

بنگاههای بزرگ‌ترین فروشنده (۲۵)

(JOHNSON & JOHNSON)



مسعود پیش



جانسن اند جانسن در یک نگاه

سابقه: ۱۲۲ سال (تأسیس: ۱۸۸۶)

بنیانگذاران: رابرت جانسن (و خانواده جانسن)

ویژگی: بزرگترین و برترین شرکت دارویی و بهداشتی جهان

محصولات: دارو، وسائل پزشکی، بهداشتی، شخصی، آرایشی

فروش (۲۰۰۶): ۵۳/۳ میلیارد دلار

تعداد کارکنان (۲۰۰۷): ۱۲۰۵۰۰ نفر

رتبه در فورچون ۵۰۰ (۲۰۰۷): ۳۶

مدیر عامل: ویلیام ولدن

تاریخچه

جانسن اند جانسن از محدود شرکتهای است که تجربه پر فراز و نسبت یکصد سال فعالیت اقتصادی را پشت سر گذاشته است. در سال ۱۸۸۵، رابرت جانسن با همراهی برادرانش جیمز و ادوارد، در یک فضای اجاره ای در نیوجرسی خط تولید لباسهای آماده جراحی را راه اندازی کردند. اولین محصول شرکت آنها در سال ۱۸۸۶ به بازار عرضه شد و سال بعد، شرکت جانسن اند جانسن با سهام مشترک این سه برادر به ثبت رسید. رابرت جانسن، رئیس شرکت، در سال ۱۹۱۰ درگذشت و برادرش جیمز تا سال ۱۹۳۲ رهبری شرکت را بر عهده گرفت. پس از او نیز پسرش، رابرت (دوم) هدایت شرکت را عهده دار شد. تا سال ۱۹۹۴ شرکت به صورت خانوادگی اداره شد، اما در این سال، سهام آن در بورس نیویورک عرضه شد. در سال دوم تأسیس، بروشور محصولات شرکت شامل اولین لباسهای پزشکی و مانند آن منتشر شد. در این سال تعداد کارکنان به ۱۲۵ نفر رسید. در سال ۱۸۹۰ فروش شرکت به ۳۵۰ هزار دلار رسید و اولین جعبه کمکهای اولیه عرضه شد. در این سال، شرکت وارد عرصه تولید محصولات بهداشتی نوازادان و کودکان، مانند پودر بچه شد. دو سال بعد در حد سیعی باندهای استریل چراحتی تولید و به بازار عرضه کرد. در ابتدای قرن بیستم، فروش شرکت از مرز یک میلیون دلار گذشت. برای اولین بار در سال ۱۹۰۱، کتابچه دستورالعمل کمکهای اولیه جانسن منتشر شد که در آن به طرزی ساده، روشهای عملیات بر روی مجر و حان را در حالات اضطراری تشریح می‌کرد. در سال ۱۹۱۱ جشن ۲۵ سالگی

صنعتی شرکت توسعه او و به عنوان OUR CREDO منتشر شد.

در این مرامنامه، مسئولیت شرکت در برابر مشتریان، کارکنان، اجتماع و سهامداران تعریف و تشریح شده است. این مدرک ساده یک صفحه‌ای به ۳۶ زبان ترجمه شده است و بعداز ۶۵ سال هنوز راهنمای عمل شرکت محاسب می‌شود.

در این مرامنامه، خدمت به مشتریان در رتبه اول، خدمت به کارکنان در رتبه دوم و خدمت به سهامداران در رتبه آخر قرار دارد. چند سال بعد، خدمت به مردم محل نیز در آن افزوده شد و قبل از خدمت به سهامداران قرار گرفت. در این مرامنامه بر حق عادلانه سهامداران - و نه بازگشت حداکثر سود - تاکید شده است. در ۱۹۸۹ نیز پدران در مستویت اجتماعی شرکت به جمع مادران، دکترها، پرستارها و مریض‌ها افزوده شد. یکی از جنبه‌های تمایز شرکت جانسن اند جانسن، این مرامنامه و توجه به مستویت خطیر اجتماعی شرکت است که در میان شرکتهای صنعتی و اقتصادی معروف است. در حقیقت، این اولین و قدیمی ترین مرامنامه اخلاقی شرکتها محاسب می‌شود. بدین جهت متن مرامنامه را منعکس می‌کنیم: ما معتقدیم که در وهله اول در برابر پزشکان، پرستاران، بیمارستانها، مادران و همه کسانی که فرآورده‌های ما را مصرف می‌کنند، مسئول هستیم:

- فرآورده‌های ما همواره باید مرغوب‌ترین کیفیت را داشته باشند؛
- ما باید همواره بکوشیم که قیمت این فرآورده‌ها را پایین بیاوریم؛
- سفارشها باید به فوریت و دقت آماده شود؛
- کارگران ما باید از سود عادلانه بهره مند شوند.

در وهله دوم خود را در برابر کسانی که با ما کار می‌کنند مسئول می‌دانیم:

- مردان و زنانی که در کارخانه‌ها و دفاتر با ما همکاری می‌کنند باید از نظر شغلی احساس امنیت کنند؛

- دستمزدهای باید عادلانه و کافی باشد؛
- مدیران آنها باید منصف باشند. ساعات کار آنها معقول و محیط کار آنها تمیز و منظم باشد؛
- به شکایات و پیشنهادهای کارکنان باید

در زمینه فناوری زیستی تأسیس شد که در زمینه مقابله با بیماری‌های حاد فعالیت می‌کند. فروش شرکت در سال ۲۰۰۱ از مرز ۳۰ میلیارد دلار گذشت. در سال ۲۰۰۶ بخش بهداشتی مصرفی شرکت فیزی، دومین شرکت بزرگ دارویی جهان توسط جانسن اند جانسن خریداری شد.

حوزه‌های فعالیت

مجموعه عظیم جانسن اند جانسن دارای بیش از ۲۵۰ کارخانه و شرکت عملیاتی در ۵۷ کشور دنیاست که محصولاتش در تمام جهان عرضه و فروخته می‌شود. حوزه‌های اصلی فعالیت شرکت عبارت اند از: مصرفی، دارویی و تجهیزات پزشکی. در حوزه کسب و کار محصولات مصرفی، طیف وسیعی از محصولات بهداشت پوست، مراقبت از کودکان و نوزادان، سلامت زنان، رشد و تغذیه و مانند آن وجود دارد. طیف گسترده محصولات شامل محصولات بهداشتی در زمینه‌های دهان و دندان، پوستی، چشمی، خانواده، زنان، کمکهای اولیه، ارتودنسی، غدد، دیابت، قلب نگاری، سرماخوردگی، حساسیت و... است.

استراتژی

چهار استراتژی اصلی شرکت عبارت است از:

- ۱- تمرکز بر ارزش‌های مشترک. این ارزشها در مرامنامه ۶۴ ساله شرکت انسانی؛
- ۲- گسترش بنیانی سلامت انسانی؛
- ۳- رویکرد تمرکز‌زدایی. این رویکرد در سال ۱۹۳۴ توسط رابرت جانسن اعلام و ایده گروه شرکتهای جانسن اند جانسن معرفی شد. این ایده تاکنون در شرکت به اجرا درآمده است؛
- ۴- مدیریت براساس دیدگاه بلندمدت.

مرامنامه

در سال ۱۹۳۵، رابرت جانسن به دلیل دیدگاه و علاوه‌ای که به انجام مسئولیت‌های اجتماعی شرکت داشت، رساله‌ای به عنوان TRY REALITY منتشر کرد و در آن، همه صنعتگران را به آنچه «فلسفه جدید صنعتی» می‌خواند، دعوت کرد. کمتر از ۱۰ سال بعد، در سال ۱۹۴۳، مرامنامه شد. در ۱۹۹۰ اولین شرکت زیرمجموعه

تأسیس شرکت به نام شد. در این سال، ۹۰ درصد نخ بخیه، گاز پانسمان و بانداز دنیا توسط شرکت تأمین و تولید می‌شد. در ۱۹۱۹ اولین شعبه شرکت در کانادا دائز شد. در ۱۹۲۰ اولین چسب زخم طبی ابداع و به نام BAND AID به بازار عرضه شد و به سرعت به عنوان پرفروشترین محصول شرکت درآمد. در ۱۹۲۸ نخهای جدید بخیه به بازار عرضه شد. در این دهه، بخش محصولات مصرفی در شرکت ایجاد شد. در ۱۹۳۱، شرکت با تأسیس شعبه‌های جدید در مکزیک و استرالیا، گامهای بلندتری در جهت جهانی شدن برداشت. قبل از آن در انگلستان و آفریقای جنوبی نیز شعباتی دائز شده بود. در ابتدای دهه ۱۹۴۰ بخش محصولات جراحی ایجاد شد.

در سال ۱۹۵۳، دکتر پل جانسن در آزمایشگاه تحقیقاتی خود در بلژیک، داروهایی برای معالجه بیماران روانی اختراع کرد. کمتر از ۱۰ سال بعد، شرکت دارویی جانسن به شرکت جانسن اند جانسن پیوست. در ۱۹۶۲ و در جشن ۷۵ سالگی شرکت، تعداد کارخانه‌های وابسته به شرکت به ۸۳ رسید که ۵۳ کارخانه در خارج از آمریکا قرار داشت. در ۱۹۷۰ درآمد شرکت از مرز یک میلیارد دلار گذشت. در ۱۹۷۸ اولین شخص خارجی و نیز اولین زن به عضویت هیئت مدیره شرکت درآمد. در ۱۹۸۲ شرکت با یک بحران جدی مواجه شد. با مرگ چند نوزاد در اثر مصرف داروهای محتوی سیانید، شرکت مجبور به فراخوان و بازپس گرفتن ۲۶۴ هزار شیشه حاوی کپسول شد. در ۱۹۸۶ که این اشکال مجدداً برای یک خانواده پدید آمد، شرکت نوع کپسول را به صورت جامد تغییر داد. در ۱۹۸۷ برای اولین بار، شرکت به عنوان یکی از ۱۰ شرکت برتر برای مادران شاغل برگزیده شد که همه ساله تاکنون این برتری را حفظ کرده است.

در ۱۹۸۹ فروش شرکت از مرز ۱۰ میلیارد دلار گذشت. سال ۱۹۸۹ کرمهای مرطوب کننده و ضدآفتان عرضه شد و کسب و کار مستقلی در زمینه محصولات مربوط به بهداشت و مراقبت پوست دائز شد. در ۱۹۹۰ اولین شرکت زیرمجموعه

رابرت در سال ۱۹۱۰ به طور ناگهانی درگذشت و برادرش جیمز عهده‌دار ریاست شرکت شد. هم‌مان فرزند رابرت، که همانم پدر بود در آغاز جوانی در شرکت مشغول به کار شد.

او بود که شرکت را به یک شرکت جهانی تبدیل کرد. او دیدگاههای ویژه‌ای در زمینه فلسفه مدیریت و مستویت اجتماعی شرکت داشت. مرامنامه فعلی شرکت نیز از دیدگاههای او اخذ شده و در زمان او ارائه شده است. او نظرات خود را در راه و روش کسب و کار تحت عنوان «آزادی مصادر شده» در سال ۱۹۴۷ منتشر کرد که از مهمترین کتابهای نوشته شده توسط مدیران کسب و کار در آمریکا محسوب می‌شود. در ۱۹۶۳، رابرت پس از ۵۳ سال کار در شرکت، رهبری را به فیلیپ هافمن واگذار کرد. او در سال ۱۹۶۸ در ۷۴ سالگی درگذشت در حالی که با میراث ۱/۲ میلیارد دلاری خود بنیاد رابرت جانسن را راهاندازی کرد.

مدیر عامل

ویلیام ولدن مدیر عامل فعلی جانسن اند جانسن، هشتمین مدیر عامل شرکت است که از سال ۲۰۰۲ رهبری شرکت را بر عهده دارد. او سابقه زیادی در شرکت داشته و قبل از این سمت، هدایت بخش پزشکی و نیز کسب و کار دارویی را انجام می‌داده است. او معتقد است که بهبود سلامتی و رفاه مردم جهان حیاتی ترین و مهمترین کسب و کار و نیز باعث‌گذارین آنهاست. بنابراین به انسانهای توانمند، ماهر، قابل و مشთاق نیاز دارد تا بتواند تغییری و تفاوتی در زندگی مردم پذید آورند. او می‌گوید: فلسفه مدیریت ما ریشه در سیستم ارزشی ما دارد که در مرامنامه ما متبلور است. این فلسفه ما را یاری می‌دهد که در مواجهه با مسائل پیش‌رو، موازن رشد کوتاه مدت و بلندمدت را حفظ کنیم. □

منابع:

1-www.jnj.com

2-www.fortune.com

امر تحقیق و توسعه بسیار است. در سال ۲۰۰۱ با ادغام مرکز تحقیقات جانسن و استیتو دارویی جانسن، بخش تحقیق و توسعه دارویی جانسن شکل گرفت و فعالیتهای تحقیق و توسعه تمرکز یافت.

در سال ۲۰۰۶، بیش از هفت میلیارد دلار در تحقیق و توسعه هزینه شد که ۱۳/۴ درصد فروش سالانه شرکت است. در سالهای اخیر، عمدۀ تحقیقات به سمت حوزه‌های دارویی زیستی، وسائل ارتوپدی و نشر اینترنتی رفته است.

منابع انسانی

تعداد کارکنان شرکت بیش از ۱۲۰ هزار نفر است. از این تعداد ۵۰ هزار نفر در آمریکا مشغول کار هستند و بقیه در سراسر دنیا، در بیش از ۲۵۰ شرکت عملیاتی در ۵۷ کشور حضور دارند. شور و اشتیاق تنها چیزی است که کارکنان در آن مشترک و سهیم هستند. همین اشتیاق کارکنان بوده که هر نوآوری و اختراعی را برای شرکت به ارمغان آورده است. شور و اشتیاق جزئی از شخصیت کارکنان شرکت است. به تعییر مدیر عامل شرکت، شور و اشتیاق ژن آنها و الهام بخش این اشتیاق، مرامنامه‌ای است که نسل در نسل باقی مانده است.

فروش

فروش شرکت در سال ۲۰۰۶ ۵۳/۳ میلیارد دلار و سود آن ۱۱ میلیارد دلار بوده است. با این حجم فروش، رتبه شرکت در جمع ۵۰۰ شرکت برتر جهانی، ۳۶ است که در حوزه شرکتهای دارویی و بهداشتی جهان رتبه اول را به خود اختصاص داده است. پس از جانسن اند جانسن، شرکتهای فیزر، مرک، آزمایشگاههای آبوت، ویت، برستول مایر در مکانهای بعد قرار گرفته‌اند. ۳۰ درصد درآمد شرکت در از دارویی ۴۴ درصد، تجهیزات پزشکی ۳۸ درصد و مصرفی ۱۸ درصد.

بنانگذاران

برادران جانسن یعنی جیمز، ادوارد و رابرت شرکت را در ۱۸۸۶ بنیان نهادند.

به طور سازمان یافته رسیدگی شود؛

- سرپرستان و رؤسای دوایر باید ورزیده و

بی غرض باشند؛

- برای هر کس که لیاقت داشته باشد، باید فرصت پیشرفت فراهم باشد؛

- با اشخاص باید به صورت فردی رفتار

شود؛

- شأن و شایستگی آنها رعایت شود.

در وهله سوم خود را در برابر مدیرانمان مسئول می‌دانیم:

- مدیران ما باید افرادی شایسته، مجبوب و

تواننا باشند؛

- آنها باید از شعور متعارف و درک کامل بهره مند باشند.

در مرحله بعد خود را در برابر جوامعی که در آنها زندگی می‌کنیم مسئول می‌دانیم:

- ما باید با حمایت از نیکوکاری و

نوعدوستی، شهر و ندان خوب جامعه باشیم و سهم خود را از مالیات عادلانه بپردازیم؛

- باید به شکرانه در اختیار داشتن اموال و

ابزار، از آنها به خوبی مواظبت کنیم؛

- باید در ارتقا و بهبود جامعه مدنی، بهداشت، آموزش و دولت خوب، سهیم و شریک باشیم؛

- جامعه را از فعالیتهای خود آگاه کنیم.

پنجمین و آخرین مسئولیت ما نسبت به سهامداران شرکت است:

- سود شرکت باید چشمگیر باشد؛

- ما باید اندوخته داشته باشیم و باید کار پژوهش دنبال شود؛

- برنامه‌های تکاپوچوانه تنظیم شود و تاوان خطها پرداخت شود؛

- باید فکر زمان مبادا باشیم، مالیاتها را بپردازیم، دستگاههای جدید را تهیه کنیم، کارخانه‌های جدید بسازیم؛

- فرآورده‌های جدید تولید کنیم و برنامه‌های جدید برای فروش تدارک بیسینیم؛

- باید افکار نو را به کمک تجربه بیاموزیم.

وقتی این کارها انجام شود، سهامداران نیز از حق عادلانه خود برجوردار خواهند

شد. ما متکی به خداوند بزرگ هستیم تا به یاری او این وظایف و تعهدات را به

بهترین صورت انجام دهیم.

تحقیق و توسعه

سابقه شرکت جانسن اند جانسن در

۲- احد فرامرز قرامملکی، اخلاق حرفه‌ای، نشر مجnoon، چاپ سوم، ص ۱۵۷ - ۱۵۶.

اکنون برای هدیه نوروزی مدیران

یک انتخاب بهتر دارید.

"مدیریار م" + "مدیریت داریوشی"

برخی از مطالب CD مدیریت داریوشی

শশ سیگما	•	أصول و فرایندهای مدیریت	•
دانش مالی مورد نیاز مدیر	•	الگو سازی (Bench Marking)	•
آشنایی با حسابرسی مدیریت و حسابرسی داخلی	•	مدیریت زمان	•
فنون رهبری جلسات و کنفرانسها	•	مدیریت بهره وری	•
مدیریت روابط عمومی	•	توضیحاتی در مورد 5M+5W+1H	•
آشنایی با سیستم های اتوماسیون اداری	•	نکاتی در مورد 5S	•
استانداردهای مهندسی نرم افزار	•	روشهای برنامه ریزی استراتژیک	•
فنون برنامه ریزی استراتژیک فن آوری اطلاعات	•	مدیریت پژوهه بر اساس PMBOK	•
آشنایی با کاربرد روش RAD در توسعه سیستم ها	•	مهندسی ارزش	•
آشنایی با کاربرد RUP/UML در ساخت سیستمها	•	تولید ناب	•
فرصتهای مناسب برای عملکرد موفق فن آوری اطلاعات	•	روشهای ارزیابی عملکرد	•
تجارت الکترونیک (E-B)	•	مدیریت منابع انسانی در عصر جهانی شدن	•
برنامه ریزی منابع سازمانی (ERP)	•	گام های اساسی در تغییر فرهنگ سازمان	•
مدیریت رابطه با مشتریان (CRM)	•	کلیدهای رضایت شغلی	•
مهندسی مجدد فرایندها (BPR)	•	آشنایی با جایزه ملی کیفیت ایران	•
مدیریت زنجیره تامین (SCM)	•	ضرورتهای تعالی خواهی	•
فهرست کتب مدیریتی جهت مطالعه	•	آشنایی با TQM	•
و دهها مطلب دیگر	•	آشنایی با EFQM	•

مطالب عمده CD مدیریت داریوشی (نظام مدیریت اداری داریوش کبیر) :

انبارداری و خزانه داری	•	مقدمه	•
بازرسی و کنترل	•	سازماندهی و تشکیلات	•
ارتباطات و اطلاع رسانی	•	مشاغل و دستمزدها	•
فرازهایی از سخنان کورش و داریوش	•	مالیات	•

شرکت مهندسین پردازش : میدان دکتر فاطمی، خیابان چهلستون، کوچه بوعلی سینا شرقی(بکم)، شماره ۳۷، بلوک A، واحد ۲۲
کدپستی: ۱۴۳۱۶۶۴۳۱۶ تلفن فروش: ۸۸۹۷۵۲۳۳ تلفن پشتیبانی: ۰۹۳۵۶۰۵۲۶۰۶