

بررسی نقش اتحادیه شرکت های تعاونی مصرف فرهنگیان استان آذربایجان شرقی در تأمین نیاز شرکت های تعاونی و اعضای تحت پوشش

محمد باقر علیزاده اقدم*
ابوعلی ودادهیر**

چکیده

مقاله حاضر، برگرفته از پژوهشی است که به روش پیمایشی در شرکت های تعاونی مصرف فرهنگیان استان آذربایجان شرقی صورت گرفته است. جامعه آماری پژوهش حاضر کلیه شرکت های تعاونی مصرف فرهنگیان استان آذربایجان شرقی (۳۹ شرکت تعاونی) و اعضای حقیقی آنها (۶۷۶۳۵ نفر) بوده است. برای جمع اوری داده ها و اطلاعات مورد نیاز در این پژوهش از دو نوع پرسشنامه (مدیران عامل و اعضاي حقیقی) استفاده شده است. تحقیق حاضر از نوع کاربردی بوده و در صدد پاسخ دهی به این سؤال اساسی است که اتحادیه شرکت های تعاونی مصرف فرهنگیان و شرکت های تعاونی تا چه حد توانسته اند نیاز اعضای تحت پوشش خود را تأمین کنند؟ به عبارتی شرکت های تعاونی مصرف فرهنگیان در چه زمینه هایی موفق بوده اند؟ برای رسیدن به آن از روش های آماری توصیفی و در مواردی از روش های استنباطی چون ضریب همبستگی τ پرسون استفاده شده است. کلیه مراحل آماری از طریق برنامه کامپیوترا SPSS مورد تجزیه و تحلیل قرار گرفته و نهایتاً بر اساس یافته های پژوهش پیشنهاد های کاربردی پژوهش ارائه شده است. نتایج تحقیق نشان داد که اعضاي حقیقی شرکت های تعاونی و همچنین شرکت های

*عضو هیأت علمی پژوهش مؤسسه تحقیقات اجتماعی دانشگاه تبریز:

m-alizadeh@tabrizu.ac.ir

**عضو هیأت علمی گروه علوم اجتماعی دانشگاه تبریز و دانشجوی دوره دکتری جامعه شناسی:

vedadhir@yahoo.com

تاریخ وصول مقاله: ۸۳/۳/۲۴ - تاریخ تصویب مقاله: ۸۳/۷/۲۵

تعاونی عضو اتحادیه، به تعاون از بعد اقتصادی می‌نگرند و ابعاد اجتماعی آن در اولویت بعدی قرار دارد.

وازگان کلیدی: شرکت‌های تعاونی، میزان خرید، رضامندی اعضاء، فایده مندی اعضاء، لوازم خانگی مهم، لوازم خانگی سبک، کالاهای اساسی

مقدمه

موضوع تأمین نیاز اعضاء به عنوان صاحبان واقعی تعاونی‌ها از جمله نکاتی است که بنا به عقیده بسیاری از صاحب نظران تعاونی و طرفداران نظریه کارکرد گرانی، رمز بقای تعاونی‌ها در آن نهفته است، چرا که تاریخ نشان می‌دهد زندگی بشر از روزی که از صورت فردی خارج و اجتماعات کوچک خانواده‌ای تشکیل شده است، این احساس نیاز و احتیاج افراد بوده که همکاری و تشریک مساعی برای گذران زندگی بین آنها را سبب شده است. به عبارتی وقتی که انسان‌ها احساس کردن برای بهتر زیستن احتیاج به کمک و استفاده از معاونت همنوعان خود دارند، با تقسیم کار بین چند نفری که دور هم زندگی می‌کردن، حوایج روزمره خود را بر طرف می‌ساختند و بدین ترتیب از همان دوران بدويت، افراد بشر بدون آن که اختصاصاً توجهی به تعاون داشته باشند، تنها به سبب وجود نیاز و منافع مشترک حس تعاون در آنها ایجاد و به تناسبی که احتیاجات و مشکلات زندگی بیشتر می‌شد، لزوم تقویت و توسعه روح تعاون نیز بیشتر احساس می‌شد.

تعاونی به معنی شرکت‌هایی که دارای اصول و قواعد و مقررات مدون باشند، تقریباً از قرن هیجدهم و همزمان با تغییر و تحولات آن دوره از جمله انقلاب صنعتی، پا گرفت. شرایط زمانی و مشکلات آن دوره و نیز نیاز مشترک افراد، ضرورت وجود تعاونی‌ها را مطرح ساخت.

مسئله تحقیق

چنانچه به فرایند تاریخی و تکوینی تعاون و شرکت‌های تعاونی نگریسته شود، ملاحظه می‌شود یکی از مهمترین انگیزه‌های بشری برای همکاری با یکدیگر وجود نیاز و منافع مشترک بوده است و وجود این دو عامل (نیاز و منافع مشترک) سبب شکل‌گیری و نهایتاً رشد و تکوین تعاونی‌ها شده است.

بنابراین بایستی اذعان کردکه هدف آنی و اولیه شرکتهای تعاونی، جلب رضایت کامل اعضاء از لحاظ اقتصادی است و اعضاء در صورتی از شرکت تعاونی احساس رضایت خواهند

کرد که شرکت تعاونی جوابگوی نیازهای آنها باشد. اتحادیه شرکت‌های تعاونی مصرف فرهنگیان نیز به عنوان یکی از انواع تعاونی از این قاعده مستثنی نیست و هدف از ایجاد آنها رفع نیازهای اقتصادی و اجتماعی اعضاء است.

بر این اساس اعضای شرکت‌های تعاونی (افراد یا خانوارها) و از جمله اعضای اتحادیه شرکت‌های تعاونی مصرف فرهنگیان (شرکت‌های تعاونی) انتظار دارند که نیازهای اساسی آنان به نحو مطلوبی توسط شرکت‌های تعاونی و اتحادیه فرهنگیان تأمین و برآورده شود. در صورت محقق نشدن چنین هدفی و ناتوانی شرکت در رفع نیاز اعضاء، کارایی^۱ و فلسفه وجودی تعاونی‌ها زیر سؤال می‌رود.

با توجه به مطالب فوق درخصوص اتحادیه شرکت‌های تعاونی و شرکت تعاونی مصرف فرهنگیان سؤالاتی مطرح می‌شود از جمله این که:

الف - اتحادیه شرکت‌های تعاونی مصرف فرهنگیان تا چه اندازه توانسته است نیاز شرکت‌های عضو را تأمین کند؟

ب - شرکت‌های تعاونی مصرف فرهنگیان تا چه اندازه توانسته است نیاز افراد تحت پوشش خود را تأمین کند؟

ج - شرکت‌های تعاونی مصرف فرهنگیان استان جهت تأمین نیاز اعضای خویش در چه زمینه‌هایی موفق بوده‌اند؟

د - کیفیت همکاری و تعاون در بین شرکت‌های تعاونی و اتحادیه تعاونی به چه شکلی است؟

ه - چه عواملی بر این امور (الف، ب، ج و د) تأثیر می‌گذارد؟

و- در نهایت چه عواملی باعث عدم کارایی و موفقیت شرکت‌های تعاونی مصرف فرهنگیان می‌شود؟

اهمیت و ضرورت تحقیق

امروزه در برنامه‌ریزی‌های توسعه، علی‌الخصوص توسعه پایدار از ابزارهای گوناگونی استفاده می‌کنند. شرکت‌های تعاونی و اتحادیه‌های مربوط، از کارآمدترین و مهمترین ابزارهای ممکن به شمار می‌أیند، چرا که یکی از خصوصیات بر جسته تعاونی‌ها این است که هم دارای بعد اقتصادی و هم دارای بعد اجتماعی است، به این معنی که صرفاً به فکر

پیشرفت اقتصادی و بالا رفتن درآمد یک عدد خاص بدون توجه به سایر مردم و محیط زندگی آنها نیست، بلکه تعاونی به عنوان یک نهاد مردمی طبیعتاً به جوامعی که همه افراد در آن زندگی می‌کنند توجه دارد و این خصیصه تعاونی‌ها باعث شده است که آنها را از بنگاه‌های خصوصی که غالباً در فکر سود هر چه بیشتر و سرمایه‌می باشند، جدا سازد.

همچنین با نگاهی گذرا به گذشته، تعاونی‌ها در نقاط مختلف جهان با انعطاف‌پذیری فوق العاده ایشان در تأمین نیازهای متنوع انسان‌ها، کارایی خود را به اثبات رسانده‌اند. گذشته شرکت‌های تعاونی نشان می‌دهد که شرکت‌های تعاونی در مراحل بحرانی (همچون وضعیت اروپا در قرن نوزدهم) می‌توانند ابزارهای مهمی برای برونو رفت کشورها از مشکلات باشند.

تعاونی‌ها بنا به نوع نیاز انسان‌ها و اعضای تشکیل‌دهنده آنها از گوناگونی خاصی برخوردارند که از جمله این شرکت‌ها می‌توان به تعاونی‌های کارگری اشاره کرد. آمار و ارقام نشان می‌دهد که بیش از ۵۱/۱ درصد از تعداد کل شرکت‌های تعاونی مصرف ایران را تعاونی‌های کارگری تشکیل می‌دهند و تقریباً ۸۰ درصد از شرکت‌های تعاونی مصرف ایران را شرکت‌هایی از نوع کارگری، کارمندی و فرهنگیان تشکیل می‌دهند (پورمحمد صوفیانی، ۱۳۷۹: ۱۳۱). این آمار و ارقام بیانگر آن است که اعضای اکثر شرکت‌های تعاونی در ایران، افراد و طبقات کم درآمد جامعه می‌باشند و از آنجا که توجه به اقشار کم بضاعت و حتی بی‌بضاعت از آرمان‌های اصیل تعاونی‌ها است و در واقع بهبود زندگی اقشار کم درآمد و مشارکت دادن آنها در امور اقتصادی جامعه، همان توسعه واقعی است که از مشخصه‌های تعاونی‌ها می‌باشد.

یکی از اهداف شرکت‌های تعاونی مصرف، کاهش هزینه کالای مورد نیاز برای اعضاء است و این هدف به این صورت تحقق می‌یابد که شرکت‌های تعاونی با مشارکت اعضاء و نیز با صرفه جویی در سود از طریق تولید یا تماس با تولید کننده اصلی و خرید انبیه بهای تمام شده کالا یا خدمت را به حداقل می‌رسانند. به عنوان مثال براساس آمار سال ۱۳۷۲ در نظام سنتی توزیع به دلیل وجود واسطه‌ها، کالاها با حداقل ۳۵ درصد سود به دست مصرف‌کننده نهایی می‌رسد؛ در حالی که اتحادیه‌ها و تعاونی‌های مصرف، میزان سودی را که می‌توانند از کالاها دریافت کنند در مجموع ۱۰-۱۲ درصد است و به این ترتیب کالا ۲۵ درصد ارزانتر به دست مصرف‌کننده می‌رسد (شیرزادی، ۱۴۲: ۱۳۸۰).

با توجه به آنچه که گفته شد، توجه ویژه به بخش تعاون و شناسایی نقاط قوت و تقویت و ترمیم نقاط ضعف آن می‌تواند زمینه‌های مناسبی را برای حل بسیاری از مشکلات کنونی

جامعه ایران فراهم سازد و فشار عظیمی که بر دولت و دستگاه‌های دولتی وارد می‌شود را تخفیف دهد. به دلیل جایگاه ویژه تعاوونی‌ها لزوم انجام پژوهش‌هایی در این باب ضروری است و نتایج حاصله این گونه از تحقیقات و پژوهش‌های مشابه در برنامه‌ریزی‌های خرد و کلان سازمان‌های تعاوونی در آینده مورد بهره برداری قرار گیرد و متولیان بخش تعاوونی مصرف را در جهت نیل به اهداف از پیش‌تعیین شده، راهنمایی باشند و مبنایی جهت انجام تحقیقات بعدی در ابعاد خرد و کلان و مباحث مشابه باشند.

اهداف تحقیق

عمده ترین هدف این پژوهش بررسی و مطالعه نقش شرکت‌های تعاوونی مصرف فرهنگیان در تأمین نیازهای اعضای خود و همچنین بررسی نقش اتحادیه تعاوونی مصرف فرهنگیان در تأمین نیاز شرکت‌های تعاوونی تحت پوشش خود می‌باشد.
علاوه بر آن، اهداف جزئی این تحقیق عبارتند از:

- الف - شناسایی کمیت و کیفیت تأمین نیازهای اعضای تحت پوشش اتحادیه و شرکت‌های تعاوونی مصرف فرهنگیان و عوامل مؤثر بر این مهم؛
ب - مطالعه توصیفی و تطبیقی ویژگی‌ها و متغیرهای شناسایی^۱ اعضای تحت پوشش شرکت‌های تعاوونی و اتحادیه فرهنگیان،
ج - ارائه راهبردها و پیشنهادهای مناسب و علمی در راستای برطرف کردن یا از میان برداشتن عوامل و موانع موجود و فراهم نمودن زمینه‌های لازم برای تحقق اهداف تعاوونی مصرف فرهنگیان.

تاریخچه تعاوونی‌ها در استان آذربایجان شرقی

اولین شرکت تعاوونی مصرف آموزش و پرورش در سال ۱۳۳۴ با همت و تلاش عده‌ای از فرهنگیان تبریز با نام «شرکت تعاوونی فرهنگ» در شهر تبریز تأسیس شد.
سرمایه اولیه شرکت بالغ بر ۱۰۰,۰۰۰,۵۰۱ ریال بوده است که از مرکز ۱۰٪ حقوق کارمندان فرهنگی تأمین شده بود. تعداد اعضای اولیه شرکت در سال ۱۳۳۵، ۸۷۰ نفر بوده و تعداد کارکنان آن نیز در همان سال ۱۳ نفر بوده است (سطوتی، ۱۳۷۲).

¹. Identificational variables

در سال ۱۳۸۰ شرکت‌های تعاونی مصرف فرهنگیان، تقریباً در اکثر شهرهای استان تأسیس شده و به فعالیت خود ادامه می‌دهند. به طوری که در استان آذربایجان شرقی ۳۹ شرکت تعاونی مصرف فرهنگیان فعالیت دارند. در شرکت‌های تعاونی مذکور، بالغ بر ۶۷۶۳۵ نفر عضویت دارند. قدیمی‌ترین شرکت تعاونی مصرف فرهنگیان در استان، شرکت تعاونی مصرف فرهنگیان تبریز می‌باشد.

پایه‌های نظری

در حوزه‌های نظری جامعه‌شناسی، اقتصاد و روان‌شناسی اجتماعی، تعاون و تعاونی و رفتار تعاونی، جزء پدیده‌های پیچیده تعریف می‌شود چرا که با دیگر پدیده‌های اجتماعی و اقتصادی پیچیده، دارای پیوند چندگانه، ابعاد چندگانه و کارکردهای چندگانه است. بنابراین موضوع ازجهات گوناگون قابل بررسی بوده و تئوری‌های متفاوتی در این زمینه ارائه شده است. در روان‌شناسی اجتماعی، برخی تئوری‌سین‌ها، تعاون، رفتار تعاونی و تکوین شرکت‌های تعاونی را در قالب رفتارهای مددجویانه یا معین و نوع دوستی مورد بررسی قرار می‌دهند (Mayer, 1999: 128-135 & Malim, 1997: 472-512). در اقتصاد، برخی دیگر از نظریه پردازان، تعاونی و تکوین شرکت‌های تعاونی را در خدمت تولید، توزیع و مصرف کالاهای تعریف کرده و به نوعی آن را شکلی از سازمان دهی فعالیت‌های اقتصادی تعریف می‌کنند (Florence, 1972: 390-396). برخی دیگر، تعاون و رفتار تعاونی و شرکت‌های تعاونی را از دیدگاه جامعه‌شناسی می‌نگرند و در راستای ارائه نظریات جامعه‌شناسی تلاش کرده‌اند. از جمله این نظریات می‌توان به تئوری مبادله، نظریه گروه‌های همبسته کولی، نظریه سلسله مراتب نیازهای مازلو و نظریه کنش معقول اشاره کرد.

بر اساس نظریه مبادله، کنشگر انسانی به عنوان سودجوی عاقل در نظر گرفته می‌شود؛ یعنی هر قدر سودی که فرد به عنوان نتیجه عمل خود به دست می‌آورد بیشتر باشد، به انجام آن عمل راغب‌تر می‌شود (تولسی، ۱۳۷۱: ۴۰۰). در نظریه گروه‌های همبسته، «کولی»، بانی این نظریه، معتقد است که در گروه‌های همبسته، انسان برای دستیابی به بیشترین نفع همگانی تمایلات فردگرایانه‌اش را به حداقل می‌رساند و با حلقه‌های همدردی و محبت با همنوعانش پیوندی پایدار برقرار می‌سازد، ولی در صورت‌های دیگر همبستگی، هر یک از انسان‌ها به خاطر نفع شخصی خود که از مبادلات و اعمال مقابل اجتماعی انتظار دارند با شخص دیگر ارتباط برقرار می‌کنند (کوزر، ۱۳۶۸: ۴۱۳). از دیدگاه

نظریه کارکردگرایی، هر نظام اجتماعی کارآمد، باید به برخی نیازها به عنوان حداقل نیاز اساسی برای حفظ و بقای خود پاسخ دهد و عمدها سازمان‌ها و نهادهای سودآور و برطرف کننده نیاز به تعییر کارکردگرایان سازمان‌های کارکردی پایدار خواهند بود (Rietzler, ۱۳۷۷: ۲۲۷). بر اساس نظریه کنش متقابل نمادین، همکاری و تعاون یکی از کنش‌های متقابل پیوسته است و منظور از آن کنش‌هایی است که در جهت یگانه‌ای صورت می‌گیرد و در مقابل، سبقت جویی را کوشش شخصی برای وصول به هدفی که مورد نظر دیگری نیز هست، دانسته و رقابت را کوششی برای پس اندختن دیگری از وصول به هدفی که مورد نظر هردوی آنان است، می‌دانند. از دیدگاه نظریه کنش متقابل نمادین، سبقت جویی و رقابت جزء کنش‌های متقابل گستته می‌باشد (طالب، ۱۳۷۶: ۳).

نظریه سلسله مراتب نیازهای مازلو^۱ یکی دیگر از نظریه‌های کاربردی در این زمینه است. مازلو نیازهای اساسی انسان را در دو شکل اساسی مطرح می‌کند: نیازهای اساسی یا نقصانی که عبارتند از نیازهای فیزیولوژیکی، ایمنی، عشق و تعلق خاطر، عزت نفس؛ و نیازهای عالی یا ماورای جسمی که نیاز به حقیقت‌یابی، خوبی کردن، کمال و عدالت جویی را در بر می‌گیرد. وی برای این نیازها سلسله مراتبی قابل است. به نظر او برای رسیدن به نیازهای بالاتر بایستی نیازهای سطح پایین ارضاء شود. به عبارتی، از نظر این نظریه تا نیازهای اساسی انسان برآورد نشود نوبت به نیازهای ماورای جسمی چون عدالت جویی و نیکی کردن نه رسد (Santrock, 1991: 450).

نظریه کنش معقول نیز یکی از نظریه‌های مطرح در جامعه‌شناسی است که بر اساس آن گرایش به یک رفتار - رفتار تعاونی - تابعی از باورهای مربوط به نتایج رفتار یعنی دو عامل انتظار فایده و ارزیابی فایده (در حالت کلی فایده مندی رفتار) است (Stephan & Stephan, 1990: 262-263).

از نظر واتکینز^۲ انسان حیوان اجتماعی است که به دلیل انگیزه روانی و منافع و مزایا، آگاهانه به انجمن می‌پیوندد (طالب، ۱۳۷۶: ۱۱۵-۱۱۴). از نظر^۳ ژرژ فوکه نیز عامل اصلی تشکیل شرکت‌های تعاونی انگیزه اقتصادی است. وی معتقد بود که تعاون اصل انفرادی را با اصل اشتراکی و دسته جمعی در زمینه اقتصادی و در زمینه معنوی تأمین تلفیق می‌دهد (طالب، ۱۳۷۶: ۸۱).

¹. A. Mazlow

². W. Watkins

³. G. Fouquet

روش شناسی

از آنجا که روش مورد استفاده در پژوهش انجام گرفته، روش توصیفی و تحلیلی (بیمایشی) بوده، لذا برای اندازه گیری متغیرها و جمع آوری داده ها و اطلاعات لازم از پرسشنامه کبی استفاده شده است. برای نیازمنجی، تعیین اولویت ها، کمبودهای اتحادیه و شرکت های تعاونی دو نوع پرسشنامه ویژه اعضاء و مدیران عامل طراحی شده بود.

جامعه آماری

جامعه آماری مورد مطالعه در این پژوهش عبارتند از کلیه شرکت های تعاونی مصرف فرهنگیان استان آذربایجان شرقی و اعضاء آنها در سال ۱۳۷۹-۱۳۸۰ که جمما شامل ۳۹ شرکت تعاونی و ۶۷۶۳۵ نفر عضو بوده اند.

نمونه آماری

نمونه آماری پژوهش حاضر شامل ۳۶ شرکت تعاونی مصرف فرهنگیان و ۳۵۴ نفر از اعضای حقیقی آنها بوده است که به وسیله فرمول کوکران محاسبه شده و نمونه به دست امده از طریق روش نمونه گیری طبقاتی با تخصیص متناسب انتخاب شده است.

$$n = \frac{n_0}{1 + \left(\frac{n_0}{N}\right)} \Rightarrow n_0 = \frac{t^2 \cdot S^2}{d^2}$$

$$n_0 = \frac{(1/96)^2 (2/25)}{(1/15)^2} = \frac{3/84 \times 2/25}{1/0225} = 38$$

$$n = \frac{384}{1 + \left(\frac{384}{67635}\right)} = 38$$

از آنجا که ۳۸۴ نفر برای ۳۹ شرکت تعاونی محاسبه شده و در پژوهش حاضر از ۳۹ شرکت فقط ۳۶ شرکت مورد مطالعه قرار گرفته است، بنابراین تعداد نمونه به ۳۵۴ نفر تقلیل یافته است.

تکنیک های تجزیه و تحلیل داده ها

اطلاعات لازم بعد از جمع آوری داده ها و کد گذاری داده ها وارد کامپیوتر شده و بعد از انجام دستورالعمل های تغییر و تبدیل برای تجزیه و تحلیل داده ها از تکنیک های گوناگونی به شرح زیر استفاده شده است:

الف - تجزیه و تحلیل توصیفی و تهیه و تنظیم جداول یک متغیره یا یک بعدی:
برای این دسته از جداول که در بخش توصیفی پژوهش مورد استفاده قرار گرفته، انواع فراوانی ها و درصدها محاسبه شده است.

ب - تجزیه و تحلیل تبیینی و آزمون فرضیه ها:
به منظور تعیین و محاسبه مقدار و شدت رابطه میان متغیرهای مستقل از یک سو و متغیرهای تابع از سوی دیگر از آزمون ضریب همبستگی χ^2 پرسون استفاده شده است.
لازم به ذکر است که کلیه مراحل پردازش کامپیوتری داده ها و سایر عملیات آماری توسط نرم افزار کامپیوتری SPSS for Windows انجام گرفته است.

یافته های پژوهش

الف - یافته های مربوط به مدیر عامل ها در ارتباط با عملکرد اتحادیه
از بین شرکت های مورد مطالعه تنها ۵ شرکت تعاونی منبع خرید خود را فقط اتحادیه ذکر کرده اند و ۳۰ نفر از مدیران عامل، به عبارتی ۶۸ درصد از کل شرکت های تعاونی مورد مطالعه منبع یا محل خرید خویش را هم اتحادیه و هم غیر اتحادیه اعلام کرده اند. از این میان ۱۲ شرکت تعاونی که $\frac{3}{4}$ درصد از کل شرکت های مورد مطالعه را شامل می شود ۲۵ و کمتر از ۲۵ درصد از مایحتاج خود را از خارج از اتحادیه تهیه می کنند و ۱۸ شرکت تعاونی یعنی $\frac{3}{47}$ درصد شرکت ها، بین ۲۵ تا ۵۰ درصد از لوازم و کالاهای مورد نیاز خویش را از خارج از اتحادیه تهیه می کنند و تنها ۴ شرکت یعنی $\frac{2}{13}$ درصد بیش از ۵۰ درصد از مایحتاج خود را از خارج از اتحادیه تهیه می کنند. این خریدها بیشتر شامل وسایل بهداشتی و آرایشی، مواد غذایی و خوارکی و در مواردی لوازم خانگی مهم چون یخچال، تلویزیون و ... بوده است و بیشترین دلیل برای خرید از خارج از اتحادیه را عدم کالاهای مورد نیاز شرکت ها در اتحادیه، ارزان بودن اجتناس در خارج از اتحادیه و تحويل وسایل و لوازم مورد نیاز در درب فروشگاه اعلام کرده اند.

♣ کالاهای اساسی و لوازم خانگی مهم بیشترین میزان خرید شرکت ها از اتحادیه بوده است و لباس و پوشاك و لوازم تحریر کمترین میزان خرید اعضاء از اتحادیه را شامل می شود. دلیل بالا بودن میزان خریدهای فوق به منافع اقتصادی چون کوپنی بودن کالاهای اساسی و قسطی بودن لوازم خانگی مهم بر می گردد. از نظر اعضاء و شرکت های مورد مطالعه، لوازم خانگی مهم و کالاهای اساسی از جمله کمبودهای اساسی اتحادیه می باشد و از طرفی دیگر لوازم خانگی مهم و کالاهای اساسی از نظر اهمیت به نظر اعضاء در صدر قرار گرفته و بالاترین نمره را به دست آورده اند. این امر بیانگر آن است که اعضا شرکت های تابعه اتحادیه بیشتر به دنبال منافع اقتصادی بوده اند و از تعاونی ها به عنوان برآورد کننده نیازهای اساسی و گرانقیمت خویش به صورت قسطی انتظار دارند.

♣ از نظر شرکت های تابعه اتحادیه، وضعیت کیفی و قیمت کالاهای اقلام موجود در اتحادیه هیچ فرقی با کالاهای اقلام مشابه آن در بازار و فروشگاه های خصوصی ندارند و تنها در مورد تنوع کالاهای اتحادیه نظرشان بر این بوده است که تنوع کالا و اقلام در اتحادیه شرکت تعانی های مصرف کمتر از بازار و فروشگاه های خصوصی بوده است.

♣ نتایج مربوط به اولویت بندی شرکت ها در مورد گزینه هایی چون تهیه ارزان بودن کالاهای آزادی اظهار نظر و مشارکت اعضاء در امور اتحادیه و عدم تبعیض، نشان می دهد که از نظر شرکت های عضو اتحادیه، اهداف اقتصادی نسبت به اهداف اجتماعی تعاونی ها اهمیت بیشتری دارد چرا که در این نظرسنجی تهیه کالاهای به قیمت ارزان به وسیله اتحادیه از نظر اهمیت در صدر قرار گرفته است.

♣ در ارتباط با میزان موفقیت اتحادیه در توزیع انواع و اقسام کالاهای نتایج نشان می دهد که به نظر شرکت های عضو، اتحادیه در تهیه و توزیع لوازم خانگی مهم (۹۲/۷ درصد) و سبک (۴۱/۷ درصد) و تقریباً در توزیع کالاهای اساسی (۳۰/۶ درصد) موفق بوده است و از نظر هیچ کدام از شرکت ها، اتحادیه در تهیه و توزیع لباس و پوشاك و لوازم تحریر موفق عمل نکرده است.

♣ به نظر شرکت های تابعه اتحادیه، قسطی دادن کالاهای (۴۷/۲ درصد) و بعد از آن تهیه ارزان قیمت کالاهای (۴۱/۷ درصد) بهترین رویه اتحادیه برای سود رساندن به شرکت های تابعه می تواند باشد.

♣ شرکت های تعاونی، از نحوه مدیریت و برخورد کارکنان اتحادیه با شرکت های عضو، ساعت کار اتحادیه، مکان اتحادیه و عدم تبعیض بین شرکت ها رضایت نسبی دارند ولی از قیمت کالاهای و تنوع آنها رضایت چندانی ندارند.

♣ از نظر شرکت های عضو اتحادیه، بیشترین مشکلات اتحادیه ها، مسائل مالی، عدم همکاری دولت و وزارت بازرگانی، گرانی قیمت ها، عدم ثبات اقتصادی و نبود برنامه ریزی صحیح و تنوع کم کالاها می باشد.

ب - یافته های مربوط به اعضاي تعاويٰ در ارتباط با شرکت ها

♣ در ارتباط با منبع خرید اعضای شرکت های تعاویٰ، بر اساس جدول شماره ۱، تنها ۸ درصد از اعضاء بیش از ۵۰ درصد از مایحتاج روزانه خوش را از شرکت های تعاویٰ عضو تهیه می کنند و دلیل عدمه عدم استقبال اعضاء در خریدهای خوش از شرکت های تعاویٰ عواملی چون کمبود کالاهای مورد نیاز، گران بودن و فرق نکردن قیمت ها با بازار آزاد، دوری راه و مشکلات دسترسی به شرکت ها و پایین بودن کیفیت کالاها بوده است.

جدول ۱ - میزان خرید شرکت ها از تعاویٰها

فرآونی تجمعی	درصد فرآونی	فرآونی	میزان خرید
۹	۲/۸	۱۰	اصلأ
۴۰/۹	۳۱/۹	۱۱۲	کمتر از ۱۰ درصد
۹۲	۵۱/۱	۱۸۱	۱۰-۵۰
۱۰۰	۸	۲۸	بیش از ۵۰ درصد
-	۶/۲	۲۲	اظهار نشده
-	۱۰۰	۲۵۴	کل

♣ با توجه به نتایج به دست آمده، کالاهای اساسی، مواد غذایی و خوراکی و لوازم خانگی مهم بیشترین میزان خرید را از طرف اعضاء داشته است. با این همه از نظر اعضاء بیشترین کمبودهای شرکت های تعاویٰ نیز در ارتباط با کالاهای مواد غذایی و خوراکی، کالاهای اساسی و لوازم خانگی سبک و مهم بوده است.

♣ از نتایج و آزمون رابطه ها چنین استباط می شود که متغیر فایده مندی یعنی میزان انتظار فایده و ارزیابی فایده از شرکت های تعاویٰ که بر اساس تئوری فیش باین و آیزن تبیین شده است در میزان رضامندی افراد و اعضای شرکت های تعاویٰ و اتحادیه

تأثیرگذار است و با بالارفتن میزان فایده مندی از شرکتهای تعاونی، میزان رضامندی افراد نیز بالا می رود. جدول ۲ نتایج آزمون همبستگی ۲ پرسن بین متغیر فایده مندی و رضامندی افراد رضامندی را نشان می دهد.

جدول ۲ - نتایج آزمون ضریب همبستگی ۲ پرسن بین متغیر فایده مندی و رضامندی اعضا

فایده مندی	متغیر مستقل	
	متغیر وابسته	
سطح معنی داری ۰/۰۰۰		
ضریب همبستگی ۰/۷۶		رضامندی
تعداد مشاهدات ۳۰۸		

با افزایش میزان فایده مندی شرکتهای تعاونی و اعضاء آن، میزان خریدهای اعضا از شرکتهای تعاونی بالا می رود.

همچنین بر اساس نتایج به دست آمده با بالا رفتن میزان رضامندی اعضا از شرکت های تعاونی میزان سرمایه گذاری افراد نیز بالاتر می رود. جدول ۳ نتایج آزمون همبستگی ۲ پرسن بین متغیرهای فایده مندی و میزان خرید را با توجه به سطوح اندازه گیری نشان می دهد.

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی

جدول ۳ - نتایج آزمون ضریب همبستگی ۲ پرسن بین متغیرهای فایده مندی و میزان خرید اعضا

فایده مندی شرکت برای اعضاء	متغیر مستقل	
	متغیر وابسته	
سطح معنی داری ۰/۰۰۰		
ضریب همبستگی ۰/۴۹۱		میزان خرید روزانه از شرکت
تعداد مشاهدات ۳۰۵		تعاونی

با توجه به نتایج به دست آمده، چنین به نظر می رسد که طبق نظریه فایده گرایی، که در آن بیشتر نفع شخصی افراد مورد نظر است، این دسته اعضاء نیز به دنبال منافع شخصی خویش می باشند. هر چند که نهاد تعاونی و شرکت های تعاونی بیشتر در خلاف

جهت این نظریه به وجود آمده است، ولی چنین به نظر می رسد که در جامعه مورد مطالعه نظریه فایده گرایی مورد تأیید قرار می گیرد.

﴿ همچنین بر اساس نظریه کارکرد گرایی، نیازها با نظام در ارتباط است و هر نظام اجتماعی کارآمد، باید به برخی نیازها به عنوان حداقل نیاز اساسی برای حفظ بقای خود پاسخ دهد و عمدها سازمان‌ها و نهادهای سودآور و برطرف کننده نیازها به تعبیر کارکرد گرایان سازمان‌های کارکردی است. بنا براین شرکت‌های تعاونی و اتحادیه شرکت‌های تعاونی مصرف فرهنگیان نیز برای بقا و توسعه خویش بایستی سازمان‌های کارکردی باشند؛ به عبارتی، در برابر حداقل نیازهای اعضای خویش پاسخگو باشند. جدول ۴ نتایج آزمون همبستگی بین متغیرهای رضامندی اعضاء و میزان سرمایه گذاری افراد را نشان می دهد.﴾

جدول ۴ - نتایج آزمون ضریب همبستگی بین متغیرهای رضامندی اعضاء و میزان سرمایه گذاری آنها

رضامندی	متغیر مستقل	
	متغیر وابسته	
سطح معنی داری ۰/۰۰۱		
ضریب همبستگی ۰/۲۰۴		
تعداد مشاهدات ۲۲۶	سرمایه گذاری	

﴿ نظریه سلسله مراتب نیازهای مازلو بیان می کند انسان دارای دو نوع نیازهای اساسی و ماورای جسمی است و برای ارضای نیازهای ماورای جسمی بایستی نیازهای اساسی یا فیزیولوژیکی انسان ارضا شوند. در این ارتباط شرکت‌های تعاونی دارای دو گونه هدف‌های اقتصادی و اجتماعی‌اند که اهداف اقتصادی بیشتر در صدد رفع نیازهای فیزیولوژیکی و اهداف اجتماعی تقریباً به دنبال رفع نیازهای ماورای جسمی افراد می باشند. بنابراین به نظر مازلو نیازهای اقتصادی اولی تراز نیازهای ماورای جسمی (اجتماعی) می باشند. پژوهش انجام گرفته نیز آن را تأیید می کند چرا که اعضای مورد مطالعه نیز تهیه ارزان قیمت کالا را نسبت به مسایلی چون آزادی، مشارکت و غیره با اهمیت تر ذکر کرده‌اند.﴾

♣ از نظر اکثریت اعضاء، بین شرکت های تعاونی، از نظر قیمت و کیفیت کالاها در مقایسه با کالاهای مشابه در بازار و فروشگاه های خصوصی تفاوت کمتری وجود دارد، ولی از نظر تنوع، تنوع کالاها و اقلام بازار و فروشگاه های خصوصی نسبت به کالاهای مشابه آن در شرکت های تعاونی بیشتر است.

♣ نتایج مربوط به اهمیت نوع کالاها از نظر اعضای شرکت های تعاونی نشان می - دهد که کالاهای اساسی (قند، شکر، روغن) و مواد غذایی و خوراکی و لوازم خانگی مهم از نظر اعضاء ارزش و اهمیت بیشتری دارند.

♣ همچنین با توجه به نتایج به دست آمده، تهیه ارزان کالاها از نظر اعضاء نسبت به گزینه هایی چون آزادی در اظهار نظر در مورد شرکت ها و مشارکت اعضاء در امور شرکت و برخورد صحیح کارکنان، از اهمیت بیشتری برخوردار است. به عبارت دیگر، از نظر اعضای شرکت های تعاونی، اهداف اقتصادی تعاونی ها بر اهداف اجتماعی آن ارجحیت دارد.

♣ از نظر اعضای مورد مطالعه، شرکت های تعاونی در تهیه و توزیع کالاها و لوازم خانگی مهم، سبک و کالاهای اساسی موفق تر بوده اند.

♣ نتایج پژوهش حاضر نشان می دهد که اکثریت قاطع اعضاء قسطی بودن کالاها در شرکت ها را از جمله رویه های مناسب شرکت ها برای سود رساندن به اعضاء می دانند.

♣ در مورد ساعات کار شرکت ها، نحوه مدیریت آنها، کیفیت کالاها و عدم تبعیض بین اعضاء، تقریباً اکثریت اعضاء رضایت نسبی دارند ولی در مورد تنوع کالاها و قیمت کالاهای شرکت تعاونی رضایت چندانی ندارند.

♣ از نظر اعضای شرکت های تعاونی مورد مطالعه، کمبود و نبود سرمایه، نبود مدیریت دلسویز، عدم توزیع بموقع کالاهای اساسی و عدم نهادینه شدن تعاونی ها، از جمله موانع موجود بر سر راه شرکت های تعاونی ذکر شده اند.

پیشنهادها

با توجه به این که پژوهش انجام گرفته از نوع کاربردی و هدف از انجام آن نیز دست یافتن به چگونگی برآورد نیاز اعضاء توسط شرکت های تعاونی و اتحادیه بوده است و اصولاً پژوهش انجام گرفته به این جهت صورت گرفته است که کمکی برای شرکت های تعاونی و اتحادیه شرکت تعاونی های مصرف در تأمین نیازهای اعضاء باشد، بنابراین لازم است پیشنهادهایی در ارتباط با نتایج به دست آمده شود، تا کمکی برای شرکت های تعاونی و اتحادیه باشد. پس با توجه به نتایج به دست آمده، پیشنهادهای پژوهش در دو

قسمت آورده می شود: پیشنهادهایی که به اتحادیه در جهت موفقیت هر چه بیشتر در انجام وظایف ارائه می شود و قسمت دیگر پیشنهادهایی است که بایستی توسط شرکت های تعاملی به کار گرفته شود.

- ☒ نتایج به دست آمده از پژوهش حاضر نشان می دهد که اتحادیه و شرکت های تعاملی عضو آن، در جلب اعضای خویش چندان موفق عمل نمی کنند که بایستی اقدام به رفع این نقاطیص را در اداره و برنامه ریزی های خویش مد نظر قرار دهنند.
- ☒ یکی از عواملی که باعث می شود شرکت های تعاملی وسایل و اقلام مورد نیاز خویش را از خارج از اتحادیه تهیه کنند، تحويل وسایل و اقلام مورد نیاز شرکت ها توسط مراکز پخش و توزیع در محل فروشگاه ها است که اتحادیه می تواند با ایجاد قسمت «توزیع کالا»، خود اقدام به این کار کند.

- ☒ نتایج به دست آمده از پژوهش حاضر نشان می دهد که از طرفی شرکت های تعاملی و اعضای شرکت ها بین قیمت کالاها و اقلام تعاملی ها با بازار آزاد و فروشگاه های خصوصی تمایزی قابل نمی شوند و از طرف دیگر از قیمت کالاها و اقلام شرکت های تعاملی رضایت چندانی ندارند و در بررسی مشکلات و موانع توسعه شرکت ها و اتحادیه، یکی از مشکلات را گرانی و فرق نکردن قیمت کالاهای تعاملی با بازار آزاد ذکر کرده اند، این بدین معنا است که به نظر اعضاء قیمت های شرکت های تعاملی بایستی پایین تر از بازار آزاد باشد، غافل از این که از نظر اصول و اخلاق تعامل وظیفه شرکت های تعاملی و در رأس آن اتحادیه در جهت مقابله و ورشکست کردن فروشگاه های خصوصی نیست و به عبارتی می توان چنین بیان کرد که وظیفه شرکت های تعاملی تثبیت قیمت ها است که سود برگشتی آن بین اعضاء تقسیم می شود. با توجه به این که نتایج به دست آمده نشان می دهد اعضاء از این امر آگاهی کافی ندارند، شرکت های تعاملی و اتحادیه ها می توانند با دایر کردن کلاس های آموزشی آگاهی، کافی را در این زمینه به اعضاء بدهند.
- ☒ با توجه به نتایج به دست آمده، یکی از عوامل و ابعاد نارضایتی اعضای شرکت های تعاملی و شرکت های عضو اتحادیه، تنوع کم کالاها در شرکت تعاملی و اتحادیه می باشد که شرکت های تعاملی و اتحادیه می توانند این امر را در نظر داشته باشند.

- ☒ از نظر اعضاء و شرکت های مورد مطالعه، یکی از راهکارهای مناسب شرکت های تعاملی و اتحادیه برای ارائه خدمات بهتر برای اعضای خویش فروش اقساطی می باشد که لازم است شرکت های تعاملی و اتحادیه آن را مدنظر داشته باشند و زمینه را برای فروش اقساطی با مدت مناسب برای اعضاء فراهم کنند.

■ شرکت های تعاونی و اتحادیه شرکت های تعاونی مصرف فرهنگیان برای توسعه و پیشبرد اهداف خویش بایستی به امر رضامندی اعضای خویش اهتمام ورزند، چرا که شرکت تعاونی عموماً یک گروه یا نهاد داوطلبانه است که برای اعضای این گروه ها، میزان رضامندی اعضاء گروه شرط اساسی می باشد و به عبارتی شرکت های تعاونی بایستی هر چه بیشتر مشتری سالار باشند و رضایت اعضای خویش را در همه زمینه ها مدنظر قرار دهند. با توجه به این که میزان فایده مندی شرکت های تعاونی برای اعضاء در سرمایه - گذاری و خریدهای اعضاء تأثیر دارد، بنابراین بایستی شرکت های تعاونی و اتحادیه به متغیر فایده مندی توجه داشته و سعی کنند که میزان فایده مندی را برای اعضای شرکت - های تعاونی بالا ببرند، که این فایده مندی هم شامل اهداف اقتصادی شرکت های تعاونی می شود و هم در برگیرنده اهداف اجتماعی تعاون می باشد که بایستی برای اعضاء روشن شود.



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرتال جامع علوم انسانی

فهرست منابع

الف - منابع فارسی

- طالب، مهدی (۱۳۷۶): اصول و اندیشه تعاونی ها، تهران: انتشارات دانشگاه تهران.
- پورمحمد صوفیانی، مجید (۱۳۷۶): بررسی تطبیقی وضعیت تعاونی ها در دوران قبل و بعد از انقلاب اسلامی، پایان نامه دوره کارشناسی، تبریز: دانشگاه تبریز.
- توسلی، غلامعباس (۱۳۶۹): نظریه های جامعه شناسی، تهران: انتشارات سمت.
- شیرزادی، حسینعلی (۱۳۸۰): پژوهشی درباره عوامل مرتبط با مشارکت اعضاء در تعاونی های مصرف، همیار، سال سوم، شماره نهم.
- کوزر، لوئیس (۱۳۷۱): زندگی و اندیشه بزرگان جامعه شناسی، ترجمه محسن ثلاثی، تهران: انتشارات علمی.
- سطوتی، رحیم، (۱۳۷۲): تعاون و شرکت تعاونی مصرف آموزش و پرورش تبریز در دهه گذشته، ۱۳۶۰-۱۳۷۲، تبریز: اتحادیه شرکت های تعاونی مصرف فرهنگیان استان آذربایجان شرقی.
- کشوری، ؟، (۱۳۴۸): تعاون، تهران: دانشگاه تهران.
- ودیعی، جمال (۱۳۵۲): تعاون، اصفهان: دانشگاه اصفهان.

ب - منابع خارجی

- Florence, P. S. (1972); **Cooperatives**. In: Sills, D.L. (Ed.) **International Encyclopedia of the Social Sciences**, Vol. 3-4, New Yourk: Macmillan , the Free Press: 390-396.
- Malim, T. (1997); **Social Psychology**, London: Macmillan Press.
- Myers, D. G. (1999); **Social Psychology**, Boston: MacGraw-Hill Coledge.

۵- برورس نقش اتحادیه نسکت های تعاونی فرهنگیان

- Santrock, J. W. (1991); **Psychology: The Science of Mind and Behavior**, Dubuque, IA, Wm. C.: Brown Publishers.
- Stephan, C. W. & Stephan, W. G. (1990); **Two Social Psychologies**, Belmont: Wadsworth Publishing Company.



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرتابل جامع علوم انسانی