

کاهش هزینه، شعار همیشگی است که بیش از نیمی از پاسخ دهنده‌گان می‌گویند یکی از اهداف عمده بوده است. نیمی می‌گویند هدف اصلی شرکت حرکت از عملکرد خوب به عالی بود. ۴۱ درصد گفته‌اند تحول شرکت شان نتیجه بازسازی ساختاری بوده: ادغام، تجزیه، یا جدایی بخشی از سازمان. فقط ۲۷ درصد مدیران درگیر کنترل یک وضعیت بحرانی بودند (نمودار ۱)

#### موفقیت هنجار است

از مدیران خواستیم موفقیت تحول را با دو روش قضاوت کنند. یکی اندازه گیری عملکرد بعدی سازمان، مانند سودآوری، بازگشت سرمایه به کارگفته، ارزش بازار، و از این قبیل بود. دیگری تعیین وسعت اثرگذاری فرایند در ایجاد مبنای برای سلامت پایدار بنگاه در بلندمدت بود - مثلاً، از طریق توانمندی‌های ارتقا یافته، روابط نزدیک تر با مشتریان یا تامین کنندگان، و جایگایی مثبت در فرهنگ سازمانی، پاسخ دهنده‌گان در معیار اول مثبت تر هستند. ۳۸ درصد می‌گویند که تحول «کاملاً» یا «تا حد زیادی» در بهبود عملکرد موفق بود. درحالی که ۳۰ درصد گفتند سلامت سازمان بهبود یافته است. حدود یک سوم اظهار داشتند که شرکت‌هایشان در هر دو روش «تفربیا» موفق بود. حدود یک به ده تایید کردند که تجربه تحول شرکت‌شان «کاملاً» یا «تا حد زیادی» ناموفق بود. (نمودار ۲)

#### تحول ارزی می‌برد

وقتی ما پاسخهای ۳۸ درصدی که تحول شرکت‌شان را «کاملاً» یا «تا حد زیادی» موفق می‌دانند (یعنی، آنهایی که عملکرد عالی داشته‌اند) را با کل نمونه آماری مقابله می‌کنیم، یک نکته درخشنان نمایان می‌شود. درحالی که ۳۰ درصد از کل مدیران نمونه آماری که درگیر تحول بوده‌اند می‌گویند که سازمانشان «کاملاً» یا «تا حد زیادی» در بسیج ارزی سازمانی موفق بوده، این درصد هنگامی که فقط پاسخ مدیران با عملکرد عالی را در نظر بگیریم به ۵۵ می‌رسد. در اینجا با نگهداشت پایدار ارزی ۵۷ درصد مدیران با عملکرد عالی، در مقایسه با ۲۸ درصد از کل نمونه آماری، می‌گویند سازمانشان «کاملاً» یا

## یافته‌های یک نظرسنجی جهانی

# سازمانی پژوهی مندی پریست موفق تحول

از: گروه تحقیق تدبیر

بنیادی در استراتژی، ساختار، سیستم‌های عملیاتی، توانمندی‌ها و فرهنگ سازمان می‌باشد.

موسسه مکنزی در تیر ماه ۸۵ از ۱۵۳۶ مدیر در سراسر جهان درباره تحول نظرسنجی کرد. این مدیران هم نماینده بخش‌های دولتی و خصوصی در صنایع مختلف و هم از سازمانهای دولتی و غیرانتفاعی بودند.

چرا تغییر؟  
تحولات به شکل‌های متنوعی می‌آیند.

تحولات به شکل‌های متنوعی می‌آیند.

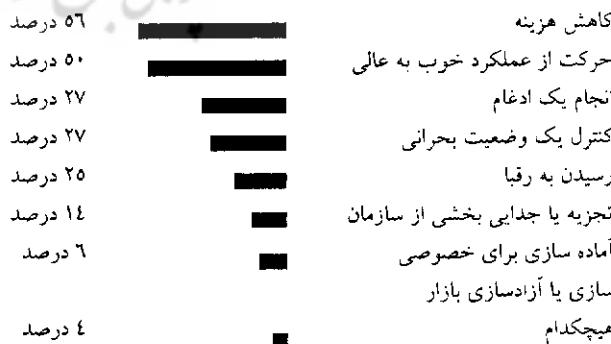
موفق ترین تحولات عملکرد در کسب و کار هنگامی رخ می‌دهد که مدیران ارزی های درون سازمانی را بسیج و آن را پایدار نگهداشتند، و اهداف خود را خیلی روشن بیان کنند.

افزایش انتظارات کارکنان، تغییر موثر رفتار همکاران، جلب توجه افراد در همه سطوح سازمان از بالا تا پایین هم می‌توانند در بهبود فرصتها موفقیت موثر باشند.

تحول را می‌توان برنامه هماهنگ شده شرکت تعریف کرد که نوعاً درگیر تغییرات نمودار یک: درصد پاسخ دهنده‌گان که تحول عملکرد را در ۵ سال گذشته تجربه کرده‌اند. (۱)

#### اهداف تحول

##### اهداف اصلی تلاش شرکت شما برای تحول عملکرد چه بوده است؟



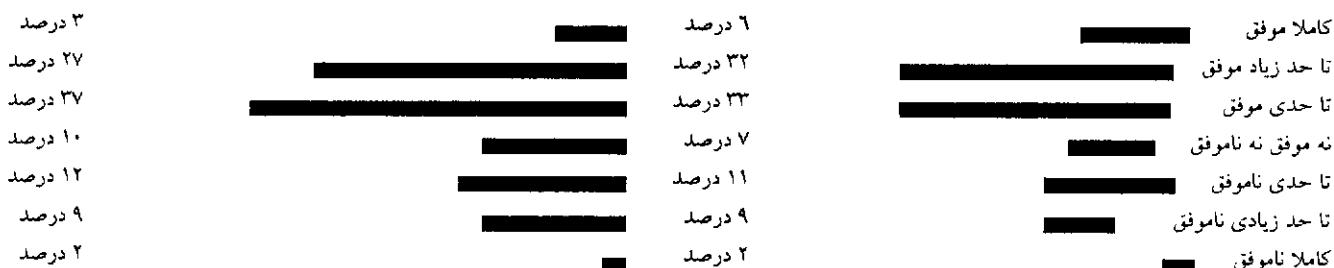
(۱) کلیه داده‌ها بر مبنای GDP کشور پاسخ دهنده‌گان به منظور تعديل در نرخهای پاسخ از مناطق مختلف موزون شده‌اند. جمع ارقام به صد نمی‌رسد زیرا پاسخ دهنده‌گان می‌توانستند چند پاسخ را انتخاب کنند. درصد پاسخ دهنده‌گان که گفته‌اند «نمی‌دانیم» در نمودار نیامده است.

نمودار ۲- درصد پاسخ دهنده‌گان که تحول عملکرد را در ۵ سال گذشته تجربه کرده‌اند.(۱)

### ارزیابی عملکرد و سلامت

تحول در تجهیز سازمان برای عملکرد  
پایدار بلنده‌مدت چقدر موفق بود (۳)

تحول در بهبود عملکرد سازمانی  
چقدر موفق بود است (۲)



(۱) کلیه داده‌ها بر مبنای GDP کشور پاسخ دهنده‌گان به منظور تعدیل در نرخهای پاسخ از مناطق مختلف موزون شده‌اند. جمع ارقام به خاطر گردکردن ممکن است به صد نرسد، پاسخ «نمی‌دانم» نیامده است.

(۲) اندازه گیری با سودآوری، بازگشت سرمایه به کارفته، ارزش بازار، کاهش زمان تحويل، کاهش موجودی صورت می‌گیرد.

(۳) اندازه گیری با توانمندی‌های ارتفا یافته، روابط نزدیک تر با مشتریان یا تامین کنندگان، نگهداری پیشگیرانه، و یا جابجایی مثبت در فرهنگ سازمانی صورت می‌گیرد.

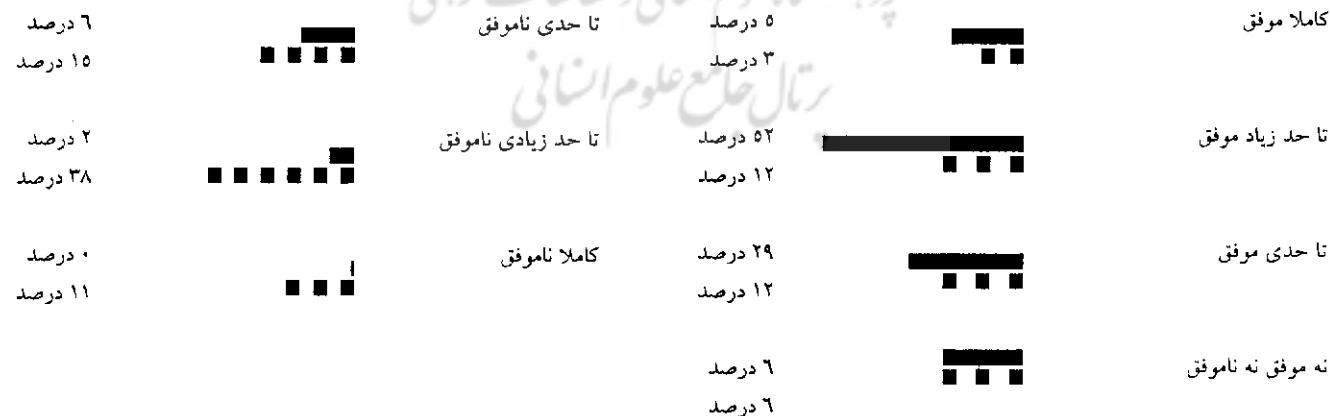
نمودار ۳- درصد پاسخ دهنده‌گان که تحول عملکرد را در ۵ سال گذشته تجربه کرده‌اند.(۱)

### ارزیابی انرژی سازمانی

پاسخ دهنده‌گانی که گزارش داده‌اند تحول :

■ ■ ■ موفق بود (۲) ■ ■ ■ ناموفق بود (۳)

سازمان شما در نگهداشت پایدار انرژی سازمانی در دوران تحول چقدر موفق بود؟



(۱) مانند (۱) نمودار ۱ است.

(۲) موفق شامل پاسخ دهنده‌گانی که تحول را «کاملاً / تا حد زیادی موفق» گزارش کرده‌اند.

(۳) ناموفق شامل پاسخ دهنده‌گانی است که «تا حد زیادی / کاملاً ناموفق» پاسخ داده‌اند.

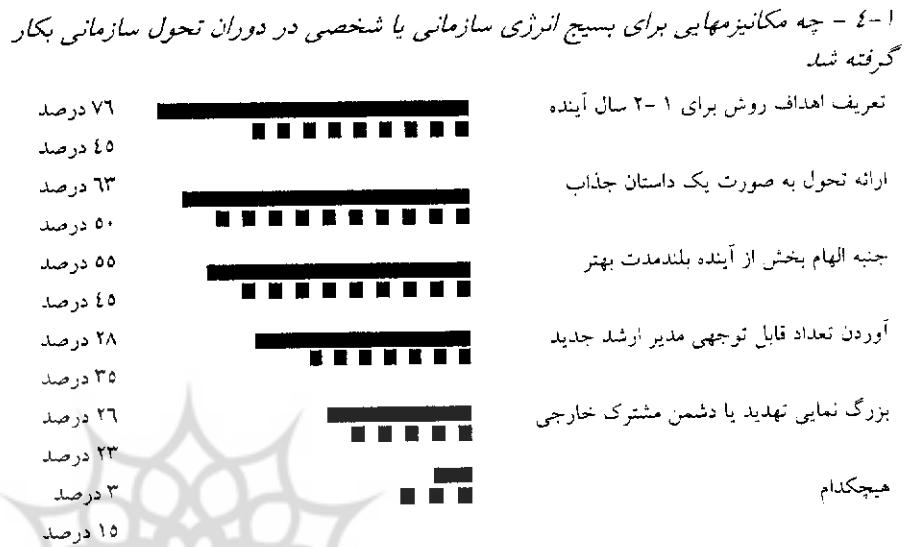
در فرایندهایی مانند بودجه نویسی، مدیریت عملکرد، و استخدام ادغام کرد. و تقریباً سه نفر از ۵ نفر می‌گویند که موفقیت همواره مورد تأکید و اعلام می‌شد. (نمودار ۴)

**اجزای موفقیت**  
همبستگی‌های بیشتری را می‌توان بین گزارش‌های موفقیت مدیران در تلاش‌هایشان برای تحول و اجزاء مشخصی از برنامه‌های تحول شان پیدا کرد. پاسخ دهنده‌گان با موفقیت آمیز ترین تحول ادعا دارند که شرکتهاشان از دیگران در افزایش سطح انتظارات درباره عملکرد آینده، نشانه روی عملکرد کوتاه مدت، درگیر کردن افراد در همه سطوح سازمانی، شامل بودن طرح برنامه روشن و هماهنگ، و شفاف کردن تغییر - از طریق مثلاً ابراز فناوری اطلاعات یا محیط فیزیکی کارآمدتر بود. (نمودار ۵). این نتایج ادعای ما را تقویت می‌کند که روپروری با این چالشها به طرز قابل توجهی ابهامات را برای تغییر موفقیت آمیز افزایش می‌دهد.

**تحول و احساسات**  
نظرسنجی جنبه‌های نوینی از تجارب عملکرد تحول پاسخ دهنده‌گان را روش کرد. بیش از ۸۰ درصد مدیران موافقند که تحول روش کارکردنشان را تغییر داد، اگرچه ۳۶ درصد از این گروه می‌گویند این اتفاق به صورتی رخ داد که با نیت اصلی تحول متفاوت بود. آنان که عملکرد عالی داشتند می‌گویند تغییر روش کارشان بیشتر منطبق با اهداف اصلی برنامه بود. احساسات نقش کلیدی در تحول عملکرد بازی می‌کند.

در کل، پاسخ دهنده‌گان احساسات مثبت و منفی را به نسبت مساوی گزارش کردند. نگرانی را (۴۶) درصد پاسخ دهنده‌گان به عنوان مشترک ترین احساس منفی، خیلی پیش تر از سردرگمی، سرخوردگی، خستگی مفرط، و مقاومت منظور کرده اند. در میان احساسات مثبت، حس تمرکز، هیجان و علاقه، و احساسات یکباره تقریباً به طور مساوی رخ داده است. جای تعجب ندارد که بیشتر مدیران با عملکرد عالی گزارش تجربه‌های احساسات مثبت داده اند - بویژه تمرکز و هیجان (نمودار ۶).

نمودار ۴ - درصد پاسخ دهنده‌گانی که تحول عملکرد را در ۵ سال گذشته تجربه کرده اند  
**چگونه انرژی را بسیج کنیم و پایدار نگهداشیم**  
پاسخ دهنده‌گانی که گزارش داده اند تحول:  
■ ■ ■ ناموفق بود ■ ■ ■ موفق بود



۱-۴ - چه مکانیزم‌هایی برای بسیج انرژی سازمانی یا شخصی در دوران تحول سازمانی بکار گرفته شد

تعریف اهداف روش برای ۱-۲ سال آینده

ارائه تحول به صورت یک داستان جذاب

جنبه‌های بخش از آینده بلندمدت بهتر

آوردن تعداد قابل توجهی مدیر ارشد جدید

بزرگ نمایی تهدید یا دشمن مشترک خارجی

هیچکدام

۲-۴ - چه مکانیزم‌هایی برای نگهداری از اهداف روش برای اینرژی سازمانی یا شخصی در دوران تحول سازمانی به کار گرفته شد

بکارگاههای سازی اهداف در فرایندهای کلیدی مانند بودجه نویسی، مدیریت عملکرد و استخدام

تأثیر منظم و عمومی موفقیت‌های مرتبط با برنامه تحول

ایجاد توانمندی‌های جدید

بکارگیری دفتر یا تیم تمام وقت برای اجرای

برنامه تغییر و نظارت بر پیشرفت

معرفی نظام‌های جدید انگلیزشی

هیچکدام

«تا حد زیادی» موفق بود. تضاد بین عملکرد عالی و ضعیف حتی بیشتر است (نمودار ۳)  
**انرژی زاها**

در پاسخ به اینکه چه مکانیسم‌هایی برای بسیج و نگهداری این شعارها هیجان بیشتری داشتند، مدیران قولیا بر تأثیر ارتباط روشن، جامع و جذاب تأکید کردند. اکثریت آنها می‌گویند سازمانشان به دنبال تعریف اهداف روشن برای یک تا دو سال آینده بود و تحول را به

## نمودار ۵- چه چیزی کار کرد؟ تحویل سازمان شما کاملاً یا تا حد زیادی در جنبه های زیر موفق بود



## نمودار ۶- احساسات چندگانه تغییر کدام ویژگی احساس غالب بر سازمان شما را در دوران تحول بیان می کند

