

# آسیب‌شناسی جایگاه و عملکرد اتاق بازرگانی در توسعه نقش بخش خصوصی در تجارت خارجی

حسین حشمی مولایی\*

تاریخ پذیرش	۸۹/۳/۳	تاریخ دریافت	۸۸/۱۰/۱۶
-------------	--------	--------------	----------

به طور کلی می‌توان مهم‌ترین آسیب‌ها و چالش‌ها در خصوصیات اتاق‌های بازرگانی را به دو دسته تقسیم کرد: درون‌سازمانی و برون‌سازمانی.

به این ترتیب نبود برنامه مشخص و تعامل قوی و مستمر میان اعضاء، تشکل‌ها و فعالان اقتصادی کشور با اتاق‌ها از مسائل درونی تلقی می‌شود در حالی که عدم همکاری و همفکری لازم بخش‌های تصمیم‌گیر دولتی با اتاق‌ها، از عوامل بروونی است که باید مهم‌ترین مورد از عوامل چالشی تلقی شود.

در هر حال با توجه به اینکه ساختار اقتصادی کشور بیشتر دولتی است، پس باورها و دیدگاه‌های حاکم در راستای توسعه بخش خصوصی قرار ندارد. از این‌رو، هنوز فضای مناسب کسب و کار در کشور تحت تأثیر تبدیلگری وسیع دولتی است و نبود مشارکت مؤثر موجب شده است تا عملکرد اتاق‌های بازرگانی ضعیف باشد و تقریباً احساس مسئولیت جدی در این میان مشاهده نشود.

شاید به همین دلیل این اتاق‌ها توانسته یا نخواسته اند از اختیاراتی که حتی در قانون ضعیف فعلی به آنها داده شده است، استفاده کنند و در واقع به طور جدی در تجارت خارجی اثرگذار باشند.

شورای عالی نظارت بر اتاق‌ها که بالاترین رکن از ارکان اتاق است، می‌تواند وظیفه و مسئولیت مؤثری در زمینه بررسی مشکلات به وجود آمده و حل قانونی و منطقی آن ایفا کند؛ در این صورت، اختلافات دامنه گسترده‌تری پیدا نخواهد کرد و از این طریق می‌توان مشارکت اتاق‌ها را بیش از پیش تداوم بخشید.

\* پژوهشگر و مدرس مؤسسات عالی آموزشی و پژوهشی؛

E-mail: hmolai@yahoo.com

کلیدواژه‌ها: اتاق بازرگانی بین‌المللی<sup>۱</sup>; اتاق ایران؛ اتاق تهران؛ اتاق‌های مشترک؛  
تشکل‌های وابسته؛ انجمن‌ها  
طبقه‌بندی JEL: F190



## مقدمه

امروزه اتاق‌های بازرگانی یک عامل اصلی در هماهنگی بخش خصوصی شناخته شده‌اند. این اتاق‌ها به مثابه دیگر نهادهای خصوصی و نظام‌های وابسته به آنها باید دارای اصول، اهداف و شیوه‌های ویژه‌ای برای برنامه‌ریزی اجرایی و در نهایت حضور فعال در توسعه تجارت خارجی باشند.

نقش اتاق‌های بازرگانی در زمینه توسعه و ارتقای فعالیت‌های اقتصادی از جمله توسعه تجارت خارجی می‌تواند با استفاده از نیروهای بازار و خصوصی‌سازی مؤسسات دولتی (Beesly, M and Littlechild, 1983: 1) یا از طریق تقویت چارچوب سازمانی نهادهای بازاری برای انتقال مؤسسات اقتصادی عمومی به بخش خصوصی (Schwartz, 1994: 173)، بازاری برای آفرینش کارآفرینانی که قادر به تشکیل مؤسسات اقتصادی کوچک و خودکفا و همچنین با تشویق کارآفرینانی می‌باشد (Draker, 1998) مورد تأکید قرار گیرد.

طبق تجربه دهه ۱۹۹۰ تقویت نوآوری در تشکیلات خصوصی می‌تواند در جنبه‌های متعددی مثل تولید، فرایند تولیدی، تشکیلات داخلی و تجارت خارجی صورت گیرد (Shaker and Hansen, 2000) بدیهی است اتاق‌ها به عنوان مهم‌ترین تشکیل بخش خصوصی می‌توانند در این راستا مؤثر باشند.

آسیب‌شناسی برای مدیران اتاق‌ها در تمامی زمینه‌های فعالیت اعم از اتاق‌های صنعت، اتاق‌های منابع طبیعی، اتاق‌های بازرگانی و ... اصطلاحی بسیار آشناست. آسیب‌شناسی، بازخورد لازم برای پیشرفت طرح‌ها و برنامه‌ها را تأمین می‌کند. با توجه به اینکه طرح‌ها و برنامه‌ها باید چه در طول مراحل اجرا و چه پس از آن همواره آسیب‌شناسی شوند، پیگیری به صورت بازخورد<sup>۱</sup> امری ضروری است. شاید انجام پاره‌ای اصلاحات براساس این نوع بازخورد به منظور حصول اطمینان از مطابقت داشتن نتایج حاصل از برنامه‌های اتاق‌ها با نتایج پیش‌بینی شده ضرورت پیدا کند، ولی آنچه قبل از آسیب‌شناسی لازم است بدان توجه شود، نقش اتاق‌ها در توسعه تجارت خارجی است.

به طور کلی تجارت خارجی نقطه اتصال اقتصاد هر کشور با دنیا و آینه توامندی کشور در تولید و تدبیر دولت‌ها و بخش خصوصی برای تعامل سازنده و هوشمندانه با دنیا به منظور تأمین منافع شهروندان است، از چهار سال پیش تاکنون، تجارت خارجی کشورمان، دورانی پر تنش داشته است و متأسفانه بیان واقعیت‌ها چندان خبر خوبی از پیروزی و موفقیت در این عرصه نمی‌دهد.

با توجه به افزایش لجام‌گسیخته قیمت نفت در سال‌های اخیر، مشکلات صادرات غیرنفتی در پرتو دلارهای نفتی پنهان شد و این اجازه را به دولت نهم داد تا افزایش چند برابری قیمت محصولات پتروشیمی و فراورده‌های نفتی را به عنوان رشد صادرات غیرنفتی قلمداد کند، ولی صادرات واقعی حاصل از تولید و تلاش بخش خصوصی با چالش چند جانبه‌ای مواجه بوده است. تحریم‌های اقتصادی بار سنگینی بر دوش تجارت خارجی کشور گذاشته و موجب افزایش هزینه‌های تجارت بین‌المللی کشور شده است؛ هزینه‌هایی که به حساب بانک‌های اماراتی و اریز می‌گردید، نتیجه‌ای جز گرانی برای شهروندان و افزایش قیمت مواد اولیه برای صنایع داخلی نداشت.

به همین دلیل نقش پذیری اتاق‌های بازارگانی با توجه به روند ناکارآمد بخش دولتی در تجارت خارجی، می‌تواند تکیه گاهی باشد که با تأکید بر آن راهی پایدار را در توسعه تجارت خارجی جست‌وجو کرد.

## ۱ ضرورت نقش پذیری اتاق‌های بازارگانی و صنایع و معادن

به طور کلی اولین ویژگی اتاق‌های بازارگانی این است که از واحدهای خصوصی تشکیل می‌شوند، هر چند واحدهای بخش دولتی نیز می‌توانند به عضویت اتاق‌ها درآیند. در این حال نخستین ضرورت اتاق‌های بازارگانی آن است که تمامی بخش‌ها (بازارگانی، بانکداری، بیمه، حمل و نقل و خدمات) و واحدهای گوناگون را از نظر اندازه و وضعیت حقوقی دربرمی‌گیرند؛ زیرا این تنها راه مطمئنی است که هر اتاق بازارگانی می‌تواند از طریق آن نماینده واقعی اقتصاد باشد. به همین دلیل، از آغاز سده بیستم، نام اتاق بازارگانی

در تمام کشورها در سطحی گسترده به اتاق بازرگانی و صنعت تبدیل شد.<sup>۱</sup> علاوه بر این دو مبنی ویژگی اساسی اتاق‌های بازرگانی، منطقه‌ای بودن ساختار آنهاست؛ زیرا فقط در یک محیط دقیقاً مشخص است که یک اتاق می‌تواند برای تضمین و تشویق تماس مستقیم میان اتاق و اعضای آن، ابتکارهای لازم را بروز دهد. همچنین وجود اتاق موجب می‌شود قابلیت‌ها و ویژگی‌های منطقه‌ای کاملاً در نظر گرفته شوند. در غیر این صورت، این ویژگی‌ها ممکن است تحت الشاعع دیدگاه دیگر سازمان‌های بزرگ کشور قرار گیرند. اتاق‌های بازرگانی در دیگر کشورها با مطبوعات، رسانه‌های صوتی، تصویری و سایر رسانه‌ها ارتباط تنگاتنگ دارند. هدف از چنین ارتباطاتی، پخش اطلاعات، اعلام مواضع اتاق‌ها در مورد بعضی مسائل و تفہیم مشکلات بخش بازرگانی به مسئولان و مردم می‌باشد. به این ترتیب، با بررسی دقیق آسیب‌ها و شناخت موانع (که تحرک اتاق‌ها را تضعیف می‌کند) می‌توان به ارتقای تجارت خارجی امید بست.

## ۲ پیشینه قانونی اتاق‌های بازرگانی

براساس قانون اتاق بازرگانی و صنایع و معادن جمهوری اسلامی ایران، مصوب پانزدهم اسفند ۱۳۶۹ با توجه به اصلاحات پانزدهم آذر ۱۳۷۳، به منظور کمک به فراهم آوردن موجبات رشد و توسعه اقتصاد کشور، تبادل افکار و بیان آراء و عقاید مدیران صنعتی، معدنی، کشاورزی و بازرگانی به موجب وظایف و اختیارات این قانون اتاق بازرگانی و صنایع و معادن جمهوری اسلامی ایران تأسیس شده است.

به این ترتیب، اتاق بازرگانی و صنایع و معادن جمهوری اسلامی ایران مؤسسه‌ای غیرانتفاعی است که دارای شخصیت حقوقی و استقلال مالی می‌باشد. طبق همین قانون مرکز اتاق بازرگانی و صنایع و معادن جمهوری اسلامی ایران که در این قانون اتاق ایران نامیده شده است، در تهران می‌باشد.

در این حال حوزه فعالیت اتاق شهرستان محدود به حدود تعیین شده در قانون تقسیمات کشور است و اتاق شهرستان‌ها دارای شخصیت حقوقی است و در امور اداری و مالی خود براساس مقررات مربوط مستقل می‌باشد، لکن لازمه تأسیس اتاق در شهرستان‌ها منوط به داشتن حداقل پنجاه عضو است.

این در حالی است که تهران مانند دیگر شهرستان‌ها دارای اتاق مستقل است و حوزه فعالیت و شرح وظایف آن باقیه اتاق‌ها یکسان است.

به طور کلی و براساس قانون، وظایف و اختیارات اتاق ایران عبارت است از:

- ایجاد هماهنگی و همکاری بین بازار گانان و صاحبان صنایع و معادن و کشاورزی در اجرای قوانین مربوط و مقررات جاری مملکتی،
- ارائه نظر مشورتی در مورد مسائل اقتصادی کشور اعم از بازار گانی، صنعتی ومعدنی و مانند آن به قوای سه‌گانه،
- همکاری با دستگاه‌های اجرایی و دیگر مراجع ذی‌ربط به‌منظور اجرای قوانین و مقررات اتاق،

- ارتباط با اتاق دیگر کشورها و تشکیل اتاق‌ها و کمیته‌های مشترک با آنها براساس سیاست‌های کلی نظام جمهوری اسلامی ایران،

- تشکیل نمایشگاه‌های تخصصی و بازار گانی داخلی و خارجی با کسب مجوز از وزارت بازار گانی و شرکت در سمینارها و کنفرانس‌های مربوط به فعالیت‌های بازار گانی، صنعتی، معدنی و کشاورزی اتاق در چارچوب سیاست‌های نظام جمهوری اسلامی ایران،
- کوشش در راه شناسایی بازار کالاهای صادراتی ایران در خارج از کشور و تشویق و کمک به مؤسسات مربوط برای شرکت در نمایشگاه‌های بازار گانی داخلی و خارجی،
- تشویق و ترغیب سرمایه‌گذاری داخلی در امور تولیدی بالاخص تولید کالاهای صادراتی که دارای مزیت نسبی هستند،

- تلاش برای بررسی و حکمیت در مورد مسائل بازار گانی داخلی و خارجی اعضا و

دیگر متقاضیان از طریق تشکیل مرکز داوری اتاق ایران طبق اساسنامه‌ای که دستگاه قضایی تهیه می‌کند و به تصویب مجلس شورای اسلامی می‌رساند،

- ایجاد و اداره مرکز آمار و اطلاعات اقتصادی بهمنظور انجام وظایف و فعالیت‌های اتاق،

- صدور کارت عضویت طبق آینینه اتاق ایران بهمنظور تکمیل مدارک صدور

کارت بازرگانی،

- تشکیل اتحادیه‌های صادراتی و وارداتی و سندیکاهای تولیدی در زمینه فعالیت‌های بازرگانی، صنعتی، معدنی و خدماتی طبق مقررات مربوط،

- دائم کردن دوره‌های کاربردی در رشته‌های مختلف بازرگانی، صنعتی، معدنی و خدماتی

متناسب با احتیاجات کشور،

- تهیه، صدور، تغییر و تأیید استاندی که طبق مقررات بین‌المللی به عهده اتاق ایران

می‌باشد با هماهنگی وزارت بازرگانی،

- تشکیل اتاق‌های مشترک با کشورهای دوست با هماهنگی وزارت بازرگانی و امور خارجه.

طبق قانون اتاق بازرگانی و صنایع و معادن جمهوری اسلامی ایران، مصوب پانزدهم

اسفند ۱۳۶۹ ارکان اتاق ایران عبارت است از:

• شورای عالی نظارت،

• هیئت نمایندگان،

• هیئت‌رئیسه.

در این حال ارکان اتاق شهرستان‌ها عبارت است از: هیئت نمایندگان و هیئت‌رئیسه.

به‌این ترتیب شورای عالی نظارت بر اتاق ایران از اشخاص زیر تشکیل می‌شود:

وزیران بازرگانی، امور اقتصادی و دارایی، کشاورزی، صنایع، معادن و فلزات، رئیس

مؤسسه استاندارد همراه با رئیس و دو نایب رئیس اتاق ایران و ریاست شورای عالی نظارت

با وزیر بازرگانی می‌باشد.

به‌طور کلی وظایف شورای عالی نظارت عبارت است از:

- بررسی و تصویب آین نامه نحوه عضویت در هریک از اتاق‌ها و تعیین حدود آن به پیشنهاد هیئت رئیسه،
  - سیاست گذاری و تعیین خط مشی‌های کلی اتاق‌ها و نظارت عالی بر اجرای صحیح آنها در قالب قوانین و مقررات مربوط،
  - رسیدگی به پیشنهادها و شکایت‌های اتاق‌ها در خصوص کیفیت فعالیت و نحوه بهبود امور آنها،
  - انحلال اتاق‌ها طبق ماده (۱۰)،
  - تعیین هیئت رئیسه موقت حداکثر به مدت سه ماه برای اتاق‌هایی که قادر به انجام وظایف خود نیستند با اعلام تاریخ انتخابات جدید،
  - استماع گزارش عملکرد و اخذ تصمیم درباره نظرهای ارائه شده توسط اتاق ایران، طبق این قانون، شورای عالی نظارت حداقل سالی دو بار تشکیل جلسه می‌دهد. نحوه تشکیل جلسات و رسمیت یافتن آنها طی آین نامه‌ای خواهد بود که به تصویب شورای عالی نظارت می‌رسد.
- در این قانون اتاق‌ها به دلایل ذیل با اعلام شورای عالی نظارت به صورت موقت یا دائم تعطیل و یا منحل می‌شوند:
- از دست دادن حد نصاب اعضای اتاق،
  - شرکت نکردن اعضاء در کاندیدا شدن و قبول مسئولیت در اتاق.
- براساس این قانون هیئت نمایندگان اتاق ایران از منتخبان اتاق‌های سراسر کشور و نمایندگان اتحادیه‌ها و سندیکاهای وابسته به اتاق تشکیل می‌شود.
- در اولین جلسه، هیئت نمایندگان اتاق مربوط برای مدت چهار سال انتخاب و به اتاق ایران معرفی می‌شوند و در این حال هر اتاقی که کمتر از ۱۵۰ عضو داشته باشد، یک نفر نماینده و اتاقی که بیش از ۱۵۰ عضو داشته باشد، برای هر صد عضو یک نفر نماینده خواهد داشت.

به طور کلی از هر اتحادیه و سندیکای وابسته به اتاق ایران یک نفر انتخاب و معرفی می‌شود و این در حالی است که عضویت در هیئت نمایندگان اتاق ایران افتخاری است. طبق قانون تعداد هیئت نمایندگان اتاق تهران شصت نفر می‌باشد که به ترتیب ذیل برای مدت چهار سال انتخاب می‌شوند:

بیست نفر به انتصاب وزیران با ترکیب ده نفر از وزارت بازرگانی، هشت نفر از وزارت صنایع و دو نفر از وزارت معادن و فلزات، چهل نفر از بین اعضای اتاق تهران با ترکیب بیست نفر از بخش بازرگانی، شانزده نفر از بخش صنعتگران و چهار نفر از بخشمعدن. تعداد هیئت نمایندگان اتاق دیگر شهرستان‌ها پانزده نفر می‌باشد که شش نفر از بخش بازرگانی، شش نفر از بخش صنعت و سه نفر از بخش معدن اتاق مربوطه برای مدت چهار سال انتخاب می‌شوند.

براساس قانون فعلی وظایف و اختیارات هیئت نمایندگان اتاق ایران عبارت است از:

- انتخاب اعضای هیئت‌رئیسه،
- بررسی و تصویب بودجه اتاق و تفریغ بودجه،
- بررسی و اظهارنظر نسبت به گزارش‌ها و پیشنهادهای کمیسیون‌ها و دیگر واحدهای اتاق و اتخاذ تصمیم نسبت به آنها در محدوده اختیارات محول شده،
- تشکیل کمیسیون‌های مشورتی به تعداد مورد نیاز و نیز انتخاب اعضای آنها از بین خود،
- تهیه و پیشنهاد آیین‌نامه‌های اجرایی این قانون به شورای عالی نظارت به منظور اتخاذ تصمیم حداکثر به مدت دو ماه پس از تشکیل اتاق ایران و نیز پیشنهاد اصلاحات بعدی آیین‌نامه با رعایت دیگر ضوابط قانونی.

اعضای هیئت‌رئیسه اتاق ایران هفت نفر و از شهرستان‌ها پنج نفر می‌باشد که در اولین جلسه هیئت نمایندگان برای مدت چهار سال انتخاب می‌شوند.

به منظور اداره امور اجرایی اتاق براساس قوانین و مقررات و آیین‌نامه‌های مربوط، رئیس اتاق یک نفر را به عنوان دبیر کل به هیئت‌رئیسه پیشنهاد می‌کند که پس از تصویب هیئت‌رئیسه، زیر نظر رئیس انجام وظیفه نماید.

در این حال وظایف و اختیارات هیئت‌رئیسه اتاق ایران عبارت است از:

- اجرای مصوبات شورای عالی نظارت و هیئت نمایندگان،
- بررسی و تأیید پیشنهادها و گزارش‌های کمیسیون‌های اتاق و گزارش آن به هیئت نمایندگان و شورای عالی نظارت حسب مورد،
- انتخاب نمایندگان اتاق برای شرکت در مجتمع رسمی داخلی یا بین‌المللی و تعیین حدود کار و فعالیت‌های آنان و هزینه‌های مربوط،
- بررسی و تأیید بودجه و تفریغ بودجه سالیانه که از طرف دبیر کل تهیه می‌شود و پیشنهاد آن به هیئت نمایندگان برای تصویب.

این در حالی است که وظایف و اختیارات هیئت‌رئیسه اتاق شهرستان‌ها به‌شرح ذیل می‌باشد:

- اجرای مصوبات هیئت نمایندگان و شورای عالی نظارت،
- بررسی و تأیید پیشنهادها و گزارش‌های کمیسیون‌ها و ارائه آن به هیئت نمایندگان،
- انتخاب نمایندگان اتاق شهرستان‌ها برای شرکت در مجتمع رسمی داخلی،
- بررسی گزارش بودجه و تفریغ بودجه سالیانه و پیشنهاد آن به هیئت نمایندگان برای تصویب.

نکته مهم در این قانون تأمین درآمد اتاق است به‌نحوی که پیش‌بینی شده است درآمد اتاق ایران از محل‌های زیر تأمین خواهد شد:

- حق عضویت سالیانه طبق آیین‌نامه‌ای که به پیشنهاد هیئت‌رئیسه و به تصویب هیئت نمایندگان اتاق خواهد رسید،
  - از محل اجرای قانون نحوه تأمین هزینه‌های اتاق‌های بازرگانی و صنایع و معادن جمهوری اسلامی ایران مصوب یازدهم آبان‌ماه یک‌هزار و سیصد و هفتاد و دو مجلس شورای اسلامی.
- درآمد اتاق طبق ضوابطی که به پیشنهاد هیئت‌رئیسه و به تصویب هیئت نمایندگان می‌رسد به مصرف خواهد رسید.

به‌طور کلی در تمامی قوانین و مقرراتی که ذکری از اتاق بازرگانی تهران یا اتاق بازرگانی و صنایع و معادن ایران شده باشد، اتاق ایران جانشین آن خواهد بود و به‌این ترتیب

آینین نامه‌های اجرایی این قانون در کشور و نیز ضوابط و مقررات کلی ناظر بر وظایف و اختیارات اتاق شهرستان‌ها یا هیئت نمایندگان اتاق ایران و تصمیماتی که به‌این ترتیب تصویب می‌شود، برای هیئت‌رئیسه و دیگر ارکان لازم‌الاجرا می‌باشد.

اکنون آنچه می‌توان درباره آسیب‌شناسی اتاق‌های بازرگانی و صنایع و معادن مطرح کرد یک مورد عملکرد نهادهای بیرونی مثل مسائل ناشی از قوانین و مقررات، روابط اتاق با نهادهای دولتی است، و دسته دیگر از چالش‌ها مربوط به سازمان داخلی خود اتاق‌هاست که در مورد هریک حتی‌الامکان در این مقاله بحث خواهیم نمود.

### ۳ چالش‌های ناشی از نارسایی قوانین و مقررات

به‌طور کلی قانون اتاق بازرگانی و صنایع و معادن جمهوری اسلامی ایران، مصوب پانزدهم اسفند ۱۳۶۹ که در پانزدهم آذر ۱۳۷۳ مورد اصلاح قرار گرفته است، اگرچه طبق بند «و» ماده (۵) آن، کوشش در راه شناسایی بازار کالاهای صادراتی ایران در خارج از کشور و تشویق و کمک به مؤسسات مربوط به منظور شرکت در نمایشگاه‌های بازرگانی داخلی و خارجی را مطرح کرده است و نیز طبق بند «ز» همان ماده، تشویق و ترغیب سرمایه‌گذاری داخلی در امور تولیدی بالاخص تولید کالاهای صادراتی را که دارای مزیت نسبی باشند، مورد تأکید قرار داده است، لکن موقعیت و فرایند تشکل‌هایی که از درون بخش خصوصی باید این مهم را پیگیری نمایند، چندان مشخص نیست.

در اینجا مسئله‌ای که باید بدان توجه شود، عدم شفافیت بین کارکرد تشکل‌هایی است که دارای تعریف مشخصی با توجه به دیگر قوانین و مقررات هستند ولی در قانون اتاق به‌نحو دیگری با آن برخورد شده است.

برای مثال طبق ماده (۲۵) قانون کار سال ۱۳۳۷ و اصلاحیه سال ۱۳۴۲، سندیکا سازمانی است که کارگران یا کارفرمایان یک حرفه، یا کارگاه می‌توانند برای حفظ منافع حرفة‌ای و بهبود وضع مادی و اجتماعی خود، تشکیل دهند، و براساس این تعریف:

- سندیکا، اجتماعی از افراد برای حفظ یا بهبود حرفه و منابع اقتصادی خود است.
- کارفرمایان نیز می‌توانند تشکیل سندیکا بدهند، مشروط بر اینکه وابسته به یک حرفه معین باشند.
- سندیکا می‌تواند دارای شعبه باشد یا چند سندیکا با هم جمع شوند که در این صورت اتحادیه به وجود می‌آورند. چند اتحادیه نیز یک کنفراسیون تشکیل می‌دهند. همان‌طور که در سیر تاریخی شکل‌گیری تشکل‌های صنفی بیان شده است، فلسفه تشکیل سندیکا ارتباطی با ماشینی شدن و محرومیت کارگران نداشته است. در فلسفه وجودی این تشکل‌ها سه نکته اساسی قابل ذکر است:
  - همبستگی، اتحاد و توسعه تشکل‌ها در حرف و صنایع مختلف و ایجاد اتحادیه‌ها و کنفراسیون‌ها،
  - داشتن هدف اقتصادی و توجه به تأمین منافع مادی اعضاء،
  - اجتناب از دخالت مستقیم در سیاست، عدم ورود به گروه‌ها و احزاب سیاسی و صرفاً رأی دادن به کاندیداهای احزابی که حمایت از کارگران یا کارفرمایان را سرلوحه فعالیت‌های حزبی یا انتخاباتی خود قرار داده‌اند.
- بنابراین با توجه به قانون کار و اصول مدیریت اقتصادی سلسله‌مراتب تأثیریخشی این سلول‌های خصوصی برای رسیدن به اهداف چندان مشخص نیست و به همین دلیل طبق نمودار ۱ می‌توان مشاهده کرد که اولاً، برحی تشکل‌ها مثل انجمن‌ها و نقش آنها در قانون مشخص نشده و ثانیاً، ارتباط تشکیلاتی این تشکل‌ها با کنفراسیون‌ها، شوراهما و مجتمع ملی غیرشفاف و در نتیجه با کاهش اثربخشی در اهداف والای اتاق و مهم‌ترین آن یعنی توسعه تجارت خارجی اجتناب ناپذیر است. همان‌گونه که در نمودار ۱ مشاهده می‌شود تشکل‌های فعلی وابسته به اتاق را می‌توان در چهار دسته طبقه‌بندی کرد:<sup>۱</sup>

۱. دسته چهارم از تشکل‌ها در اتاق بازرگانی و صنایع و معادن تحت عنوان‌های دوگانه شوراهما و سایر، طبقه‌بندی شده است.

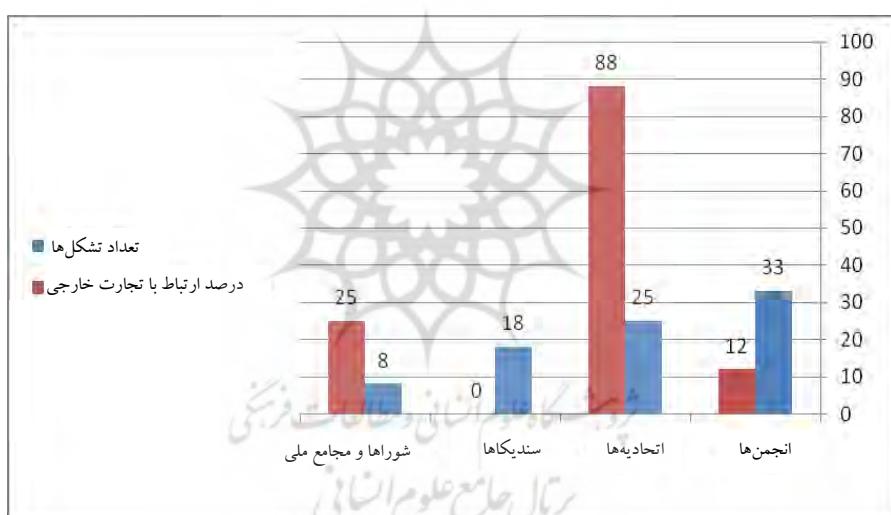
۱. انجمن‌ها،

۲. اتحادیه‌ها،

۳. سندیکاها،

۴. شوراهای و مجامع ملی.

در حال حاضر تعداد انجمن‌ها، اتحادیه‌ها، سندیکاها، شوراهای و مجامع ملی که در طبقه‌بندی اتاق با عنوان «سایر» مطرح شده است، به ترتیب به ۳۳، ۲۵، ۱۸ و ۸ مورد بالغ می‌گردد.



مأخذ: پایگاه اطلاعاتی اتاق بازرگانی و صنایع و معادن ایران؛ [www.iccim.org](http://www.iccim.org)

**نمودار ۱** تعداد تشکل‌های اتاق و درصد ارتباط آنها با تجارت خارجی

در نمودار اگرچه ممکن است به طور بالقوه تشکل‌های مختلف با تجارت خارجی سروکار داشته و مسلماً بر آن تأثیرگذار باشند لکن آنچه تحت عنوان رابطه این تشکل‌ها با تجارت خارجی بررسی شد، صرفاً عنوان و هدف اساس‌نامه‌ای این تشکل‌ها بود که براساس آن تشکل‌هایی که در رابطه با تجارت خارجی عنوانی را ذکر کرده بودند، محاسبه شده‌اند.

همان طور که ملاحظه می شود فقط ۱۲ درصد انجمن‌ها درخصوص تجارت خارجی فعال می‌باشند، در حالی که ۸۸ درصد اتحادیه‌ها و فقط ۸ درصد شوراهای و مجامع ملی وابسته به اتاق با رویکرد تجارت خارجی تأسیس شده‌اند. نکته مهم در این نمودار نبود هیچ‌گونه رابطه سازمانی عنوان شده در زمینه تجارت خارجی برای سندیکاهاست.

اگرچه به نظر می‌رسد رویکرد سندیکاها بیشتر متوجه تولیدات داخلی است اما مشخص نیست که کدام مجموعه میان تشکلی عهده‌دار هماهنگ‌سازی سندیکاها، انجمن‌ها و حتی دیگر تشکل‌ها با اهداف تجارت خارجی است.

طبق اظهارات عضو هیئت‌مدیره یک انجمن مهم صنفی کشور:

«این حرف درست است که انجمن اصلاً خروجی خوبی نداشته چون اصولاً انجمن‌ها یک سازمان غیردولتی<sup>۱</sup> محسوب می‌شوند که دولت آنها را به رسمیت نمی‌شناسد و تعریف انجمن نیز در کشور ما مثل انجمن اسلامی است که کاری از دستش برنمی‌آید و فقط وجود خارجی دارد» (شیخ عطار، ۱۳۸۳/۷/۲۶).

اگرچه نمی‌توان اظهارات فوق را کلاً تأیید کرد، لکن آنچه زمینه نقش‌پذیری تجارت خارجی از طریق تشکل‌ها را فراهم می‌سازد در مرحله اول ضوابط قانونی است که باید صریح و شفاف وظایف و ارتباط تشکل‌ها در قوانین و مقررات مشخص شده باشد.

طبق بند «ک» از ماده (۵) قانون، تشکیل اتحادیه‌های صادراتی و وارداتی و سندیکاهای تولیدی در زمینه فعالیت‌های بازارگانی، صنعتی، معدنی و خدماتی طبق مقررات مربوط از وظایف اتاق تلقی شده است لکن رابطه این دو تشکل و دیگر تشکل‌ها در زمینه تجارت خارجی در قانون و مقررات مربوط شفاف نیست.

#### ۴ نقش نهادهای دولتی در اتاق‌های بازارگانی

یکی از عوامل مهم خارجی در توسعه پایدار تجارت خارجی نقش و عملکرد نهادهای دولتی است.

این نهادها می‌توانند در عین حال که در تشویق بخش خصوصی عاملی مؤثر و ارتقا‌آفرین باشند، نقشی مخرب نیز در زمینه نابودسازی فعالیت و نوآوری بخش خصوصی هم داشته باشند.

طبق اظهارات رئیس اتاق بازرگانی و صنایع و معادن یکی از استان‌های مهم کشور: «مشکل عمدۀ و چالش اساسی محیطی اتاق‌ها، به عدم همکاری و همفکری لازم بخش‌های تصمیم‌گیر دولتی با اتاق‌ها بر می‌گردد. متأسفانه ساختار اقتصادی کشور یک ساختار به تمام معنا دولتی است، لذا باورها و دیدگاه‌های حاکم، در راستای توسعه بخش خصوصی قرار ندارد. از این‌رو، هنوز نتوانسته‌ایم فضای مناسب کسب‌وکار را در کشور ایجاد نموده و توسعه دهیم» (رنجبران، ۱۳۸۳).

مسلمًاً تا زمانی که اندازه دولت نسبت به بخش خصوصی به مراتب بیش از حد متعارف اقتصادی باشد نمی‌توان به رابطه مؤثر نهادهای دولتی بسیار تکیه کرد.

طبق جدیدترین گزارش بانک جهانی؛ شرکت‌های بزرگ دولتی، اقتصاد ایران را در تسلط خود درآورده‌اند (World Bank Report About Iran, June 2009). شرکت‌های شبهدولتی نیز حضور فراگیر و گسترده‌ای در صنعت و فعالیت‌های تجاری و بازرگانی دارند. بیش از ۶۰ درصد تولیدات صنعتی ایران توسط شرکت‌های دولتی عرضه می‌شود. بخش مالی نیز تحت سلطه و نفوذ بانک‌های دولتی است. هرچند چهار بانک خصوصی از اوایل دهه ۲۰۰۰ پا به عرصه فعالیت در نظام بانکی ایران گذاشتند.

طبق گزارش بانک جهانی، طی سال‌های گذشته روند خصوصی‌سازی و آماده کردن زمینه برای گسترش فعالیت بخش خصوصی کند بوده است.

براساس این گزارش، در جولای سال ۲۰۰۶ دولت ایران طرح عظیمی برای خصوصی‌سازی صنایع استراتژیک و بزرگ اعلام کرد که براساس آن بخشی از سهام شرکت‌های بزرگ دولتی مطابق اصل (۴۴) قانون اساسی باید به بخش خصوصی واگذار شود. اجرایی شدن این برنامه به علت پایین بودن تقاضای بخش خصوصی برای خریداری

بخش زیادی از سهام شرکت‌های بزرگ دولتی، تا حدی به تأخیر افتاده است.

طبق اظهارات نایب رئیس اتاق ایران «بزرگ‌ترین چالش پیش روی دولت دهم معضلات اقتصادی است و توجه جدی به این چالش‌ها ازسوی دولت یک اصل انکارناپذیر است، ما اعتقاد داریم که اصل (۴۴) براساس اهداف تعیین شده حرکت نمی‌کند. خصوصی‌سازی که مطرح است بیشتر شبیه روضه‌خوانی برای خصوصی‌سازی است. اجرای سیاست اصل (۴۴) در حد تغییر مالکیت تنزل پیدا کرده است. در حالی که این اصل یک هدف نیست بلکه اجرای این سیاست‌ها بستری برای رسیدن به سند چشم‌انداز است». طبق همین اظهارات: «در خصوصی‌سازی شرکت‌ها از انتقال مدیریت بنگاه‌ها مغفول مانده و این در حالی است که حتی خصوصی‌ها در حال دولتی شدن است به‌طوری که بسیاری از سرمایه‌های خصوصی وارد عرصه‌ای می‌شود که مدیریت آن با دولتی‌هاست». وی اضافه کرد: «در بسیاری از موارد همان‌طور که در قانون اصل (۴۴) ذکر شده دولت حق سرمایه‌گذاری ندارد اما آنچه که دیده می‌شود بسیاری از سرمایه‌گذاری‌های کلان را بخش خصوصی انجام نمی‌دهد. از سال ۱۳۸۰ تاکنون بخش تولید با تورم ۲۰۰ درصدی مواجه بوده‌اند، این در حالی است که رقبای خارجی با تورم ۳۵ درصدی مواجه بوده‌اند بنابراین قیمت تمام شده کالای داخلی نزدیک به ۱۳۰ درصد اختلاف با کالای مشابه خارجی دارد». «اگر کشور از دکترین اقتصادی مشخص و مدون برخوردار باشد قوانین اقتصادی می‌تواند لازم‌الاجرا باشد بنابراین اگرچه نمی‌توان منکر افزایش بهره‌وری در تمام شفوق آن و همچنین استفاده از فناوری روز و مدیریت قوی بخش خصوصی برای کاهش هزینه‌ها شد اما تأثیرپذیری این شاخص‌ها تنها چند درصد است ... اصل (۴۴) قانون اساسی توجه جدی به بحث مدیریت دارد و نه مالکیت، در عین حال مقدار اندکی از مالکیت به بخش خصوصی واگذار شده است» (پایگاه اطلاعاتی اتاق بازار گانی و صنایع و معادن کشور، ۱۳۸۸).

مطلوب فوق نشان‌دهنده چالشی جدی بین دیدگاه‌های اتاق به عنوان نماینده بخش خصوصی با عملکرد دولت در زمینه تعامل با سیاست‌های اصل (۴۴) و نیز سند چشم‌انداز

بیست ساله است و این مسئله می‌تواند نگرانی‌ها را نسبت به تحقق هدفمند تعامل با اتاق‌ها را به خصوص در زمینه تحقق ابلاغیه اصل (۴۴) افزایش دهد.

برای فعال شدن اتاق‌ها و تحقق نقش واقعی آنها در اولین گام باید رابطه اتاق‌ها با دولت بیشتر غیرسیاسی باشد و به موازات آن، دولت باید لزوم وجود اتاق‌های بازرگانی فعال و کارآمد را بپذیرد و شرایط را برای افزایش نقش اتاق‌ها در تصمیم‌گیری‌های اقتصادی کشور فراهم کند.

در حال حاضر به نظر می‌رسد این رابطه با دولت چندان رضایت‌بخش و در نتیجه کارآمد نیست، این در حالی است که در کشورهای توسعه‌یافته و صنعتی، دولت‌ها نه تنها در برابر بخش خصوصی و اتاق‌ها موضع گیری نمی‌کنند، بلکه اتاق‌های بازرگانی به عنوان مشاوری متخصص در امور تجارت و بازرگانی، همواره مورد نظر خواهی و مشورت قرار می‌گیرند. بدیهی است در تجارت خارجی، کشورهایی بیشتر موفق خواهند بود که ارتباط منسجمی بین دولت و بخش خصوصی در راستای تجارت خارجی فراهم کرده باشند.

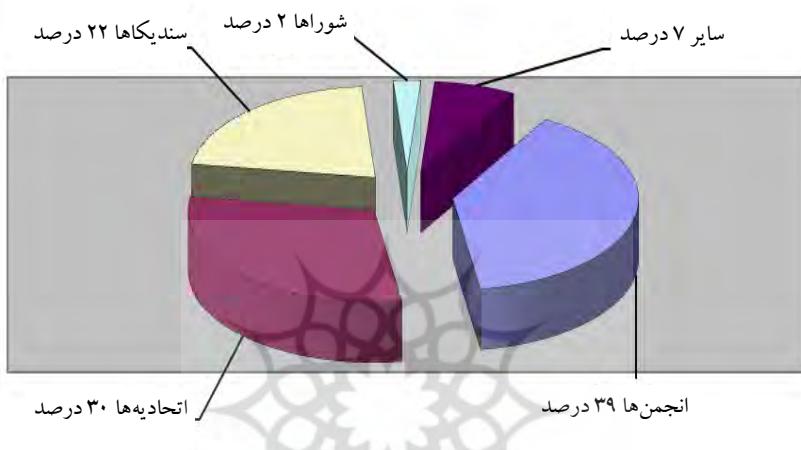
## ۵ چالش‌های درونی اتاق‌های بازرگانی

یک مسئله مهم، مشکلات ناشی از ساختار درونی اتاق‌های است و شاید بتوان گفت که این آسیب در واقع مهم‌ترین چالشی است که بخش خصوصی یک نظام اسلامی را تهدید می‌نماید. چالش‌های درونی اتاق را می‌توان از دو جنبه مورد ملاحظه قرار داد: نخست چالش‌های تشکیلاتی و دوم چالش‌های ساختاری که در ادامه به بحث در مورد آنها می‌پردازیم.

### ۱- چالش‌های تشکیلاتی

به طور کلی تشكل‌های وابسته به اتاق از نظر وظایف و قدرت تأثیرگذاری در سیاست‌های اتاق که باید نقش سازنده و مفیدی در راستای سیاست‌های کلی کشور داشته باشد، هنوز تعریف و جایگاه مشخصی از اتاق جز یک انتخابات موردنی ندارد. با نگاهی به نمودار ۱

می‌توان تعداد تشکل‌های اتاق را بر حسب عناوین: انجمن، سندیکا، اتحادیه، شورا و سایر بررسی کرد و طبق نمودار ۲ نسبت هریک از تشکل‌ها را به کل در نظر گرفت.

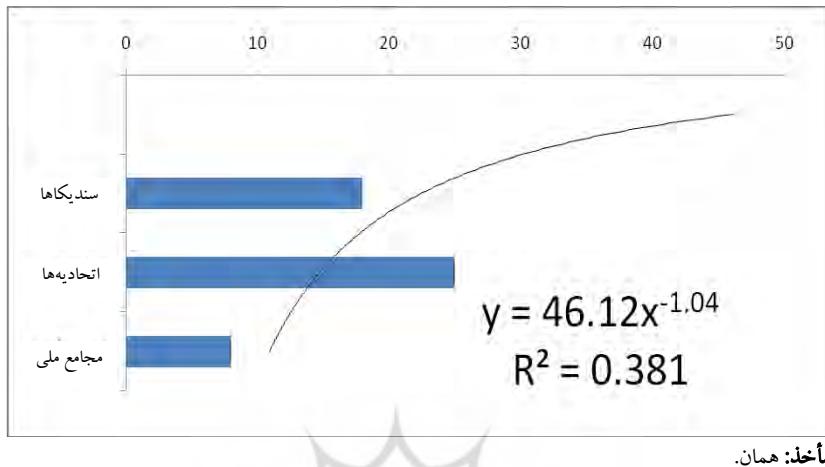


**مأخذ:** همان.

## نمودار ۲ وضعیت نسبی تشکل‌های اتاق بازرگانی و صنایع و معادن ایران در سال ۱۳۸۸

همان‌گونه که ملاحظه می‌شود در نمودار ۲ تعداد انجمن‌ها و اتحادیه‌ها به مراتب از سندیکاهای بیشتر است و این مسئله با توجه به بند «۳» ماده (۲۵) قانون کار سال ۱۳۳۷ و اصلاحیه سال ۱۳۴۲ که مقرر است: «سندیکا می‌توانند دارای شعبه باشند و یا چند سندیکا با هم جمع شوند که در این صورت اتحادیه به وجود می‌آورند. چند اتحادیه نیز یک کنفراسیون تشکیل می‌دهند»، چنان هماهنگ نیست.

در صورتی که طبق این قانون یا بر حسب ضرورت تشکیلاتی، اتحادیه‌ها را ملخصی از سندیکاهای و کنفراسیون‌ها را ملخصی از اتحادیه‌ها در نظر بگیریم در این صورت طبق نمودار ۳ نمی‌توان رابطه معناداری بین تشکل‌ها از نظر سازمانی برقرار کرد.



مأخذ: همان.

نمودار ۳ تعداد تشكّل‌های صنفی وابسته به اتاق و بررسی روابط راهبردی در آنها

در نمودار ۳ تعداد تشكّل‌ها (x) و نوع تشكّل (y) از نظر رابطه سازمانی که معمولاً براساس رابطه‌نمایی تجزیه و تحلیل می‌شود و براساس آنچه در قانون مشخص شده است، می‌توان گفت که این رابطه ( $R^2 = 0.38$ ) بسیار ضعیف است، اگرچه ممکن است گفته شود که ارتباط میان تشكّل‌های اتاق بازرگانی مطابق مفاد قانون کار نیست، که البته این مسئله بحث برانگیز خواهد بود لکن در هر صورت این ضرورت وجود دارد که سلسله‌مراتب تشکیلاتی از نظر علمی و مدیریتی باید بتواند هماهنگی لازم را با هر تشكّل و نیز هر تشكّل با تشكّل دیگر برقرار سازد.

براساس اظهار رئیس اتاق بازرگانی و صنایع و معادن اصفهان: «شاید بتوان مهم‌ترین چالش‌ها و مشکلات اتاق‌ها را به دو دسته درونی و محیطی تقسیم کرد. در قسمت درونی، می‌توان از نبود تعامل قوی و مستمر میان اعضاء و فعالان اقتصادی کشور با اتاق‌ها را نام برد. متأسفانه بسیاری از فعالان اقتصادی از نقش، وظایف، رسالت و مأموریت‌های اتاق‌های بازرگانی بی‌اطلاع‌اند و عموماً کسانی که در گیر فعالیت‌های بازرگانی خارجی هستند، فقط

به دلیل دریافت کارت بازرگانی، با اتاق‌ها در تعامل اند. بر عکس، در کشورهای توسعه یافته عضویت در اتاق‌های بازرگانی امری لازم و اجباری است و با این عضویت‌ها، همانندیشی و همافرایی توانمندی‌ها و ظرفیت‌ها برای انجام فعالیت‌های بزرگ اتفاق می‌افتد و گام‌های بلندی به منظور رشد و توسعه اقتصادی برداشته می‌شود».

«متأسفانه عملکرد اتاق‌های بازرگانی ضعیف بوده است. البته این اتاق‌ها نتوانسته یا نخواسته اند از اختیاراتی که حتی در قانون ضعیف فعلی به آنها داده شده است، استفاده کنند. اتاق‌های شهرستان‌ها باید پیش قراول حرکت‌ها و فعالیت‌های اقتصادی استان‌ها باشند و در یک تعامل سازنده با تصمیم‌گیران محلی، در سیاستگذاری‌ها و برنامه‌ریزی‌های استان‌ها دخیل باشند. این امر در گذشته اتفاق نیفتاده و اتاق‌ها بیشتر به فعالیت‌های روزمره مانند صدور و تمدید کارت‌های بازرگانی و صدور گواهی مبدأ پرداخته‌اند» (رنجران، ۱۳۸۳).

این اظهارات را که معمولاً بسیاری از اعضای دلسوز اتاق بیان می‌کنند ناشی از نبود یک مهندسی سازمانی است که براساس آن تعامل بین تشکل‌ها و سیاستگذاران باید تأمین شود.

## ۵-۲ چالش‌های ساختاری

نکته دیگری که می‌تواند نقش عمده‌ای در بهبود عملکرد اتاق داشته باشد وظایف موازی و متداخل سازمانی است.

به طور کلی اتاق‌ها به دلیل اینکه ضمانت اجرایی در قبال دستگاه‌ها ندارند و دچار بی‌توجهی و کمبود تخصیص اعتبارات برای تمام فعالیت‌های خود می‌باشند، با مشکلات فراوانی مواجه‌اند. یکی از مشکلات اساسی اتاق‌ها روزمرگی و درگیری با کارهای عادی و جاری است. این امر باعث می‌شود اتاق‌ها از برنامه‌ریزی‌های کلان و استراتژیک غافل شوند. متأسفانه اکثر اتاق‌ها با کمبود کارشناس متخصص در علوم تخصصی مواجه‌اند. مشکل دیگر، ناآگاهی مدیران ارشد تشکل‌ها از نقش مؤثر اتاق‌ها در اقناع و جلب مشارکت دولت و مردم است که این امر مستلزم آموزش‌های لازم برای تغییر نگرش مدیران ارشد است. دلیل اینکه

اتاق‌ها در کشورمان جایگاه واقعی خود را ندارند آن است که مدیران دولتی نگرش مثبتی به نقش مدیریتی اتاق ندارند و آن را واحد تشریفاتی تلقی می‌کنند. در جامعه ایران نگرش به اتاق‌ها صرفاً تبلیغاتی است که این امر سبب تحریف افکار و دورشدن اتاق‌ها از رسالت اصلی خود شده است. مهم‌ترین این آسیب‌ها عبارت‌اند از:

۱. جابه‌جا شدن وظایف،
۲. گسترش کنترل نشدنی وظایف،
۳. ناهمگون بودن وظایف،
۴. قابل پیش‌بینی نبودن وظایف،
۵. موازی بودن وظایف.

به همین دلیل پیشنهاد می‌شود برای رفع این آسیب‌ها و کاستی‌ها، ساختار سازمانی مناسب برای اتاق‌ها طرح‌ریزی شود. به این معنا که وظایف هم‌سنخ با یکدیگر ترکیب شود، وظایف جابه‌جا شده به مسئولان مربوط سپرده شود، وظایف گسترش‌یافته غیرضروری با ارکان مربوط تعویض شود و وظایف گسترش‌یافته ضروری در قالب شرح وظایف جدید قرار گیرد و وظایف پیش‌بینی نشده در قالب ساختار جدید رسمیت یافته و وظایف موازی ادغام شود.

براساس اظهارات دییر کل اتاق ایران و ایتالیا: «اختلاف یا بهتر بگوییم رودررویی دو اتاق بازرگانی ایران و تهران در ماه‌های گذشته، واقعاً قابل تأسف است. هرچه بوده، به صلاح هیچ کدام نیست و آسیب آن به مردم و در نهایت به اقتصاد کشور می‌رسد. عاقلانه این است که طرفین با سعه صدر و به دور از القاتات احساسی سعی کنند مسئله را دوستانه فیصله دهند. متأسفانه این اختلافات و موازی کاری و تقابل، کم‌ویش در برخی دستگاه‌های دولتی همسان، رایج است که نتیجه آن خشی کردن نیرو و کارایی یکدیگر بوده و بزرگ‌ترین ضریب را به اقتصاد و چه‌بسا به امنیت کشور می‌زند، اتاق بازرگانی ایران به عنوان اتاق مادر و اتاق بازرگانی تهران به عنوان بزرگ‌ترین اتاق بازرگانی شهرستان، باید در

امتداد هم قرار گیرند و مکمل هم باشند، نه در عرض هم و رقیب هم. این نوع رودررویی و موازی هم قرار گرفتن، موجب اتلاف وقت و ناکارایی هر دو شده و به صلاح هیچ کس نیست. جایگاه هر دو اتاق مشخص است و وظایف هر دو در قانون اتاق تعریف شده است. منطقی ترین راه حل با در نظر گرفتن معیار منافع ملی، گفت و گوی سازنده و قرار گرفتن هر دو اتاق در جایگاه قانونی خود می باشد» (حق گو، ۱۳۸۳).

#### ۶ پویا نبودن در نهادهای بین‌المللی

اتاق‌های بازرگانی را از لحاظ حمایت منطقه‌ای می‌توان به دو دسته تقسیم کرد: یک دسته اتاق‌های ایران و شب آن در سراسر کشور و دسته دیگر، شامل اتاق‌های مشترکی می‌شوند که زیر نظر اتاق ایران کار می‌کنند.

این نکته قابل ذکر است که اعضای فعال اتاق ایران عمدها در یک یا چند اتاق مشترک نیز عضو هستند و در زمینه بازرگانی بین‌المللی فعالیت می‌کنند. بدین ترتیب، کمتر عضوی را می‌توان یافت که فقط برای حفظ منافع و ارتباط با دولت، عضو اتاق ایران شده باشد. شاید دلیل این امر این باشد که اتاق‌ها تاکنون نتوانسته‌اند مسائل و مشکلات اعضای خود را به خوبی حل کنند. معمولاً شرکت‌ها و افرادی که تجارت خارجی نمی‌کنند، به عضویت اتاق درنمی‌آیند. اما شرکت‌ها و افرادی که تجارت خارجی انجام می‌دهند، مجبور به عضویت‌اند؛ زیرا در غیر این صورت مجاز به انجام فعالیت‌های صادراتی یا وارداتی نخواهند بود. در واقع، اگر شرکت‌ها مجبور نباشند برای گرفتن کارت بازرگانی از مسیر اتاق بگذرند، تعداد اعضای سیار کاهش خواهد یافت. تجربه اختیاری کردن عضویت در اتاق ایران در مجلس سوم و کاهش شدید تعداد اعضای اتاق در آن دوره، شاهدی بر این مدعاست. در نهایت، به گزارش ماهنامه اقتصاد ایران، در حال حاضر در کشورمان بیش از ۱۵۰ هزار شرکت به ثبت رسیده است. اما مجموع اعضای اتاق‌های بازرگانی به بیست هزار شرکت نمی‌رسد (اقتصاد ایران، ۱۳۸۳).

در نهایت باید گفت که گسترش بازرگانی خارجی مهم‌ترین وظیفه روزمره اتاق‌های بازرگانی است. اتاق‌های بازرگانی مجازند برای واحدهای تولیدی که در زمینه بازرگانی خارجی فعالیت دارند، گواهی مبدأ صادر کنند و دیگر مدارک بازرگانی آنها را تأیید نمایند. اما وظیفه اصلی اتاق‌های بازرگانی در بازرگانی خارجی، تأمین اطلاعات و ارائه مشاوره است که فعالیتی مهم و دشوار به حساب می‌آید؛ زیرا که نه فقط مقررات داخلی، بلکه مقررات شرکای اصلی بازرگانی در عرصه‌های گمرک، مبادلات پولی، بازرگانی خارجی، تأسیس بنگاه‌های اقتصادی، مقررات روادید و ویژگی‌های اصلی نظام‌های اقتصادی و قانونی آنها را نیز دربرمی‌گیرد.

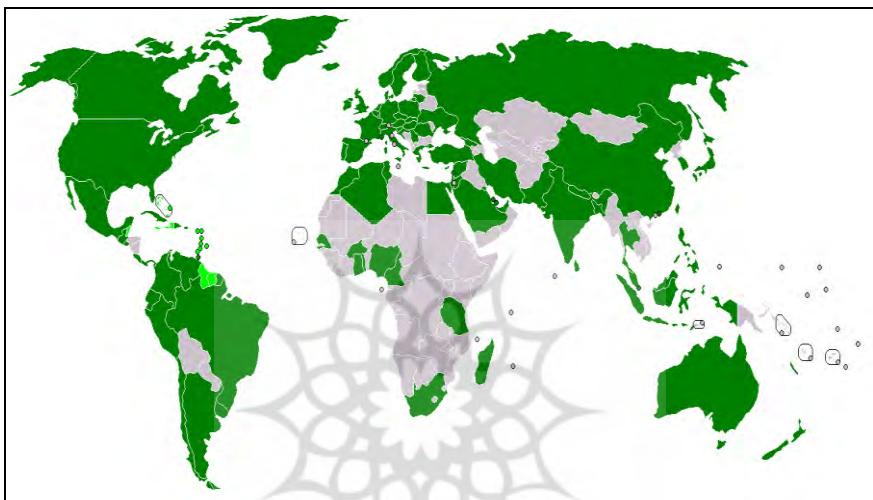
در این حال اتاق‌های بازرگانی با ارائه مشاوره به اعضا‌یی که دچار اختلاف شده‌اند و نیاز به داوری دارند، می‌توانند در مورد چگونگی انعقاد موافقت‌نامه‌های داوری به طرفین کمک کند. جالب آنکه برخی اتاق‌ها (برای مثال هامبورگ) دیوان‌ها یا مؤسسه‌های داوری ویژه خود را تأسیس کرده‌اند تا به سرعت و با کارایی، اختلافات را حل و فصل نمایند (همان).

به طور کلی، بازرگانان علاقه‌مند، در دو کشور مبدأ و مقصد می‌توانند از اتاق‌های بازرگانی به عنوان محل تبادل نظر و مذاکره استفاده کنند. در واقع، دفتر بین‌المللی اتاق‌ها، شبکه‌ای بین‌المللی ایجاد کرده است که همکاری میان اتاق‌های بازرگانی آن سوی مرزها را تضمین می‌کند.

اتاق بازرگانی بین‌المللی را عده‌ای از بازرگانان و تجار بخش خصوصی بعد از جنگ جهانی اول در سال ۱۹۱۹ تأسیس کرده‌اند. این اتاق بزرگ‌ترین و مهم‌ترین تشکل سازمان یافته بخش خصوصی اقتصادی است که به صورت یک سازمان بین‌المللی غیردولتی تشکیل گردیده است و با بیش از صدها هزار عضو خصوصی در بیش از ۱۳۰ کشور دنیا طبق شکل ۱ در صحنه بازرگانی بین‌المللی حضور و نقش مؤثرتری داشته است.

این اتاق، امروزه طرف مشورت و همکاری و هماهنگی با سازمان‌های بین‌المللی

تخصصی مانند سازمان جهانی تجارت<sup>۱</sup> سازمان همکاری و توسعه اقتصادی اروپا،<sup>۲</sup> شورای تجارت و توسعه سازمان ملل متحد<sup>۳</sup> و امثال آنها می‌باشد.



Source: Wikipedia

شکل ۱ توزیع جغرافیایی کشورهایی که عضو اتاق بازرگانی بین‌المللی هستند

## ۷ نتیجه‌گیری و توصیه‌های سیاستی

به طور کلی اتاق‌های بازرگانی در صورتی می‌توانند به هدف‌های خود دست یابند که نه به عنوان جزئی از سازمان اداری دولت بلکه با تکیه بر استقلال لازم بتوانند عقاید و منافع جامعه بازرگانی مربوط به خود را طرح نمایند. بنابراین، اتاق‌ها باید بتوانند در مورد اولویت‌های خود در زمینه تأمین نیازهای منطقه زیر حمایت تصمیم بگیرند. دولت نباید نفوذی نایه‌جا بر سازمان اتاق داشته باشد؛ زیرا جامعه بازرگانی باید بتواند با استقلال کامل،

1. World Trade Organization

2. Organization for Economic Co-operation and Development (OECD)

3. United Nations Conference on Trade And Development (UNCTAD)

نمایندگان خود را در اتاق و به‌ویژه در مجمع عمومی و ارکان دیگر آن انتخاب کند. این ارکان نیز باید مورد اعتماد کامل اعضا و نماینده رشته‌های تخصصی و ساختار اقتصادی منطقه باشد.

نکته دیگر با توجه به اهمیت اتاق در زمینه تجارت خارجی استقلال مالی برای اتاق است که از ضرورت اجتناب ناپذیری برخوردار است. یک اتاق در صورتی می‌تواند به هدف‌های خود دست یابد که وجود کافی در اختیار داشته باشد و بتواند بودجه خود را تنظیم کند.

کارایی اتاق‌های بازرگانی به ساختار سازمانی اتاق، همکاری نزدیک میان مدیران رشته‌های تخصصی و بازرگانی عضو و کارکنان اتاق‌ها و همچنین وجود رهبران بازرگانی قدرتمند بستگی دارد. در این اوضاع اتاق قادر خواهد بود از وضعیت اقتصادی منطقه و میزان توانایی و صلاحیت خود برای کمک به تصمیم‌گیری‌های مقامات دولتی در زمینه تجارت خارجی در کمی به دست آورد.

با تأکید به اهداف اصلی اتاق‌های بازرگانی، آگاه کردن حکومت‌های ملی، منطقه‌ای و محلی از مشکلات و مسائل اقتصادی منطقه و مشورت‌دهی به آنها برای اتخاذ سیاست‌های اقتصادی امری ضروری است که به رشد اقتصادی کمک می‌کند. در کشورهایی که اتاق‌های بازرگانی با پیروی از قوانین عمومی تأسیس می‌شوند، دولتها اغلب ملزم هستند پیش از تصمیم‌گیری‌های اقتصادی خاص، با این اتاق‌ها مشورت کنند.

نکته دیگر در مورد ارتقای تجارت خارجی وظیفه مهم و اصلی اتاق‌های بازرگانی به عنوان ابزارهای خودیار، تخصیص خدمات مناسب به بنگاهها و واحدهای بازرگانی منطقه خود است. در اتاق‌هایی که تحت قانون خصوصی تأسیس شده‌اند، این فعالیت‌ها نسبت به دیگر فعالیت‌ها اولویت دارند. به این منظور مهم‌ترین وظیفه اتاق، تأمین اطلاعات کلی در مورد وضعیت اقتصادی، قوانین جدید داخلی و خارجی و موضوع‌های مهمی است که بر فعالیت‌های روزمره بنگاه‌ها مؤثرند. آموزش رؤسای شرکت‌ها و مدیران اجرایی از طریق

دوره‌های آموزشی و تأسیس کلاس‌های تخصصی، با توجه به تازه‌های تجارت خارجی از دیگر برنامه‌های اتاق‌های است که باید پیگیری شود. در این حال استفاده از تجارب نهادهای بین‌المللی و توسعه اتاق‌های مشترک می‌تواند نقش مثبتی در ارتقای تجارت خارجی داشته باشد.



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی  
پرستال جامع علوم انسانی