



با معاصران عصر پیشگامان (۲)

مقدمه

استیو جابز (STEVE JOBS) در سال ۱۹۵۵ در لس آنجلس متولد شد. پدرش مکانیک و مادرش حسابدار بود. به دلیل نقل مکان خانواده و حضور در منطقه «دره سیلیکون» به شرکت هولت - پکارد (HP) رفت و آمد می کرد و از حضور در سخنرانیهای که در آنجا انجام می شد، لذت می برده. هیولت و پکارد قهرمانان او محسوب می شدند. در آنجا با استیو وزناک آشنا شد و سپس به استخدام HP درآمد.

در سال ۱۹۷۲ به دانشگاه رفت اما به زودی آنجا را ترک گفت و برای پاکسازی روح به هند رفت.

در سال ۱۹۷۴ با طراحی بازیهای رایانه ای برای شرکت آتاری پول خوبی به دست آورد. در این مدت چند پروژه رایانه ای با استیو وزناک انجام داد و سرانجام در سال ۱۹۷۶ با همکاری او رایانه شخصی به نام اپل تولید و شرکت اپل را تأسیس کردند. مدتی بعد با عرضه اپل ۲- سود بسیاری نصیب شرکت شد و همه نگاهها را به دره سیلیکون و جابز و اپل متوجه کرد. این در حقیقت اولین رایانه شخصی معروف بود که در آن از موس و کارهای گرافیکی استفاده می شد. رایانه ای که امروزه میلیونها نفر از آن استفاده می کنند یعنی اپل مکیتاش، او رایانه خود را دوچرخه هوشمند قرن ۲۱ نامید همانگونه که این دوچرخه توانایی انسان را چندبرابر کرده است. او رایانه خود را به فولکس واگن در مقابل قطار (منظور رایانه های شخصی در مقابل رایانه های بزرگ) تشبیه می کرد که می تواند به هر جا ببرود و شخص روی ماشین خود کنترل دارد. اندازه و قیمت این رایانه کوچکتر و ارزانتر بود.

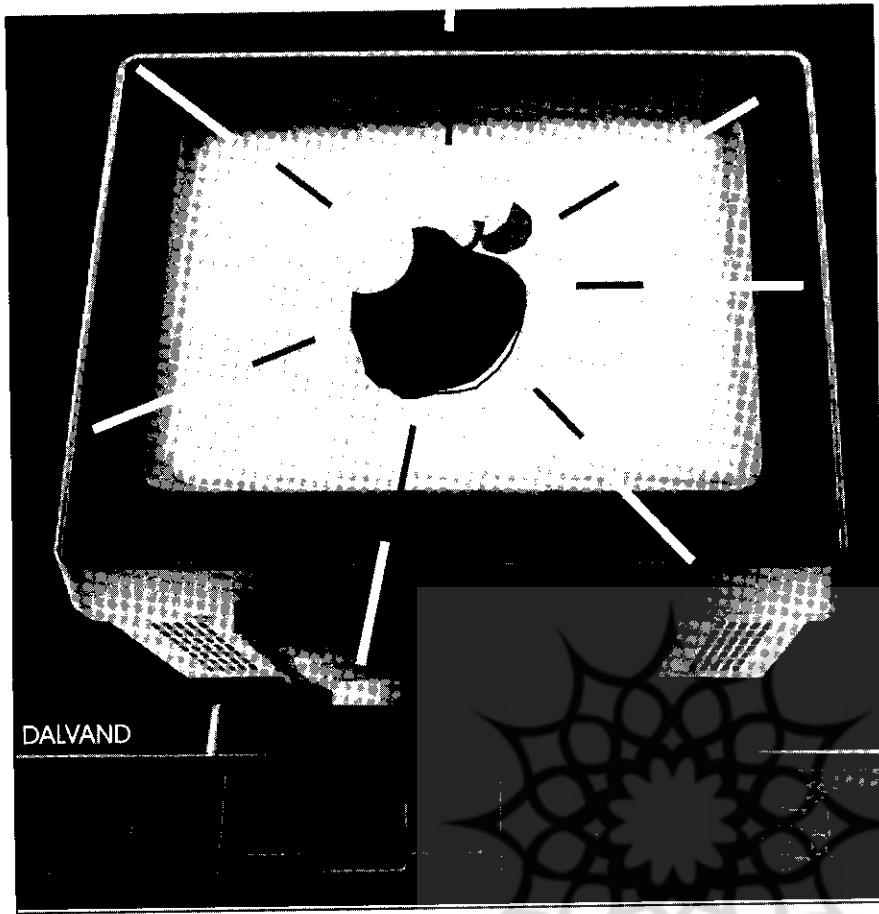
جابز در سال ۱۹۸۳ برای حرفه ای کردن تیم مدیریت خود، جان اسکالی مدیر فروش شرکت پیسی را به عنوان مدیر عامل به اپل آورد و به او گفت می خواهی تا آخر عمر آب شیرین ابفروشی یا شانس تغییر جهان را داشته باشی. اما به زودی اختلاف روی داد و جنگ باشی. اما به زودی اختلاف روی داد و جنگ قدرت در گرفت و جابز با فروش سهام خود شرکت را ترک کرد. جابز بالا فاصله یک شرکت رایانه ای دیگر به نام نکست (NEXT) با هدف تولید رایانه های نسل جدید و عرضه

ویرایش‌های جدید مکیتاش تاسیس کرد که رقیب اپل محسوب می شد اما موفق نبود و بعد از اپل آن را خرید. جابز به عرصه دیگری از صنعت رایانه وارد شد و با تاسیس شرکت پیکسار (PIXAR) به خلق تصاویر متحرک با رایانه روی آورد و در ساخت اولین فیلم سینمایی پویانمایی با همکاری شرکت والت دیزنی به نام «دادستان اسباب بازی» شرکت جست. در سال ۱۹۹۵ جابز مجدداً به اپل برگشت و در سال ۱۹۹۹ مدیریت اپل را پذیرفت در حالی که مدیریت شرکت پیکسار را نیز بر عهده داشت. او اخیراً پس از دو سال کار پیاپی مدل رایانه شخصی به نام آی‌مک (IMAC) را بسیاری از نیای صنعت رایانه معروف و عرضه کرده است: رایانه‌ای با طراحی بدیع متشکل از یک صفحه نمایشگر تخت و دستگاه رسانه‌ای عالی. آیا این مدل نیز مانند اپل به تعبیر خود جابز «شانس تغییر دنیا» را خواهد داشت. این سوالی است که آینده نزدیک به آن پاسخ خواهد داد.

در این مقاله، بخشی از افکار و اندیشه‌های جابز در قالب مصاحبه تظییم و تدوین شده است. اندیشه‌های شخصی که در جوانی، رمیده از دانشگاه به قصد صفاتی باطن به هند می رود و پس از بازگشت با تاسیس شرکت اپل تیم ماهر و مستعدی را فراهم می آورد و با عرضه رایانه شخصی منحصر به فرد مکیتاش به تعبیر خود «رایانه را دوست داشتنی» می کند و جهان را تغییر می دهد.

نام شما با نام اپل گره خورده است. اپل همه چیز شماست. چطور شد به فکر ساخت و عرضه رایانه اپل افتادید؟

- استیو جابز: من در سال ۱۹۵۵ در آمریکا متولد شدم. ۵ ساله بودم که از سانفرانسیسکو به MOUNTAIN VIEW نقل مکان کردیم و به مهد دره سیلیکون آمدیم. اطرافمان همه مهندس بودند. اینجا واقعاً جاذب ترین نقطه در جهان برای رشد بود. مهندسی از شرکت هیولت - پکارد همسایه ما بود و روی رادیویی کار می کرد که می توانست با میکروفون صحبت کند و صدا پخش شود. او به من الکترونیک بیاد می داد. ارائه اپل مکیتاش حاصل تشکیل یک هسته بوده با کمتر از ۱۰۰ نفر. هنوز هم شرکت اپل میلیونها دستگاه از آن



بويژه در تاسيس شركتهای جدید - وقت چنین کاری را ندارد؟

- موافق نیستم. من معتقدم این مهمترین وظیفه مدیر است. شما اگر بخواهید شرکتی تاسیس کنید آیا دقت لازم و کافی را برای یافتن شریک به خرج نمی دهید؟ چرا. پس چگونه این وقت را برای سومین و چهارمین و... شریک شرکت یعنی کارکنان انجام نمی دهید. وقتی شرکت تاسیس می شود ده نفر اول هستند که موفقیت یا عدم موفقیت شرکت را رقم می زند. زیرا هر کدام ۱۰ درصد شرکت هستند. پس چرا وقت صرف نمی کنید که همه افراد برتر را جذب کنید. این مسئله برای شركتهای کوچکتر حیاتی تراست.

* به هر حال عرضه محصول جدید به بازار نیاز به سرعت دارد و این امر وقت گیر است. - کیفیت را افراد می سازند. کیفیت از افراد شروع می شود. ممکن است راه میانبری هم باشد اما من نیافتهام، لذا به افراد تکیه می کنم. من هنوز ۲۰ درصد وقت به این امر اختصاص

- انسانهای برتر را گرد آورده‌ام و به کار تیمی پرداختیم. این کاری است که من انجام داده‌ام.

* انسان برتر چه؟

- در تجهیزات و دستگاهها فاصله بین بهترین و متوسط ۲۰ و مثلاً ۳۰ درصد است، یعنی مثلاً سرعت بهترین تاکسی ۲۰ درصد از تاکسی متوسط بیشتر است و یا رایانه ۳۰ درصد. به ندرت اختلاف و نسبت دو به یک را می توانید پیدا کنید. اما در مورد انسانها چنین نیست. اختلاف بین یک انسان برتر و یک انسان متوسط ۵۰ یا ۱۰۰ به یک است.

* بنابراین فکر می کنید استعداد شما در استخدام افراد برتر نهنه است؟

- نه فقط استخدام، بعد از استخدام نیز پدیدآوردن محیطی لازم است که افراد احساس کنند توسط افراد مستعد دیگر احاطه شده‌اند و کار آنها بزرگتر از خود آنهاست. باید احساس کنند کار تاثیر زیادی بر آنها دارد و بخشی از دیدگاه روش و قوی آنهاست.

* اما این کار خیلی وقت گیر است و گاه مدیر -

رامی فروشند و با کپی برداریهایی که از آن شده این عدد به صدها میلیون می‌رسد.

* اما چرا اپل شکست خورد و شما از آن جدا شدید؟

- دلیل شکست اپل تغییر ارزشها بود. این بود که به جای دیدگاه ساخت بهترین رایانه‌ها در دنیا به دیدگاه کسب درآمد صرف روی آورده و بنابراین، افراد خوب شرکت را ترک کردند. به نظر من بزرگترین اشتباه اپل این نبود که امتیاز فناوری خود را در انتهای دهه ۸۰ فروخت یا نفروخت، بلکه طعم ورزی بود. یعنی از زمانی که ارزش این شد که «دلیل اینکه ما رایانه می‌سازیم به دست آوردن پول سرشوار است» همه چیز شروع به تغییر کرد. با تغییر ارزش، افرادی که پایین‌تر ارزش پیشین بودند شرکت را ترک کردند و آنها افراد متوسط را یکی پس از دیگری جایگزین کردند. این چیزی بود که در اپل اتفاق افتاد و مقصراً آن جان اسکالی بود.

* شما در جایی اشاره داشته‌اید که سیستم توزیع مستقیم برای فروش رایانه را اول بار شما به کار گرفته‌اید. چگونه؟

- اولین بار سیستم «کانال فروشنده‌گان» (DEALER CHANNEL) را مادر سراسر کشور ایجاد کردیم. هدف ما آن بود که فروشنده‌گان اپل انبار نداشته باشند و با قراردادی با شرکت پس فرال، ۴۸ ساعت رایانه را تحويل می‌دانیم. این اساس کاری شد که بعدها با پست الکترونیکی از سوی شرکت DELL دنبال شد.

* اینده صنعت رایانه و اینترنت را چگونه می‌بینید؟

- صادقانه بگویم نمی‌دانم، اما روند آن است که رایانه از حالت وسیله محاسباتی به وسیله ارتباطی تغییر کرده و بیشتر نیز تغییر خواهد کرد. اینترنت بیش از آنکه افراد تصور می‌کنند کار انجام خواهد داد. اینده شبکه جهانی در اختیار شركتهای بزرگ است. قلب اینترنت تجارت است و قلب تجارت شرکتهایی که به مشتریان خدمات ارائه می‌دهند. به نظر من سوخت انفجار بعدی شبکه جهانی عبارتست از رشد نمایی (EXPONENTIAL) حضور آن در کالاهای خانگی، البته جای کار بسیاری وجود دارد و تغییرات بسیار سریع خواهد بود. اما مشکل است بتوانیم بگوییم چگونه خواهد شد.

* شما در شرکت چه کاری انجام داده‌اید؟

نگریسته‌ام، عرضه مک (MACINTOSH=MAC) نمونه آن است. دیگر اینکه من راجع به افراد، خوب قضاوت می‌کنم و توانایی آن را دارم که افراد را حول یک فکر مشترک گرد آورم.

• نکته منفی چطور؟ نقطه ضعف شما کجاست؟
- در حالات خاص نقطه ضعف من این است که بسیار خیال پرداز و آرمانگرا هستم. برخی اوقات من به دنبال «بهترین» هستم در حالی که باید به دنبال «بهتر» باشم. تشخیص اینکه چه موقع باید دنبال بهترین و کی دنبال بهتر باشیم مهم است. گاهی من نمی‌توانم بین اینکه «چه می‌توان بود» و «چه امکان دارد» تشخیص دهم. برقراری موازنۀ بین ایده‌آل و عمل نکته ای است که من بیشتر باید به آن توجه کنم.

• برای افرادی که می‌خواهند شرکت جدیدی تاسیس کنند و کسب و کار تازه‌ای راه بیندازند چه توصیه‌هایی دارید؟

- راه انداختن یک شرکت سخت‌ترین کارهاست. باید بدانید چه می‌خواهید و نسبت به ایده‌تان علاقه و اشتیاق وافر داشته باشید. برای هدفتان سخت کارکنید و خطرپذیر باشید. اگر می‌خواهید فقط یک شرکت داشته باشید شروع نکنید. باید نسبت به آنچه می‌خواهید انجام دهید احساس کامل داشته باشید. مهم نیست چه کاری باشد.

• حتی اگر بخت نان باشد!

- بله، نانوایان موفق زیادی وجود دارند. شما - بخصوص در مراحل اولیه - باید احساس کاملاً قوی نسبت به کار داشته باشید و بدانید می‌توانید آن را بهتر از هر کس دیگر انجام دهید.

• زندگی خانوادگی تاچه حد مهم است و نسبت آن با زندگی کاری چگونه باید باشد؟

- سعی من آن است که یک زندگی متوازن و متعادل داشته باشم. از آنجا که سه فرزند دارم بیشتر کار می‌کنم و مسافرت‌هایم را کم کرده‌ام. اگر شما این موازنۀ را برقرار نکنید خانواده را از دست می‌دهید. برقراری موازنۀ بین امور همواره یک چالش است. □

منابع:

1 - P. KRASS, "THE BOOK OF ENTREPRENEUR'S WISDOM", 1999.

2 - G. WOLF, "STEVE JOBS: THE NEXT INSANELY GREAT THING", 1996.

3 - D. MORROW, "INTERVIEW WITH STEVE JOBS", 1995.

4 - WWW. APPLE. COM.

**کیفیت را افراد می‌سازند
ممکن است راه میانبری هم باشد
اما من نیافتنم
لذا به افراد تکیه می‌کنم**



**پیش‌بینی اینکه
آینده صنعت رایانه و اینترنت
چگونه خواهد بود
بسیار مشکل است**



**توجه به مدیران میانی نیز
حائز اهمیت است
زیرا بسیاری از کارکنان را
آنان تربیت می‌کنند**

دارد. یک روز در هفته را برای این مسئله گذاشتم. این یکی از مهمترین کارهایی است که می‌توان انجام داد.

• چگونه افراد برتر را برای استخدام انتخاب می‌کنید؟

- سوال بسیار مشکلی است. دو راه وجود دارد. اگر افراد سابقه داشته باشند نتایج کار قبلی آنها مهم است. تاکید می‌کنم نتایج نه فقط اینکه روی کاغذ خوب باشند یا خوب حرف بزنند اما همچوی نداشته باشند. پس نتایج کار آنها مارا به تضمیم گیری راهنمایی می‌کند. اما در مورد جوانترها که در معرض فرصتی برای ارایه نتایج نبوده‌اند، شما باید استعداد و ظرفیت را ارزیابی کنید. این حقیقتاً بسیار دشوار است، اما نشانه‌های ابتدایی عبارتست از هوش و ذکاء و توانایی یادگیری سریع.

سرعت تطبیق افراد و توانایی برای رشد مهم است. زیرا در هر شرکت جوان، نگاه‌ها هم‌مان با یادگیری موارد جدید تغییر می‌کند. بنابراین، افراد باید قادر به تغییر و تطبیق باشند و بتوانند

مسائل را از زاویه جدید بینند. اگر آنها به عقاید و افکار قبلی خود بچسبند، کار بسیار مشکل خواهد شد.

• اصولاً شرکت چه کارهایی باید انجام دهد تا محیط و فرهنگ مناسب کار برای متابع انسانی پدید آید؟

- سرمایه اولیه شرکت، سرمایه انسانی است نه سرمایه مالی. افراد باید به اطلاعات شرکت دسترسی داشته باشند. بنابراین، اتخاذ یک سیاست باز اطلاع‌رسانی و ارتباطی لازم است به گونه‌ای که افراد راجع به همه چیز بدانند. در این صورت تصمیمهای مهم را براساس اطلاعات صحیح می‌گیرند. توجه به مدیران میانی نیز اهمیت زیادی دارد زیرا بسیار کارکنان را آنان تربیت می‌کنند.

• نقاط قوت شما به عنوان یک انسان چیست؟

- انسانها مجموعه‌ای از نقاط قوت و ضعف هستند. قوت و ضعف دو روی یک سکه است. شاید نقطه قوت من آن است که همیشه به فناوری از دریچه و منظر فرهنگ انسانی

اولین لابرаторی آموزشی سیستم های اتوماسیون صنعتی SIEMENS در ایران

مرکز آموزش شرکت مهندسی برق، والتکنولوژی قشم و تازی نگار کنندگانه، آموزش

تخصیص اتوماسیون صنعتی با استفاده از نکته های آموزشی آنلاین SIEMENS

ردیف	کد دوره	نام دوره	تاریخ دوره	طول دوره
۱	T.L 01	MINI P.L.C LOGO		۵ ساعت
۲	T.P 01	P.L.C S7 200		۶ ساعت
۳	T.P 02	P.L.C S7 300(I)		۱۲ ساعت
۴	T.P 03	P.L.C S7 300,400(II)		۱۴ ساعت
۵	T.M 03	پروتول های با مونیتورینگ PROTOOL		۱۴ ساعت
۶	T.M 01	مونیتورینگ با WINCC(I)		۱۶ ساعت
۷	T.M 02	مونیتورینگ با WINCC(II)		۱۶ ساعت
۸	T.N 01	شبکه های صنعتی (AS-I,PROFIBUS,MODBUS,INDUSTRIAL ETHERNET)		۲۴ ساعت
۹	T.D 01	کنترل دو رموز موتور با MICRO MASTER		۸ ساعت

۰ ارائه مزدات آموزشی فارسی و انگلیسی _LOGO_ _WINCC_(S5) _ (S7 400 _ (S7 300 _ (S7 200 P.L.C - CNC - DRIVE • نرم افزار های اصلی SIEMENS

ثبت نام اینترنتی ONLINE از طریق وب سایتهای شرکت قشم ولتاژ و نیما پست الکترونیک Tr_qv@Qeshmvoltage.com مقدور می‌باشد.

Training office tel (+9821) 6721101-6760558-6727931-6715743

Fax: (+9821) 6730144 - 6760281

آدرس پست الکترونیک مخصوص یاسفگوئی سریع به سهولالت فذ، شما : Info@QeshmyVoltage.com

www.geshinvoltage.com

www.ple.qv.com

اولین نشریه تخصصی کترونیک www.icfarsi.net

مجمع تحقیقاتی کارآفرینان صنایع



مجتمع تحقیقاتی کارآفرینان صنایع با استفاده از کارشناسان محترم،

آماده ارائه خدمات مشاوره، نظارت و اجرا به شرح زیر می‌باشد:

✓ شرکت منتخب بانک صنعت و معدن در زمینه امکان‌سنجی فنی - اقتصادی طرح‌ها (دارای گردید از بانک صنعت و معدن)

طراحی و پیاده‌سازی سیستم‌های مدیریت در زمینه‌های:

- سیستم‌های مدیریت کیفیت (چک لیست ساپکو، ISO/TS 16949)،
سیستم‌های مدیریت زیست محیطی (ISO 14000)
سیستم‌های مدیریت بهداشت و ایمنی (HACCP، OHSAS 18000)
مدل‌های تعالی سازمان (BUSINESS EXCELLENCE)

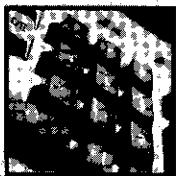
برنامه‌ریزی و کنترل پروژه ✓

✓ مدیریت بیمان طرح‌ها و بر وژه‌های احتمالی

✓ انجام کلیه بروزهای تحقیقات. - مطالعات.

آدرس: تهران- خیابان کریمخان زند- خیابان استاد نجات‌الهی (ویلای شمالي)- شماره ۲۸۴- طبقه دوم

تلفن: ٢٢٥٣-٨٨٠١٩١١، ٣٣٤-٨٩٢٠٣٣٣، فکس: ٢٢٥١-٨٨٠٢٢٥٣



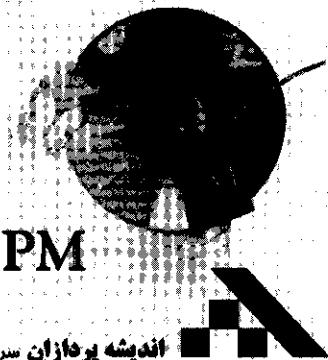
مشهدما ت ذره افزار:

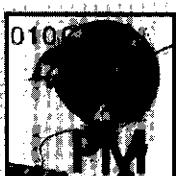
طراحی شده در محیط ویندوز ، قابل اجرا در شبکه ، انتقال فوق العاده
امکانات حرفه ای وسیع ، ارتباط با سایر سیستم ها

Timar

تیمار

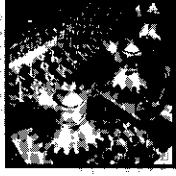
نرم افزار مدیریت تکه داری و تعمیرات





مشهدما ت فن:

مدیریت اطلاعات فنی ، مدیریت اطلاعات و مواد ، مدیریت مخوبی اطلاعات
برخامه ویزی فعالیتهای پژوهشگران
کنترل فعالیت‌های اضطراری اصلاحی (PM, EM, CM, ...)



سایر فعالیتها:

طراحی و مکانیزاسیون سیستم های برنامه ریزی تولید و مواد (MRPI, MRPII)
طراحی و مکانیزاسیون سیستم های انبارداری جامع
(MIS) طراحی و مکانیزاسیون سیستم های اطلاعاتی مدیریت (ISO)
نرم افزار کنترل مستندات و مدارک جهت استانداردهای



شاور تخصصی سیستم های مهندسی صنایع
Andisheh Pardazan

۰۹۱۱۲۵۷۵۲۹۵ - ۰۸۸۴۰۲۳ - ۰۸۸۴۲۵۹۸



متالورژی ایران

۸۱-۸۲

راهنمای صنایع متالورژی و ریخته گری ایران
IRAN Metallurgy Directory
2003

جهت سفارش خرید با شماره تلفنی زیر
تماس حاصل فرمائید:

۸۸۴۸۷۳۱ - ۸۸۲۰۶۲۴