

فناوری را از بین نظر داشت و به تغییرات مرتبط با کسب و کار خود واکنش سریع نشان داد و به طور مرتب بهبود و نوسازی در تولید محصولات و فرایندها به وجود آورد.

سرمایه گذاری منطقی بر روی فناوری جدید، بینگاههای اقتصادی را قادر می‌سازد تا به رهبران و رقبای سرخشنی در درون صنایع مربوط به خود تبدیل شوند. از میان منافع بی شمار فناوری‌ها می‌توان به افزایش بهره‌وری و کارایی، بهبود کیفیت تولید، کاهش مالیات، کاهش هزینه‌های درازمدت و افزایش رقابت پذیری اشاره کرد. اگرچه شرکتهای کوچک و بزرگ می‌توانند از مزایای فناوری‌های جدید منتفع شوند اما همه آنها به منظور غلبه بر موانع متعدد و دستیابی به اهداف مختلف کسب و کار خود به سرمایه گذاری بر روی فناوری‌های جدید تمایل دارند. برای مثال شرکتهای کوچک و متوسط غالباً از فناوری برای رقابت موثرتر با شرکتهای بزرگ استفاده می‌کنند در حالی که شرکتهای بزرگ غالباً مایل هستند از فناوری برای ارتقای کارایی و حذف لایه‌های پرسنلی استفاده کنند.

سرمایه گذاری بر روی فناوری‌های جدید اگرچه می‌تواند درنهایت برای شرکت مفید باشد، اما کار پرچالشی نیز هست بخصوص برای شرکتهای کوچک و متوسط که عمدتاً دسترسی کمتری به اطلاعات فناوری دارند و برای تحقیقات مربوط به فناوری به حمایتهای مالی و تخصصی نیاز دارند. به دلیل محدود بودن منابع شرکتهای کوچک و متوسط و ناتوانی نسی آنها در جذب هزینه‌ها و ریسک‌های مربوط به توسعه فناوری‌های بومی، آنها غالباً برای کسب مزیتهای فناوری‌های جدید و نوآوریها در گیر فرایند انتقال فناوری می‌شوند. انتقال فناوری فرایند اکتساب، شبیه سازی، انتشار و توسعه فناوری است که به صورت رسمی از طریق قرارداد، حق الامتیاز یا شرکت و تفاهمات غیررسمی انجام می‌پذیرد. شرکتهای کوچک و متوسطی که در گیر فرایند انتقال فناوری می‌شوند قادر به دریافت مزایای فناوری جدید از طریق تحقیق و توسعه سازمانهای دیگر می‌شوند و از هزینه‌ها و ریسک‌های همراه با توسعه فناوری‌های بومی و یا در درون سازمان، اجتناب می‌ورزند. اما با وجود این حق در فرایند انتقال فناوری،

## چالش‌های انتقال فناوری

### در شرکتهای کوچک و متوسط

ترجمه: گروه مدیریت فناوری سازمان مدیریت صنعتی

#### آن و همچنین ازانه ابزارها و سیاستهای طراحی

شده مناسب برای غلبه بر این چالشها از اهمیت زیادی برخوردار است. در این مقاله چهار چالش ابتدایی عمدۀ که شرکتهای کوچک و متوسط در رابطه با توسعه و اکتساب فناوری با آن مواجه هستند مطرح و استراتژی‌های بالقوه ای که می‌تواند آنها را در جهت مقابله با این چالشها باری کند، ارائه شده است.

#### مقدمه

به دلیل جهانی شدن بازارها و تحولات رقابتی، تقاضا برای فناوری‌های جدید و نوآوریها هم از سوی کسب و کارهای کوچک و متوسط و هم از سوی صنایع بزرگ روبه افزایش است و حتی شرکتهای بزرگ هم که قادر به بقای خود در بازارهای رقابتی برای سالیان سال هستند و سهم بازار مطمئن و مشخصی نیز دارند، دریافته اند که رقابت در دنیای کسب و کار پر شتاب امروز به طور فراینده‌ای مشکل گردیده است و به منظور بقا و کامیابی باید یادگرفت که فعالیتهای توسعه

مطالعات نشان داده است که شرکتهای کوچک و متوسط (SME's) نقش مهمی را در توسعه اقتصادی کشورها ایفا کرده اند. اما با وجود این، این شرکتها بایشی برای بقای بیشتر از چند سال خود در بازار در مقابل رقبای بزرگ یا از طریق اتحاد با شرکتهای مشابه برای افزایش نرخ نفوذ در بازار و کاهش ریسک‌های مالی و یا از طریق استفاده از فناوری‌های جدید برای غلبه بر مقياس اندازه غیراقتصادی شان و همچنین توآوری که آنها را به طور برجسته ای از رقبای بزرگتر شان متمایز می‌سازد، مشکلات ناشی از اندازه خود را مرتفع سازند. به منظور توسعه فناوری، شرکتهای کوچک و متوسط به دلیل منابع محدود و ناتوانی نسبی در جذب هزینه‌ها و ریسک همراه با توسعه فناوری در داخل شرکت، بایستی غالباً از فرایند انتقال فناوری استفاده کنند. با توجه به ظرفیت بالقوه شرکتهای کوچک و متوسط در توسعه اقتصادی کشورها و همچنین توانایی نوآوری آنها که تاثیر زیادی در بقای درازمدت دارد، تعیین موانع ابتدایی آنها در مواجهه با توسعه فناوری‌های جدید و اکتساب

و هزینه‌های بسیاری از نهایت بالای تحقیق در فناوری‌های جدید، شرکت‌های کوچک و متوسط باید ریسک کسب این فناوری‌ها را توسط یک تحلیل استراتژیک عمیق در ابتدا برای هر فناوری درنظر بگیرند. هدف از این تحلیل استراتژی اطمینان از این است که دستاوردهای آینده این فناوری جدید از هزینه‌ها و ریسک‌های مالی و قانونی آن بالاتر شود و مهتر خواهد بود. در حالی که انجام این تحلیل استراتژیک یک قدم ضروری در هر اکتساب یا انتقال فناوری جدید است، شرکت‌های کوچک و متوسط غالباً مواجه با چالش‌هایی هستند که مانع توفیق آنها در دستیابی به فناوری‌های جدید می‌شود. به دلیل اینکه ممکن است شرکت‌های کوچک و متوسط زمان کافی را برای انجام تحلیل استراتژیک در درون موسسه خود نداشته باشند، و ناتوانی این تحلیل به دلیل فقدان متابع مالی برای استفاده از کمک بیرون از موسسه برای تحلیل فناوری و توانایی موردنیاز برای صحبت و سقمه و تکمیل تحلیل نتایج حاصله توسط متخصصان باشد.

استراتژی‌های بالقوه: گرچه ارزیابی استراتژیک فناوری باید با نوع و ویژگی‌های خاص فناوری شرکت‌های کوچک و متوسط متناسب باشد، اما ثمریخشنی یک تحلیل استراتژیک باید براساس درجات عنوان شده در ذیل باشد:

- ۱ - درجه ای که فناوری، توانایی شرکت‌های کوچک و متوسط برای تحقق اهداف استراتژیک آنها افزایش می‌دهد؛
- ۲ - درجه ای که فناوری، شرکت‌های کوچک و متوسط را بر تحقق یا پیشی گرفتن از انتظارات مشتریان و معرفت کنندگان قادر می‌سازد؛
- ۳ - میزان دسترسی به متابع داخلی و خارجی کافی (مالی و یا متابع انسانی) برای کسب و اجرای فناوری‌های جدید؛
- ۴ - درجه ای که فرهنگ سازمانی از انطباق فناوری حمایت می‌کند و در موافقیت آن سهیم است؛
- ۵ - میزان دسترسی به متخصصان داخلی و خارجی موردنیاز برای ایجاد هماهنگی

فناوری‌های جدید یا فناوری‌های موجود؛

- ۶ - سطح کنترل شرکت‌های کوچک و متوسط برای استفاده از سود ایجاد شده حاصل از فناوری جدید از طریق حفظ حق الامتیاز و موافقت نامه؛

رایگانی را برای اطلاعات مهمی که غالباً در بازار آزاد غیرقابل دسترس هستند، فراهم می‌سازند. به علاوه این شبکه‌ها عاملی برای ایجاد اعتماد بین شرکت‌های کوچک و متوسط و شرکای آنها نیز هستند. فهرست منابعی که می‌توانند به صورت بالقوه، منبع مهمی از اطلاعات مربوط به فناوری‌های جدید باشند، عبارتند از:

- اتحادیه‌های تجاری؛ • اتحادهای بازرگانی؛
- رقبا؛ • مشتریان؛ • سازمانهای دولتی؛
- عرضه کنندگان؛ • انتشارات صنعتی با فنی؛
- اینترنت؛ • دانشگاهها و اندیشه‌های تحقیقاتی.

بسیاری از صاحبان و یا مدیران شرکت‌های کوچک و متوسط، کسانی که به طور فعال از این شبکه‌ها به عنوان بسازار جمع آوری اطلاعات استفاده می‌کنند، گزارش داده اند که عرضه کنندگان و مشتریان، مفیدترین منبع اطلاعات فناوری هستند، بویژه اطلاعات جمع آوری شده از عرضه کنندگان کلیدی می‌تواند برای توسعه محصولات و روش‌های جدید تولید، ارتقای محصولات و روش‌های موجود و یا طرح توسعه دیگر کسب و کارها در درون صنعت برای مقابله با تهدیدات رقبا مورداستفاده قرار گیرند. در یک دوره زمانی مشخص با توجه به محدودیت‌های مالی و پرستی شرکت‌های کوچک عرضه کنندگان مهم، مشتریان و دیگر مهره‌های تاثیرگذار در محیط تجاری، موثرترین و در دسترس ترین ابزار ممکن است. هنگامی که این اطلاعات مجدانه و مستمرانه پیگیری شوند شبکه سازی

می‌تواند به شرکت‌های کوچک و متوسط کمک کند که خود را در لبه تیزفناوری و نوآوری نگاه دارند. با وجود این، ممکن است برخی از شرکت‌های کوچک و متوسط بخواهند بعضی از تحقیقات در این زمینه‌ها، مورد علاقه را در محل شرکت خود انجام دهند. این کار می‌تواند به طور موثری از طریق جستجوی ساختاریافته و هدفمند از نشریات تخصصی، دولتی و سایت‌های اینترنتی و آرائس‌های مرتبط با فناوری صورت گیرد.

### ناحیه چالش دوم: ارزیابی فناوری‌های جدید

باتوجه به عدم دسترسی نسبی به متابع مالی

آنها با مشکلاتی که ناشی از عدم وجود ارتباطات شبکه‌ای بین آنها و سازمانهای بزرگ تحقیقاتی و بنود پرسنل متخصص برای شناسایی فناوری جدید است مواجه می‌شوند.

### ناحیه چالش اول: یادگیری فناوری‌های جدید

اطلاعات درمورد فناوری‌های جدید به طور گسترده‌ای در دسترس نسبتاً آسان است. این اطلاعات از طریق انواع انتشارات فنی، دولتی و سایت‌های اینترنتی مرتبط با موضوع فناوری که از قبیل سایت مرکز انتقال فناوری ملی (NTTC)، کسب می‌شود. با وجود این، شرکت‌های کوچک و متوسط غالباً قادر توانانه و منابع کافی جهت کسب اطلاعات صحیح و به موقع و یا کفايت لازم جهت استفاده مناسب از این اطلاعات هستند و هزینه کسب این اطلاعات نیز خود مانع است. شرکت‌های بزرگ عموماً دارای منابع و پرسنل در دسترس و متخصص جهت نظارت بر توسعه فناوری خود هستند در حالی که مدیران شرکت‌های کوچک و متوسط غالباً نمی‌توانند وقت خود و یا همکارانشان را به طور رایگان صرف جستجوی فناوری‌های جدید کنند. به همین دلیل، بسیاری از شرکت‌های کوچک و متوسط به کمک و حمایت در کسب اطلاعات درمورد فناوری جدید و استفاده موثر از آن اطلاعات نیاز دارند.

### استراتژی‌های بالقوه

تعجبی ندارد تحقیقاتی که در زمینه انتقال فناوری صورت گرفته است، نشان می‌دهد که بسیاری از شرکت‌های کوچک و متوسط تاحد بسیار زیادی از تلاش‌های خود در زمینه کسب اطلاعات جدید درمورد فناوری‌ها در دسترس و مناسب متفع گردیده اند. به علاوه تحقیقات نشان داده است که شرکت‌هایی می‌توانند از این اطلاعات بیشتر استفاده کنند که به طور روزمره با محیط تجاری خوشی در تعامل هستند، شبکه سازی با مشتریان مهم، عرضه کنندگان و رقبای نوآور می‌توانند به مقدار بسیار زیادی ابزار موثری برای شرکت‌های کوچک و متوسط در کاهش هزینه‌های کسب اطلاعات باشد زیرا این شبکه‌ها هنگامی که به عنوان یک سیستم شرافتی سازماندهی می‌شوند دسترسی

جدید و رویدادهای نوآوری و شناخت و درک محیط درونی دارد که فناوری را به کار خواهد گرفت. توانایی شرکتهای کوچک و متوسط برای مدیریت موثر فناوری از طریق برنامه‌های طراحی شده برای آماده ساختن آنان از طریق دسترسی سریع به بازارهای قابل استفاده مرتبط و اطلاعات فناوری بیشتر خواهد شد. همچنین، فعالیتهای متعددی وجود دارد که باید برای حمایت موثر از یک فناوری و دانش فناوری جدید توسط مدیران شرکتهای کوچک و متوسط صورت پذیرد، فعالیت‌هایی از قبیل:

• آموزش پرسنل: آموزش پرسنل یکی از مهمترین فعالیتهای حمایتی از اکتساب فناوری جدید است. بسته به نوع فناوری، ممکن است برای برخی از شرکتهای کوچک و متوسط استخدام پرسنل با مهارت بالاتر ضروری باشد. با وجود این، علی رغم محدودیتهای مالی، بسیاری از آنها ممکن است برای کسب دانش فناوری موردنیاز، برنامه‌های آموزشی درون یا بیرون سازمان را انتخاب کنند.

• مدیریت فناوری: مدیریت فناوری کارنیاز به حمایت موثر (نه فقط درگیر شدن) مدیریت ارشد در نظارت سیستماتیک و ارزیابی زمینه‌های فناوری مربوط به شرکت و یک تلاش خودآگاه برای تفکر درباره تاثیر تغییر فناوری بر موفقیت بازار بنگاه دارد. به علاوه، مدیریت موثر فناوری‌های جدید نیازمند انعطاف‌پذیری استراتژیک و یک آمادگی برای به کارگیری فناوری‌های جدید در تولیدات و فرایندهای شرکت به منظور حفظ موقعیت رقباً آن است. سرانجام ممکن است فکر شود که درگیر شدن مدیریت فناوری در ایجاد یک واحد تحقیق و توسعه یا استخدام یک مدیر فناوری امری ضروری نباشد. با توجه به آنکه برای بسیاری از شرکتهای کوچک و متوسط ممکن است توجیه هزینه ایجاد یک واحد و یا یک پست جدید مشکل باشد.

• شبکه سازی: همان طور که در بالا ذکر شد، شبکه سازی باید گر شرکتها و شرکای تجاری به عنوان یک منبع مهم اطلاعاتی و ایده سازی برای نوآوری‌های فرایند و تولید است، دو مورد از مهمترین منابع اطلاعاتی عرضه کنندگان و مشتریان هستند. این فاکتور نیاز به ارتباطات حمایتی در بین واحدهایی دارد

**به دلیل جهانی شدن بازارها، تقاضا برای فناوری‌های جدید و نوآوریها از سوی کسب و کارهای کوچک و متوسط روبه افزایش است.**

**سرمایه گذاری منطقی در فناوری‌های جدید، بناگاههای اقتصادی را قادر می‌سازد تا به رقبای سرخشنی در درون صنف خود تبدیل شوند.**

۷- درجه‌ای که شرکتهای کوچک و متوسط برای موضوعات محیط زیستی در استفاده از فناوری‌های جدید مشغولت دارند.

بنابراین، با وجود مشکلات شرکتهای کوچک و متوسط در ارزیابی کامل فاکتورهای فوق، دولتها یا سازمانهایی که از بودجه دولتی استفاده می‌کنند، می‌توانند از طریق فراهم آوردن دسترسی آسان به انواع اطلاعات زیر کمک برجسته‌ای به شرکتهای کوچک و متوسط کنند:

- اطلاعات مربوط به روندهای تولید و عرضه در صنعت؛

- اطلاعات مربوط به روندهای بازار؛

- اطلاعات فنی و اطلاعات مربوط به سطوح کارایی تولید؛

- اطلاعات فنی که می‌تواند برای تعیین مفیدبودن فناوری‌های جدید یا محصولات ارتقا یافته، توسط شرکتهای کوچک و متوسط مورد داشتاده قرار گیرد؛

- اطلاعاتی درباره برنامه‌های حمایتی دولتی و خصوصی در دسترس برای شرکتهای کوچک و متوسط درجهت توسعه و اکتساب فناوری.

به علاوه در شرایطی که شرکتهای کوچک و متوسط می‌بایستی متابع تکنولوژیک را از شرکای بیرونی (به طور مثال موسسات دولتی، شرکت‌های بزرگ و نمایندگیها) بگیرند سرمایه گذاری موفق در امر فناوری بستگی به توانایی در تنظیم، سازماندهی، مدیریت موثر و روابط همکاری با این شرکا دارد. سرانجام مدیریت فناوری نیازمند این است که مدیران، یک دیدگاه درازمدت استراتژیک نسبت به کسب و کار اخذ کنند و برای نظارت و کنترل تاثیر تغییرات تکنولوژیک بسیار روی موقعیت بازار خود تلاش آگاهانه ای داشته باشند.

### نایجیه چالش سوم: انطباق موفق فناوری جدید

گرچه اکتساب فناوری جدید اولین قدم شرکتهای کوچک و متوسط برای ارتقای عملکرد رقابت پذیری از طریق نوآوری است اما تواناییهای اجرایی نهایی، نه تنها به کسب فناوری بستگی دارد بلکه به توانایی شرکتهای کوچک و متوسط برای اداره موثر فناوری جدید و فعالیتهای کلیدی مرتبط به آن برای انطباق موفق فناوری از قبیل آموزش، بازاریابی، سرمایه گذاری مالی و... بستگی دارد. شرکتهای کوچک و متوسط نه تنها باید شخصاً هریک از فعالیتهای فوق را یاد بگیرند بلکه باید ظرفیت تقویت عملکرد ناشی از انطباق فناوری جدید را نیز به حد اکثر برسانند. شرکتهای کوچک و متوسط باید یک اتصال استراتژیک میان همه ابعاد یک فرایند نوآوری به وجود آورند.

استفاده از فرایند تولیدی را در اختیار خود می‌گیرد و در بازگشت، اعطایکننده حق الامتیاز، برای دادن امتیاز، پولی را که معمولاً براساس فروش یامدت توافق است به عنوان حق الامتیاز (ROYALTY) می‌گیرد.

• توافقات استفاده از تجهیزات علمی: توافقی است که امکان استفاده از تجهیزات آزمایشگاهی فدرال را برای بخش دولتی یا خصوصی امکان پذیر می‌سازد. صنعت ممکن است این تجهیزات را به صورت غیراختصاصی (مالکانه) در مواردی که با انتشار نتایج یا محافظت از آنها موافقت می‌کند، مورداً استفاده قرار دهد.

• مبادله پرسنل تخصصی: برنامه هایی هستند که در آن پرسنل آزمایشگاهی فدرال و پرسنل بنگاههای خصوصی برای مبادله اطلاعات در مرور فناوری های جدید و تجمیع دانش و تجربه مبادله می‌شوند. متأسفانه موسسات کوچک و متوسط غالباً از دامنه گسترده گزینه های مشترکی توسعه فناوری یا برنامه های تشییقی آگاه نیستند. به علاوه، برای کسب و کارهای کوچک، توسعه قابلیتی درون سازمانی آنها در مواجهه با جریان ورود فناوری های جدید و کاربرد آن مشکل است.

• استراتژی های بالقوه: سیاستها و برنامه های دولتی که برای آموزش شرکتهای کوچک و متوسط درخصوص گزینه های دردسترس طراحی شده است، توانایی شرکتهای کوچک و متوسط را در رقابت از طریق کسب و توسعه فناوری تسهیل می‌کند. ارتقای آگاهی درمورد گزینه های توسعه ای دردسترس، همچنین شیوه هایی که فناوری های جدید در قابلیت های رقابتی سهم دارند نیز برای شرکتهایی که انگیزه کمی برای نوآوری نشان می دهند و یا بقای درازمدت آنها مورده تهدید است، بسیار مهم است. آگاهی از این موضوعها می تواند که شامل انتشار ادبیات، نمایشگاههای تخصصی، بازدید از شرکتهای کوچک و متوسط توسط متخصصان و کسانی باشد که آنرا در تماس با سازمانهای علمی، فنی و مالی مربوطه قرار می دهند. □

این مقاله که توسط MELANIE JONES & RAVIJAIN نوشته شده، برگرفته از منبع ذیل است: INT.J.TECHNOLOGY TRANSFER & COMMERCIAL STATION VOL. 1, 2002

### شبکه سازی به شرکتهای کوچک و متوسط کمک می کند تا خود را در لبه تیز فناوری و نوآوری نگاه دارند.

### شرکتهای کوچک و متوسط غالباً مواجه با چالشهایی هستند که مانع توفیق آنها در دستیابی به فناوری های جدید می شود.

که با مشتریان تماس دارند مانند (فروش و بازاریابی) و همچنین میان واحدها و تماس منظم با عرضه کنندگان.

• استراتژی های بازاریابی موثر یک فاکتور کلیدی برای کامیاب شدن شرکتهای کوچک و متوسط در اکتساب و توسعه فناوری ها است. فقط از طریق جذب مشتریان جدید است که شبکه ای تواند برای انتساب فناوری جدید فراهم شود. توانایی مدیران بازاریابی برای ارتباط موثر با مشتریان بالفعل و بالقوه و برگرداندن نیازهای مشتریان به محصولات جدید و یا بهبود یافته از طریق استفاده از فناوری است که عاملی برای موفقیت شرکتهای کوچک و متوسط در یک بازار جهانی رقابتی محسوب می شود.

### ناحیه چالش چهارم: گزینه های توسعه فناوری

در بسیاری از کشورها، دولتها که به اهمیت روزافزون شرکتهای کوچک و متوسط در توسعه اقتصادی و اجتماعی و اهمیت نوآوری در توانایی آنها برای رقابت واقف شده اند، تعداد زیادی برنامه های بودجه ای فدرال و مشترک را برای ارتقای حمایت از توسعه فناوری در شرکتهای کوچک و متوسط تداری دیده اند. به دلیل فقدان نسبی قابلیتی های فناوری در شرکتهای کوچک و متوسط درون سازمانی در شرکتهای فناوری و محدودیت منابع دردسترس برای اختصاص به کسب و توسعه فناوری، آگاهی دادن درمورد نحوه دسترسی به گزینه های مختلف توسعه فناوری و وجوده خارجی برای تحقیق و توسعه، مکانیسم هایی هستند که می تواند نقش بر جسته ای در ایجاد توانایی شرکتهای کوچک و متوسط برای رقابت از طریق نوآوری بازی کند. مثالی از این برنامه ها در آمریکا، برنامه تحقیق و نوآوری در شرکتهای کوچک است. این برنامه درصدی از بودجه تحقیق و توسعه فدرالی را برای همکاری با کسب و کارهای کوچک و کمک به ایجاد مشارکت بین صنعت - دولت پوشش می دهد.

تعدادی از کشورها، دامنه گسترده ای از گزینه های توسعه فناوری را ایجاد کرده اند که می تواند برای کمک به ایجاد منابع موردنیاز برای توسعه فناوری و یا انتساب فناوری مفید واقع شود. رای مثال، در آمریکا



Senior Experten Service



Technology Transfer Institute

مؤسسه فارغ التحصيلان و کارورزان فن آور

## بهره برداری از دانش فنی روز صنایع آلمان

مؤسسه فارغ التحصيلان و کارورزان فن آور T.T.I تجربیات و خدمات مهندسین، استادی، متخصصین آلمانی را در بخش‌های مختلف تولیدی-صنعتی-کشاورزی-خدماتی عرضه می نماید.

مؤسسه کارورزان فن آور T.T.I با همکاری SENIOR EXPERTEN SERVICE S.E.S. با ظرفیت ۶۰۰۰ متخصص برجسته آماده یاری دادن به صنایع بزرگ و کوچک در جهت رسیدن به اهداف خودکفایی در زمینه های زیر می باشند:

- ❖ کمک به بهبود فرآیند تولید مستمر
- ❖ کمک به تشخیص نقاط ضعف و تضمین کیفیت
- ❖ کمک به ایجاد و راه اندازی خط تولید جدید
- ❖ کمک به بهینه سازی، نگهداری و تعمیر ماشین آلات
- ❖ مشاوره در امور اداری-مالی-بازرگانی خارجی- آموزش

جهت اطلاعات بیشتر با مؤسسه فارغ التحصيلان و کارورزان فن آور تماس حاصل فرمایید.

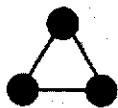
تهران-میدان محسنی- بلوار میرداماد-شماره ۹۸ طبقه ۴

تلفن: ۰۲۶۷۱۸۸-۰۲۶۷۱۹۰ فاکس: ۰۲۵۸۵۹۸

صندوق پستی: ۰۵۳۶۱-۰۱۵۸۷۵

Email:postmaster@ttinstitute.org

homepage: www.ttinstitute.org



# دوره های کامپیوتر کار حرفه ای

## ICT Professional

### Web Specialist, Network Specialist, Desktop Specialist

هدف دوره: تربیت متخصصان حرفه ای در زمینه علوم مختلف کامپیوتر مطابق با نیاز بازار کار در داخل و خارج از ایران در حد استانداردهای شرکت های معترف بین المللی. داوطلبان در شروع دوره یکی از گرایش‌های سه گانه فوق الذکر را انتخاب نموده و تحصیلات خود را آغاز می نمایند. دانشجویان پس از اتمام تحصیلات مهارت های زیر را بسته به گرایش انتخابی کسب خواهند نمود. همچنین در اجرای این دوره برای اولین بار در ایران از پیشرفته ترین سیستم آموزشی paperless و مبتنی بر یادداشت برداری و مطالعه کتب به صورت مستقیم بر روی کامپیوترهای Tablet PC استفاده گردیده است.

#### Web Specialist

- ◆ آشنایی با اصول طراحی پایگاه های وب
- ◆ طراحی هنری پایگاه های وب
- ◆ برنامه نویسی تحت وب و زبان های Scripting
- ◆ کار با نرم افزارهای طراحی و پیاده سازی پایگاه های وب
- ◆ برنامه نویسی با جاوا
- ◆ پیاده سازی پایگاه های داده تحت وب و کار با ASP.NET
- ◆ آشنایی با اصول کسب و کار الکترونیک
- ◆ مهندسی اینترنت
- ◆ تنظیمات نرم افزاری برای کار با اینترنت
- ◆ جستجوی حرفه ای در اینترنت
- ◆ Domain Management & Web Hosting

#### Network Specialist

- ◆ طراحی شبکه های کامپیوتری
- ◆ TCP/IP و تنظیمات آن
- ◆ نصب، راه اندازی، عیب یابی و تنظیم حرفه ای سیستم عامل Windows Server 2003
- ◆ راه اندازی شبکه های بیسیم (Wireless)
- ◆ راه اندازی شبکه های کامپیوتری با استفاده از سیستم عامل Linux
- ◆ راه اندازی سرویسگر ISA و تنظیمات امنیتی و اینترنتی
- ◆ راه اندازی سرویسگرهای پست الکترونیک و وب
- ◆ راه اندازی Cisco Routers در شبکه های بزرگ
- ◆ امنیت اطلاعات و راه های اعمال آن در شبکه ها
- ◆ مسائل سخت افزاری در سرویسگرهای
- ◆ مدیریت شبکه ها از راه دور

## Desktop Specialist

- ➔ آشنایی با سیستم های عامل و نصب و عیب یابی سخت افزار
- ➔ کاربری حرفه ای اینترنت
- ➔ آشنایی با اصول طراحی کامپیوتری
- ➔ تسلط بر سیستم عامل Windows XP Professional و عیب یابی آن
- ➔ برنامه نویسی با Visual Basic
- ➔ تسلط کامل بر نشر الکترونیک
- ➔ تسلط بر مجموعه کامل MS Office
- ➔ آشنایی با مدیریت پروژه ها با استفاده از نرم افزار MS Project
- ➔ آشنایی با انیمیشن سازی سه بعدی
- ➔ آشنایی با عملکرد به عنوان Windows, Office & Internet Help Desk
- ➔ آشنایی با طراحی و نقشه کشی با کامپیوتر

سطح دوره ها: International Professional Certification

گروه مخاطب: علاقمندان به فن آوری اطلاعات و ارتباطات با سطح تحصیلات حداقل دیپلم

مدت دوره: چهار ترم چهار ماهه حدود ۱۰۰۰ ساعت آموزشی (۶۵ واحد)

شروع دوره: مهرماه ۱۳۸۳

پایان دوره: اسفندماه ۱۳۸۴

### خصوصیات دوره:

- ✓ استفاده از منابع جدید و آخرین سرفصل های معتبرترین مراکز آموزشی جهان
- ✓ ارائه کلیه دروس بصورت کاربردی و در محیط کارگاهی و عملی
- ✓ تحويل اغلب منابع بصورت الکترونیک (E-Book) بر روی SD CARD
- ✓ اجرای کلاس ها با استفاده از محیط Paperless و یادداشت برداری الکترونیک و تکنولوژی Wi-Fi
- ✓ تحويل یک کامپیوتر PC به هر دانشجو (کامپیوتر های Notebook با صفحه حساس به لمس و امکان یادداشت برداری مستقیم بر روی صفحه با قلم الکترونیک و تکنولوژی Digital Ink
- ✓ امکان دریافت گواهینامه های حرفه ای بین المللی متعدد در طول دوره
- ✓ بازدید از نمایشگاه Gitex (دی مهرماه ۱۳۸۳) به منظور آشنایی با آخرین تحولات فن آوری اطلاعات و ارتباطات
- ✓ دریافت گواهینامه پایان دوره از سازمان مدیریت صنعتی

### زمینه‌بندی ارائه دروس:

- عموماً بصورت سه نیم روز در هر هفته

- بعضی از دروس طی چند روز متوالی

جهت کسب اطلاعات بیشتر و یا ثبت نام با شرکت رایانه پیوند تلفن ۲۰۱۷۵۸۱ تماس حاصل فرمائید.