموزش نیروی انسانی و ارائه پوشش‌های مطلوب با وضعیت کنونی صنعت بیمه (اعم از شرکت‌های دولتی یا شرکت‌های خصوصی) تجدیدبنا یا به اصطلاح مهندسی مجدد صنعت بیمه جهت افزایش کارآیی بهمند و البته با تعديل الگوبرداری کنند. همان‌طوری که اشاره شد، بسیاری از شرکت‌های جدیدتأسیس (خصوصی) از شرکت‌های دولتی الگوبرداری کرده‌اند که معلوم نیست الگوبرداری درستی باشد. گرچه شرکت‌های قدیمی و سنتی ما زحمت کشیده‌اند اما به هر صورت دولتی بوده‌اند. فعالیت بیمه‌ای با مقررات دست و پاگیر دولتی که چندان انگیزه رقابت ایجاد نمی‌کند، همخوانی ندارد. مسائل بیمه با کارهای ساخت افزاری فرق می‌کند. مثلاً در مورد مقررات بازنیستگی و یا استخدامی در صنعت بیمه، با توجه به وضعی که صنعت بیمه کشور ما به آن مبتلا است، آیا باید مدیران با تجربه‌ای که ۲۰ سال کار کرده‌اند و تجربیاتی اندوخته‌اند، بازنیسته شوند در حالی که هنوز امکان فعالیت دارند و به لحاظ توان فکری بازنیسته نیستند. این افراد الان باید ایده و طرح ارائه کنند. بسیاری از مسائل صنعت بیمه با زمینه‌های دیگر مثلاً کارخانه‌های اتومبیل سازی فرق می‌کند. به نظر من در کشورهای پیشرفته این مسائل بررسی شده و الگوبرداری درست از آنها می‌تواند در مسائل و فرآیندهای آینده صنعت بیمه موثر باشد (با تأکید بر اینکه این الگوبرداری نیازمند تعديل و بومی سازی نیز است). در مورد مسئله نظارت هم مسائل مختلفی وجود دارد. نظارت باید چگونه باشد؟ بیمه مرکزی از ارکان اساسی صنعت بیمه کشور است. فرآیندهای آینده بیمه مرکزی چگونه باید باشد؟ آیا نیاز به مهندسی مجدد ندارد؟ آیا نظارت، تعریفهایی باشد یا مالی یا اینکه این ارگان نظارتی، اتفاقی اجباری بگیرد یا نه؟ همه اینها قابل بررسی است و می‌تواند در مسئله مهندسی مجدد صنعت بیمه مورد توجه قرار گیرد. در مهندسی مجدد صنعت بیمه آن طور که اشاره شد، منظور این نیست که تنها در فرآیندهای سازمانی تجدیدنظر شود بلکه مهندسی مجدد می‌تواند در همه فرآیندها مورد توجه قرار بگیرد و برای آن راهکار ارائه شود. به نظر بنده لازم است که این کار انجام شود تا بعد از دچار مشکل نشویم. طرح این مسئله که اگر اول مقررات زدایی شده بود یا اگر اول آزادسازی شده بود کدام بهتر بود، مشکل چندانی را حل نمی‌کند.

برای رویارویی با شرایط و اوضاع و احوال اقتصادی جدید و ایجاد آمادگی جهت تشخیص نیازهای جدید بیمه‌ای، آموزش نیروی انسانی و ارائه پوشش‌های مطلوب با وضعیت کنونی صنعت بیمه (اعم از شرکت‌های دولتی یا شرکت‌های خصوصی) تجدیدبنا یا به اصطلاح مهندسی مجدد صنعت بیمه جهت افزایش کارآیی

وضعیت مطلوبی ندارد. اما اگر به موقع بیمه اینها پرداخته شود می‌تواند منافع بهتری داشته باشد. مثلاً در مورد شرکت‌های جدید بیمه آیا شیوه تاسیس آنها بهترین شیوه بود یا اینکه بهتر بود، قبلاً درباره شرکت‌های دولتی بررسی بیشتری می‌شد. روش اجرایی ورود شرکت‌های جدید به چه شکل بهتر بود. تا صنعت بیمه لطمات کمتری را متحمل می‌شود. مثلاً آیا در ابتدا بهتر بود مقررات زدایی و آزادسازی می‌شود؟ منفعت صنعت بیمه در همه ابعاد چگونه بهتر تأمین می‌شود. به نظر بنده شاید طرح موضوع مهندسی مجدد به خاطر همین مسائل است. از این دیدگاه صنعت بیمه در همه فرآیندها، نه فقط در ساختارسازمانی، بلکه در تأمین نیازهای بیمه‌ای، ارائه طرح‌های بیمه‌ای، شناختن نیازهای مشتریان، آموزش، شبکه فروش، فناوری اطلاعات و غیره نیازمند مهندسی مجدد است. تفکر مهندسی مجدد در صنعت بیمه مستلزم بررسی آن در کلیه سطوح مدیریتی است و نتیجه‌آن باید تسهیل و ساده‌سازی تمام فرآیندهای بیمه‌گری باشد. از طراحی خدمات و پوشش‌های بیمه‌ای مناسب تا آموزش شبکه فروش و نمایندگی، استفاده از خدمات رایانه‌ای و فن‌آوری اطلاعات و... را شامل شود.

پرداختن به روش‌های سنتی فاصله ما را با وضعیت مطلوب بیشترمی کند. درست است که صنعت بیمه از لحاظ قدر مطلق تولید حق بیمه پیشرفت‌های خوبی حاصل کرده اما شما بهتر می‌دانید که چند درصد فعالیت‌های صنعت بیمه، فقط مربوط به بیمه اتومبیل است. اگر فعالیت در رشتہ اتومبیل را کنار بگذاریم در رشتہ‌هایی مثل انواع بیمه‌های مسئولیت و بیمه‌های عمر، چقدر پیشرفت و توسعه داشته‌ایم. این حرف به معنای آن نیست که زحمات گذشته را نادیده بگیریم، ولی واقعاً با وضعیت مطلوب تفاوت و فاصله زیاد است و پرداختن به تمام اینها مستلزم مهندسی مجدد در تمام زمینه‌های است. باید کارشناسان و متخصصان این مسائل را به صورت دقیق بررسی کنند و راهکارهایی بدنهن تا مسئولانی که می‌خواهند تصمیم بگیرند تصمیماتشان خسارات کمتری داشته باشد یا به عبارت دیگر منافع صنعت بیمه را بهتر تأمین کنند. هر چه این موضوع به تأخیر بیفتاد فاصله‌ها بیشتر و زیادتر می‌شود. در مورد روش‌های اجرایی آن هم باید گروه‌هایی متخصص فکر کنند و کشورهای پیشرفت‌هایی که در زمینه خدمات بیمه توسعه یافته هستند را مورد مطالعه قرار

لنگ لنگان به جلو برود، ولی به عنوان صنعت بیمه‌ای که باید کارایی خود را بدست آورد و اثربخشی داشته باشد مقدماتی لازم است. این مقدمات عبارت است از اینکه دوباره به خود نگاهی کنیم. این نگاه به خود، به زیرسوال بردن آن چه که بوده نیست. بلکه درنهایت برای بهبود فرآیندهاست. همه این مباحث برای بهبود است. خوب یکی از شیوه‌های منطقی نگاه به خود، مهندسی مجدد فرآیندها نام دارد. این شیوه خیلی خوب و فریبende است. ولی یادمان باشد ما هر رویکردی در پیش بگیریم؛ این رویکرد بمبانی زمینه‌ای شکل گرفته است. به عبارت دیگر هر یک از اینها مبتنی بر فرضیاتی هستند که باید آن فرضیات را هم مدنظر داشت. بعد دست به اقدام زد. نادیده گرفتن فرضیات و زمینه‌هایی که موجب شده چنین ایده‌ای در کشورهای پیشرفته جا بیفتند و استفاده کورکرانه از آنها ممکن است نه تنها با نتایج مثبتی همراه نباشد، بلکه نتایج منفی به بار آورد. بنابراین توصیه

و کاهش هزینه‌ها، ارتقاء کیفیت و سرعت ارائه خدمات قطعاً ضرورت دارد.

Oآسیا: دلایل مطرح شد که ضرورت انجام مهندسی مجدد را نشان می‌دهد یکی از جدی ترین دلایل و عوامل مورد اشاره ورود به WTO است. ساختارهای اقتصادی تمام کشورهای دنیا را در بومی‌گیرد و به شدت تحت تأثیر قرار می‌دهد، متأسفانه در کشور ما هنوز نگاهی که برازنده این پدیده باشد، وجود ندارد. ورود به سازمان تجارت جهانی چنان بر صنعت بیمه تأثیر می‌گذارد که می‌بینیم اولویت بعضی از کارکردهای صنعت بیمه را تغییر داده است. مثلاً نقش شرکت بیمه در بازار سرمایه خیلی مهم تر از ظایف خاص بیمه‌گری اش دیده شده است. به هر حال ممکن است فعلاً به لحاظ ساختار کشور ما آمادگی الحقق به WTO را نداشته باشد. اما با اتفاقاتی که در یک سال اخیر رخداد مثل پذیرفته شدن ایران به عنوان عضو ناظر و کمیته‌های کاری که تشکیل شده‌اند این الحقق در ۱۰ سال آینده صورت می‌گیرد. آیا واقعاً در داخل کشور و به خصوص در حوزه صنعت بیمه این آمادگی وجود دارد. دوم اینکه بالا خرمه صنعت ناچار است در کنار دیگر مسائل به مسئله توسعه و افزایش کیفیت خدمات هم توجه کند. سوم اینکه تغییراتی که از زمان تأسیس صنعت بیمه تا به حال اتفاق افتاده هماهنگ و با سرعت تغییرات محیطی نبوده است که خود نشان می‌دهد تغییرات اساسی در صنعت بیمه لازم است. این تغییرات ویژگی‌های مختلفی دارد مثلاً باید در سطوح مختلف انجام شود. ضعف موجود در بعضی مقررات و محورها کاملاً بازدارنده است. نکته دیگر اینکه تغییرات باید بین خانواره صنعت بیمه به صورت هماهنگ اتفاق بیفتد و اهداف مشترکی برای همه اعضای صنعت بیمه مورد توجه باشد. هدف از اشاره به موضوعات اخیر این بود که این میزگرد بتواند برنامه‌ای را به سیاست‌گذاران صنعت بیمه پیشنهاد کند که براساس، آن صنعت بیمه منابعی را که در این صنعت متمرکز شده است به حد مطلوب برساند.

جناب دکتر مظلومی در مورد این مسائل نکاتی را بیان کنید و مطالب مطرح شده را جمع‌بندی بفرمایید.

● **آقای مظلومی:** یک چیز مشخص است، هرچه جلوتر برویم، حتی اگر شرایط را متغیر ندانیم و به اصطلاح شرایط سیاسی، اقتصادی ثابت باقی بماند، صنعت بیمه به این شکل نمی‌تواند ادامه دهد. ممکن است ۲۰ سال دیگر هم



می‌کنم که حتماً کاری باید انجام بگیرد چرا که تغییرات لا جرم هست و برای این تغییرات مانیاز به رویکردهای علمی داریم. برای این رویکردهای علمی می‌توانیم از بهترین‌ها الگو بگیریم و این الگوبرداری هاباید هم تئوری باشد و هم عملیاتی. در حوزه‌های تئوریک که بر حوزه عملیاتی مقدم است، باید متوجه زمینه‌هایی که آن رویکردهای تئوریک را ایجاد کرده است باشیم و به اینها به عنوان یک مجموعه نگاه کنیم. من بار دیگر صحبت ابتدایی خود را یادآوری می‌کنم که برای من قابل تصور نیست، سازمان‌هایی که



■ مظلومی:
می‌توانیم از بهترین‌ها
الگو بگیریم و این
الگوبرداری‌ها باید هم
تئوری باشد و هم
عملیاتی، در
حوزه‌های تئوریک که
بر حوزه عملیاتی
مقدم است، باید
متوجه زینه‌هایی که
آن رویکردهای
تئوریک را ایجاد کرده
است باشیم و به اینها
به عنوان یک مجموعه
نگاه کنیم

رغم ریشه داشتن درست‌ها باید پوست بیندازد، ولی جهت گیری هایش هنوز مشخص نیست. در چنین فضایی مدیریت کردن کار بسیار سختی است. وقتی بخواهیم با استفاده از هر رویکردی از جمله مهندسی مجدد دست به تغییرات سازمانی بزنیم و یا ساختارهای جدید با ترکیبات جدید بپیاده کنیم مطمئناً عکس العمل ها و واکنش های بسیار شدید در پی خواهد داشت. کار بسیار سختی هم خواهد بود.

ضرابی: در خط تولید کارخانه‌های صنعتی مرحله‌ای به نام کنترل کیفیت وجود دارد که بسته به اهمیتی که آن سازمان برای آن قائل است، عمل می‌کند. پس از تولید هم کنترل کیفیت دیگری توسط مشتری اعمال می‌شود. مثلاً سما و قتی ماشین را می‌خرید و استفاده می‌کنید. می‌گویید ترمزهایی خوب نیست و الى آخر...

در صنعت بیمه یا بانکداری هم این کار لازم است. تا به حال در صنعت بیمه این مسئله را نداشته‌ایم. صحبت من به این معنا نیست که چه کسی مقصراست و چه کسی باید این کار را می‌کرد. منظور این است که آیا واقعاً در صنعت بیمه ما کنترل کیفیت وجود دارد؟ اصلاً کیفیت محصولی که ما تولید می‌کنیم بررسی شده است؟ این مسئله هنوز در صنعت بیمه مورد توجه قرار نگرفته است. ما که تولیدکننده این محصول هستیم کیفیت آن را کنترل نکرده‌ایم، تا چه رسد به مصرف‌کننده‌ای که خدمات به دستش می‌رسد. اشاره شد که شرکت‌های خصوصی تازه تأسیس همان روش‌ها و سنت‌ها را دنبال می‌کنند. این مسئله به همان عادت‌ها یا مقاومت‌ها بازمی‌گردد. چه کسانی بخش خصوصی را اداره می‌کنند. همان مدیران سابق بخش دولتی که با این روش‌ها عادت کرده‌اند و حاضر به تغییر آن نیستند. چون در این صورت عقب می‌مانند و فرست‌ها را از دست می‌دهند. در صورت از دست دادن فرست‌ها سهامداران مدعی می‌شوند. سهامداران با بیمه آشنا نیستند. حتی در بخش خصوصی علاوه بر اینها، سهامدار چیزی به اسم سود هم می‌خواهد. اگر بینه بگوییم که خواهیم شرکت بیمه‌ای درست کنم که با کیفیت بالا عمل کند و بعد از ۱۰ سال تبدیل به یک شرکت واقعاً ایده‌آل شود که نظام‌های جدید مالی، نظام‌های جدید فنی و تمام استانداردها در آن رعایت شده است، برای سهامداران قابل قبول و پذیرش نیست. چند سال قبل در مقاله‌ای

چشم انداز تعريف شده و مشخصی از آینده خودشان ندارند و باری به هر جهت با تردید جلو می‌روند، چطور می‌توانند از مهندسی مجدد فرآیندها صحبت کنند. مهندسی مجدد مجموعه‌ای است که با هم معنی پیدا می‌کند. فی الدها نمی‌توان از یک متن چیزی را بیرون کشید و به جای آن متن دیگری را جایگزین کرد. این همسان سازی‌ها، این نگاه کردن‌ها باید به شکل کلی و سیستماتیک شکل بگیرد. متاسفانه هنوز به این شیوه نگاه کردن عادت نکرده‌ایم. شرکت‌های بیمه جدید ما و شرکت‌های بیمه قیمه نیاز به تغییر نگاه دارند. باید به اطراف خودشان و به مسیری که طی می‌کنند خوب نگاه کنند. شاید یکی از جووه باز این امر بیازنگری در ساختارها باشد، یا در تعریف نقش هایی که افراد در سازمان‌ها بازی می‌کنند. عرض کردم شرکت‌های جدید هم تقریباً همان ترکیب عملیاتی را که بقیه دارند در پیش می‌گیرند. در صورتی که در مهندسی مجدد، باید گفت که چنین ترکیباتی وجود ندارد. سازماندهی فعالیت‌های را نمی‌توان در قالب سازماندهی وظیفه‌ای انجام داد. باید به فرآیندها پرداخت و آنها را سازماندهی کرد، نه مشاغل را. اصولاً شیوه سازماندهی باید عوض شود. اینها در نهایت یک هدف را دنبال می‌کنند. ارضی نیاز مشتری هم بهانه است. چنانچه شرکت آن نیاز را ارضاء کند عملکرد بهتری خواهد داشت که نهایتاً به نفع سهامداران شرکت‌ها تمام می‌شود. منظور از تمام آنها افزایش ثروت سهامداران است. چون اینها لازم و ملزم هم هستند. قبل از ورود شرکت‌های بیمه خصوصی به بازار، شرکت‌های بیمه موجود واقعاً نیاز چندانی نمی‌دیدند که نیازهای مشتریانشان را برآورده کنند. آیا الان هم همان احساس وجود دارد؟ آیا شرکت‌های بیمه خصوصی هم می‌توانند با همان زبان و همان نگاه به بازار بنگرند. خیلی چیزها عوض شده است. واقعیت این است که اقتصاد ما در حال گذر و تغییر است. اقتصاد ما در حال پوست انداختن است. این پوست اندازی اقتصاد خیلی مسائل را به همراه دارد که دیده نمی‌شوند. اما واقعیات خود را به ما تحمیل می‌کنند. بخواهیم و نخواهیم تغییرات رخ خواهند داد در نتیجه با اقتصادی موافق هستیم که حرکت‌های سنتی و قدیمی و حرکت‌های جدید در مقابل هم ایستاده‌اند ولی کشش به طرف دنیای جدید اقتصادی است و از نظر من در این مسئله بحثی نیست.

به طبع آن صنعت بیمه هم که تابعی از اقتصاد هست، به

گفتند منظور ایشان الگوبرداری و بومی کردن آن بود. من معتقدم که مردم ما را و اداره انجام مهندسی مجدد خواهند کرد. وقتی تولید جای خودش را پیدا کرد علم و دانش جای خود را پیدا کرد، مجبور به اصلاح خواهیم شد. نکته دیگر اینکه کسانی که تصمیم گیرنده هستند باید نگاه کلان داشته باشند و مسائل اقتصادی، سیاسی و اجتماعی را در نظر بگیرند. یکی دیگر از مسائل درون سازمان، مسئله آموزش است. همه ما از اهمیت آن می‌گوییم ولی کدام یک از ما حاضریم برای آموزش هزینه کنیم؟ کدام رابطه را با دانشگاه داریم؟ مسائل دیگری هم هست مثل مسئله اتکایی، مسئله نیروی انسانی، سهامداران همدل غیر هم زبان، رقبابت بین شرکت‌های خصوصی و دولتی و بین خصوصی‌ها با هم و مسائل دیگر. همگی نیاز به کار دارد.

مسائل جانی زیادی هست مثل تصدی‌گری دولت یا هزینه‌هایی که سازمان‌های دیگر مثل وزارت بهداشت یا نیروی انتظامی بر صنعت بیمه تحمل می‌کنند.

خواندم، که یک مدیر امور اداری با ۲۸ سال سابقه، یعنی ۲ سال مانده به بازنیستگی اش، دغدغه خاطر داشت که چه کسی می‌خواهد جانشین او شود. در صورتی که ما دغدغه داریم که کسی جایمان ننشیند. آن مدیر مرتب مصاحبه می‌کرد، آگهی می‌زد و ۲ سال تمام ناراحتی فکری اش این بود که چه کسی می‌خواهد سکان این کشتی را در دست بگیرد، که نه تنها کارهای انجام شده مدیر اداری را از بین نبرد بلکه آن را گسترش دهد. در آن مقاله نوشته بود که با چه کسانی مصاحبه کرده بود و هر کدام چه ایرادهایی داشتند.

مدیران ما چه وقت اجازه داشته‌اند که جایگزین برای خود انتخاب کنند. یا اصلاً دغدغه‌های کاری و سنت‌ها به آنها اجازه می‌دهد که نگران مقام خود نباشند و اصلاً انتخاب‌ها انتخاب‌های درستی بوده است چه در بخش دولتی و چه در بخش خصوصی. انتخاب‌ها، انتخاب‌های مبتنی بر شایسته سالاری بوده است؟ حال باید ببینیم در این هندسه، بحث مهندسی مجدد کجا قرار می‌گیرد.

باید دید چه ایده‌های جدیدی مطرح می‌شود. اینکه می‌گویند مبلغ شخص ثالث را روی قیمت بنزین اضافه کنید فکری است که دهها بار گفته شده و رد شده است.

برای ایده جدید باید فکر کرد. فکر جدید نیاز به پول دارد. مثلاً در مورد نظارت مالی که در کشورهای دیگر رواج دارد. نظارت مالی در جایی صورت می‌گیرد که استانداردهای مالی تعریف شده است.

موسسات و افراد درجه‌بندی‌هایی را انجام داده‌اند و وزارت تجارت آنها یا وزارت بازرگانی آنها یا هر سازمان مسئول دیگری این درجه‌بندی‌ها را بررسی می‌کند.

این نوع نظارت مالی نوشته شده و تعریف شده است. این الگورا چه کسی باید بدهد؟ همین فرد اموری عالی بیمه اعلام کند تعرفه را برداشته ایم و از این به بعد نظارت مالی اعمال می‌شود. آدم‌هایی که می‌خواهند نظارت مالی کنند باستی افراد توانمندی باشند که این دوره را دیده باشند. کارکرده باشند یک شبکه نمی‌شود جایگزین کرد. گذشته از اینها استانداردها باید تعریف شده و بومی باشد.

همان طور که قوانین مالیاتی در کشورهای مختلف آسیایی امریکایی و ... وجود دارد. مگر قوانین مالیاتی براساس شرایط هر کشور بومی نشده است. فکر می‌کنم صحبتی که آقای شاکرین در مورد الگوبرداری



نکته دیگر اینکه هیچ وقت آمارگیری انجام نشده تا بدانیم مردم چقدر از بیمه راضی اند، آن را می‌شناسند و در مورد آن چه دیدگاهی از بیمه دارند. در واقع همان کنترل کیفیت را که عرض کردم انجام نداده‌ایم. مردم فقط شخص ثالث را می‌شناسند باید دید که دلیل آن چیست؟

○ آسیا: از اینکه وقت خود را در اختیار فصلنامه آسیا قرار دادید سپاس‌گزاریم و امیدواریم این هم اندیشه به نتایج مثبتی بیانجامد.