

تولید خودرو جدید لینکلن کاتبیتال، در سال ۱۹۹۱ آغاز گردید. آغاز تلاش‌های ما برای ایجاد آزمایشگاه یادگیری نیز در سال ۱۹۹۱ و زمانی بود که شش ماه از پروژه فرق می‌گذشت. قرار بود که این محصول در سال ۱۹۹۵ به بازار عرضه شود.

اگرچه من مدیر پروژه و مسئول هر اتفاقی بودم که در این پروژه رخ من داد، اما تعداد اندکی از افراد تیم پروژه برای من کار می‌کردند. پیش از ۳۰۰ نفر از افراد تمام وقت این تیم عملاً برای حوزه‌های وظیفه‌ای دیگر در ساختار سازمانی کار می‌کردند، نظری سال، مونتاژ، مهندسی بدنده، پلائیتیک ... که من هیچ قدرتی در تشویق، ارتقاء، ارزیابی عملکرد یا دیگر محركهای سنتی این افراد نداشتم. من به دنبال معنادل کردن نیروهای موجود در فورد بودم. برای اطلاع خوب است بدانید که تعداد افراد تیم پروژه در ابتداء ۳۰۰ نفر بودند که به مرور به ۱۰۰۰ نفر رسیدند.

سایمون در ادامه می‌گوید: اگر شما از مدیران و کارشناسان زیردستتان در واحد کنترل هوا تغواهید نا خودرو جدید با کیفیت بهتری باشد، آنها برای عدم موقیتش دلایلی می‌آورند نا فردا روزی اگر موفق شوند، شما عملکرد آنها را زیرسوال نمایند نا از مزایای و حقوقشان کاسته شود. اما اگر آنها با همکاری مناسب با همه همکاران کار می‌کوئند، راحل مناسبتی پیشنهاد من دادند. بنابراین به این فکر افتادم که باید قدر تم را بر ایجاد ارتباطی بهتر و دوستانه بین افراد تیم بگذارم.

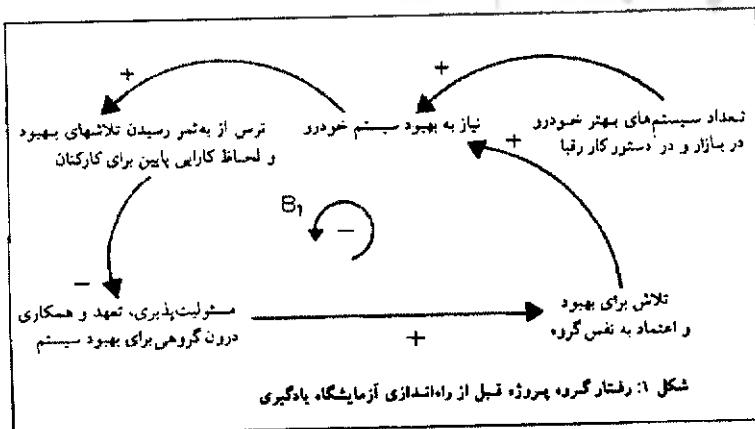
آنچه که در این گروه رخ داده بود براساس مبانی پویایی سیستم و نمودارهای مربوط به شکل ذیر قابل رسم است. چرخه B1 بیانگر افزول و سقوط کامل گروه پروژه در دستیابی به اهدافش است.

آزمایشگاه یادگیری در تولید خودرو جدید فورد

مهندی سعادتی

نقد

شرکت فورد در سال ۱۹۹۱ تصمیم به تولید خودرو جدیدی با نام لینکلن کاتبیتال ۹۵ (LINCOLN CONTINENTAL 95) که در داخل شرکت فورد به FN74 معروف است) می‌گیرد. آنچه در ادامه می‌خوانید داستان به شعر سیدن این تلاشها و چالشها بین است که افراد گروه با آن مواجه شده‌اند. این داستان نمونه‌ای از بکارگیری مدیریت استراتژیک تغییر و یادگیری سازمانی در سازمانهای موقق است. هم‌اکنون برگزینین مزیت رقابتی سازمانها، «قابلیتهاي يادگيری»، آنها است که به هیچ وجه نیز قابل کهی برداری نیست و سازمانهایی که راه تعاملی را در دنیای پر تلاطم امروز می‌جویند چاره‌ای جزو اینکا بر قابلیتهاي يادگيری و بکارگیری مدیریت تغییر و درک و شناخت کافی نسبت به فرایند های



تابه یک گروه از افراد کلیدی که روی کل خودرو کار می‌کنند آموزش دهیم.

از فرد دعوت نشد چرا که رتبه بالایش من توانست جلو برسی از ساختها را بگیرد. اما برای اینکه نشان دهیم این فعالیت مهم است، من به عنوان یک مدیر کلیدی پروره در آن شرکت من کردم. در طول اولین روز، ابزارهای آرگریس (ARGYRIS TOOLS)، تنشی خلاق (CREATIVE TENSION) و الگوهای اصلی (ARCHETYPES) را مرور کردیم. در روز دوم، الگوهای اصلی را عقیقت بررسی کردیم و افراد را در یک شبیه‌سازی کامپیوتویی مدیریت پرداز شرکت دادیم. ما از شبیه‌سازی که توسط دان و دونالد سوول - دیگر محقق MIT - ساخته شده بود و بر قدان فرایند توسعه محصولات تکیه داشت، استفاده کردیم. اعضای گروه در حین کار با کامپیوتویی من توانستند برای مسائل مختلف نظری اضافه یا حذف مهندسین، تغییر زمانهای تحويل، یا هدفگذاری مجدد تصمیم‌گیری کنند. با مشاهده اینکه چگونه رفتار سیستم تغییر می‌کند، آنها من توانستند روابط سیستم تخت نفوذشان را بسینند. قسمتهای غیرکامپیوتویی آزمایشگاه بادگیری، پیشترین اثر را داشتند. آنها راههای صحبت کردن مستقیم‌تر و موثرتری را در جنبه‌های مختلف کارمان به ما دادند.

یک هاس بیان می‌دارد که: این موضوع خیلی مهم است که زینوک از جنس ادمهای بود که ما هرچه فکر می‌کردیم را من توانستیم به او بگوییم، او هم بدورن هیچ موضعگیری می‌نمی‌شست و ساكت و بدون هیچ دفاعی به حرفاها مانگوش می‌داد. آزمایشگاه بادگیری هیچ دوره مشخص نداشت که عنوانین آن معلوم باشد. زینوک به این صورت شروع نکرد که «اینجا ده مطلب داریم که من خواهیم به شما بگوییم» بلکه نتفکر او این بود که «همین طور که با هم جلو می‌رویم از یکدیگر باد بگیریم». این احساس غریبی بود، آن هم در یک محیط مهندسی، این مساله، کار را حتی نبود که رئیس ما از ما چیزی باد بگیرد اما با ایجاد این محیط، رئیس ما با ما باد گرفت و همه در آن مسائل با هم باد می‌گرفتیم. بعداز اتمام آزمایشگاه به گروه خود برگشتم و شروع به بکارگیری و تمرین «فریدبان استنتاج» کردیم. این کار ابتداء سخت بود و نیز دانستیم که دقیقاً چه چیزی را باد گرفته‌ایم اما وقتی آن را به کار گرفتیم نتایج مثبتش را دیدیم. به عنوان مثال یک تامین‌کننده قطعات در گذشته به این نکته

نظریه‌ریزی‌دان استنتاج (LADDER OF INFERENCE) (LADDER OF INFERENCE) الگوهای اصلی و نشانه‌های فرایند برای ترسیم ارتباطات میان مسائلهای استفاده کردیم. آنچه که من پیشتر در شرکتهای دیگر کمبود حرکت پیشتر افراد به سمت ایجاد آزمایشگاه بادگیری است، بجای آنکه ابتدا روی چگونگی درک یکدیگر وقت صرف کنند. اگر ما اعتماد ابتدایی بین خود را از طریق ابزارهای نظری (فریدبان استنتاج) و «استون سمت چپ» ایجاد نکردیم باشیم، هیچ یافشانی نخواهیم کرد.

در طول ۲۹ سال خدمت در فورد، من راجع به ارزش ارتباطات چیزهای شنیده بودم و حالا برای اولین بار آن را تجربه می‌کرم. البته در این مدت که گروه مدیران با این مشکلات دست و پیچه نرم می‌کرد، افراد گروه FN74 روی خودرو در حال کار بودند. اما حتی این افراد نیز کار جدی برای متأثر شدن از تغییر ارتباطات درون گروه اصلی را آغاز کردند.

ریک هامس، رهبر گروه سیستم داخلی و الکترونیک اشاره می‌کند که: ما نیز دانیم که در آن زمان چه می‌گذشت. اما ما یک تغییر را متوجه شدیم: «فریدیک، یک کم متفاوت از قبل رفتار می‌کنند».

جویل پتروسی، رئیس مهندسی در توسعه خودرو می‌گوید: هر کسی دوست دارد تا به اتفاق رئیس بود و اخبار خوب بیاورد. اما حالا به نظر من رسید که از شنیدن اخبار بد، راضی تر می‌شویم. افراد می‌گویند که: «این بهتر است که حالا بدانیم تا زمانی که برای اصلاح آن وقت باز دست رفته باشند». تغییر خیلی سخت بود. من واقعاً این را ندیدم مگر زمانی که به عقب برگشتم و آن را نگیریستم.

ایجاد آزمایشگاه بادگیری

نیکزینوک می‌گوید: که در سه تا پنجم داشت که باشد، دید انفرادی خود را از فرایندهایی که باشد. همیشه این طوری است که دیگران را مقصیر می‌بینیم. من در عمل این افرادی گسترش دهیم که روی خودرو جدید کار می‌کرددند. ما تصمیم گرفتیم که در یک زمان به یک گروه ۲۰ نفره تبدیل شویم. افرادی را که در گروههای پکان کار می‌کردن انتخاب می‌کردیم به طوری که بتوانند رفتار جدید یکدیگر را در کارهای روزانه‌شان تقویت کنند.

ما می‌خواستیم در جایی که اعضا را در مسائل واقعی کار می‌کنند و همگن با کار درگیر هستند، یک تجربه همکاری ایجاد کنیم. با همکاری دان کیم دوره‌ای دوره‌ای طراحی کردیم

نیک زینوک، مدیر سرتاسر ریزی و از اولین فعالان آزمایشگاه بادگیری نقل می‌کند که: من از آغاز طراحی خودرو لیتلکلن در ۱۹۹۰ به فورد آمدم. در آن پرورد و در اوخر کار به دلیل کمبود شدید وقت و احساس هیجان از محصول جدید نمی‌توانستیم همه فعالیتها را به موقع انجام دهیم. بودجه کافی نیز در اختیار نداشتیم. از طرفی مدیریت انتظار داشت تا همه کارها دقیق انجام شود. در تابستان ۱۹۹۱ بود که به مطالعه درباره فریدیک، ملاقاتهای با افراد زیر از MIT داشتم: پیتر سنگه، فرد گافمن، بیل ایراکن، دان کیم، کریس آرگریس. آنها از ما می‌خواستند که کاملاً جدی باشیم و تشویقمان می‌کردند که کارهایمان را خودمان می‌توانیم انجام دهیم و مدیریت ارشد نیز از ما حمایت می‌کند. بنابراین همکاری ما با مرکز بادگیری سازمانی MIT آغاز شد.

اولین حرکت ما، جلسه‌ای سه روزه در مرکز رنسانس بود. ما از پیترسنگه، دان کیم و دیگران دعوت کردیم تا در مرور بهبود فرایند و تغییر سیستم سخنرانی کنند.

گروه اصلی

نیک زینوک ادامه می‌دهد که ما یک گروه پنج باشش تفری از مدیران مهمن از واحدهای مختلف سازمانی را تشکیل دادیم تا نقشه یک سیستم عظیم را ترسیم کنند به گونه‌ای که همه نقاط عمیق کار را ببینیم و به راحتی و بادیدی روشن در این نقشه حرکت کنیم.

اما تقریباً بعداز یک روز از اولین جلسه گروه اصلی، ما به یک دیوار اصابت کردیم. هریک از اعضا به عنوان یک مدیر مهم از یک یا چند بخش، دید انفرادی خود را از فرایندهایی داشت که باشد تغییر کند. همیشه این طوری است که دیگران را مقصیر می‌بینیم. من در عمل این افرادی گسترش دهیم که روی خودرو جدید کار می‌کرددند. ما تصمیم گرفتیم که به عنوان یک گروه بزرگترین تغییر را باید از خود شروع کرد.

فرد سایمون می‌گوید: گروه اصلی به طور ماهانه در آن سال با راهنماییهای دان کیم حرکت می‌کرد. ظاهر کار این بود که ما روی مشکلات اخیر خود را زینه نکنلری و سازمانی که در طراحی خودرو جدید به ما رو کرده بود، تصریک می‌کردیم. ماعملایادیمن گرفتیم که چگونه با یکدیگر صحبت کنیم. مالازارهای مدل سازی ذهنی

اعتراف نمی‌کرد که دو هفته دیر کرده است، بلکه او به ما من گفت که این اشتباه بخشن خردمندان است. اما الان با خیال راحت و با آسودگی کامل و بدون هیچ ترس و اضطرابی این موضوع را من گویید.

براین اساس با سرمایه گذاری خوبی که از طرف سایمون، زینوک و همکارانشان از یک طرف و پیتر سنگ، دان کیم و همکارانشان در MIT از طرف دیگر در ایجاد آزمایشگاه یادگیری صورت گرفت، روابط دولستانه و منطقی بین اعضا ایجاد شد و باعث گردید تا افراد پروره با درک مناسب و منطقی تر از یکدیگر، به صورتی باز و صادقانه مکالمه و ارتباط برقرار کنند. بنابراین همانگونه که در شکل ۱ به چرخه منطقی درون تیم در ابتدای پروژه اشاره شد، گروه نمی‌توانست به بالاندگی لازم دست یابد و پروره محکوم به شکست بسود. اما با تدبیر و سرمایه گذاری مناسبی که در تیم صورت گرفت، چرخه مشتبه به شکل ۲ فعال گردید که مسیر رشد و بهبود محصول را قطعی کرد. (چرخه R1).

بزرگترین مزیت رقابتی سازمانها قابلیت‌های یادگیری آنهاست که به هیچ وجه قابل کهنسپردازی نیست.

سازمانها در دنیای پر تلاطم اموروز برای
یمودن راه تعالی چاره‌ای جز اتکابه
قابلیت‌های یادگیری ندارند.

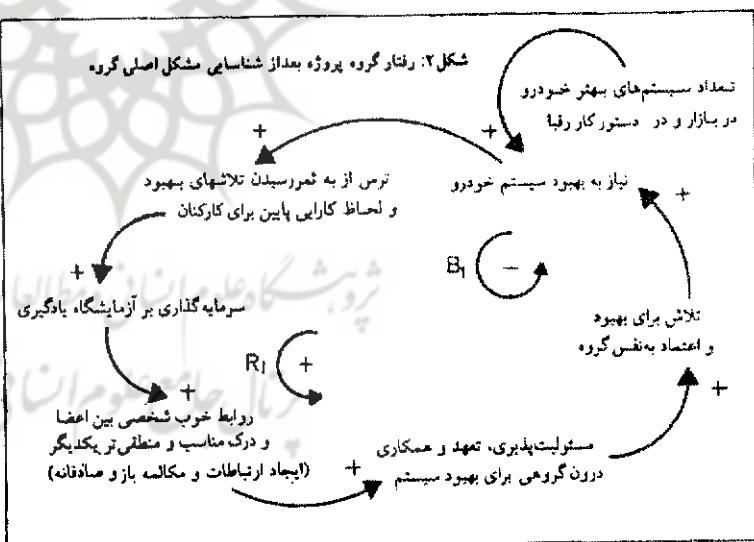
همیشه باید بزرگترین تغییر را ابتدا از خود
شروع کرد.

می‌توان با یادگیری روش گفت و گو
هدلی و رفاقت افراد را در آزمایشگاه
یادگیری تقویت کرد.

را من گفتم، توهینی مهلك به حساب می‌آمد. این می‌توانست رشته اعتماد را پاره کند. اما در این محیط این بخشها باز بود. آنها نیز به مرور پذیرفته بودند که این عقیده من است که با صراحت با هم صحبت کنیم، پیشیشه ذهنی خود را به هم بگوییم. از اینجا بود که شروع گردیدم به کارکردن روی سواردی که باعث بی اعتمادی، سوءظن و رنجش می‌شدند.

یادگیری بیشتر

زینوک من گوید: در سال آخر، پنج یا شش تیم به آزمایشگاه یادگیری آوردیم. مدتی زیاد طول کشید تا مورد دوم آزمایشگاه یادگیری را راهبری کنیم. ما من خواستیم خودمان را مقاعد کنیم که این فرایند، کار می‌کند. از طرفی، برای گشرش این فرایند، به سرمایه گذاری در این بروزه و پشتیبانی مدیریت اوشد. نیاز داشتیم ایشان هم بی‌میل بودند، تا اینکه نتایج و مزایای کار را گفتیم: ما فرایند یادگیری را بهبود دادیم، از حجم نظریه‌های دانشگاهی کاستیم و تاکید بیشتر بر کار روزی به روز گردیم. هر گروهی نیز در کار خود درگیر بود و هم‌زمان با یادگیری، کارش را نیز جلو می‌برد. ما ایزارها را فراهم می‌کردیم و آنها خود در انتخاب کار تصمیم من گرفتند. در آزمایشگاه آخر، یک و نیم ساعت هم به ساعت گفت و گو اضافه گردیدم. من صادقانه



به گفته فرد سایمون، بعداز آزمایشگاه یادگیری هر وقت موقوفیتی سه وجود می‌آمد، داستان آن منتشر می‌گردید و دیگران نیز ترغیب می‌شدند تا درمورد خود به کارگیرند. نیکزینوک می‌گوید: در کارکردن روی الگوهای یادگیری در آزمایشگاه، یکبار دو رئیس گروه در حال مرتبط گردن چیزهایی در سیستم مدیریت تغییر بودند که به آنها علاقه‌ای نداشتند. این موضوع مقداری از وقت آنها را گرفت و قبل

مقالات

محصول به بازار در سال ۱۹۹۵ به صورت زیر
بیان شد:

● ۳۰٪ در کیفیت بهبود حادث شد که فراتر از
مه رقبا رخ داده بود؛

● فروش در ۱۹۹۵ دوپاره مدل قبل این
خودرو شد و فراتر از پیش بینی گردید؛

● ۶۵ میلیون از ۹۵ میلیون دلار بودجه احتمالی
تاختیرات را به فورد برگرداند؛

● درین تکامل ساخت نمونه، ۸۵٪ قطعات
سر وقت بودند درحالی که به طور معمول این
مقدار ۵۰٪ است.

از دیگر آسونتهای این آزمایشگاه، و
تجربهای که در فورد بدست آمد، این است که
علت اساسی سیاری از شکستها و نامرفقیتها در
سازمانهای «فرضیات ناگفته»، «دستور کارهای
مخضی» و «الگوهای تداعی» است.

آزمایشگاه یادگیری پس از موقوفیتها
چشمگیری که در فورد ایجاد کرد توسط نیک
زینوک و فرداسایمون و با همکاری پیتر سنگه از
MIT به صورت منسجم درآمد و دوره آموزشی
خاص بر اساس آن تدوین گردید. این دوره،
برنامه‌ای کاربردی است که ابزارها و تکنیک‌های
«هنچمین فرمان» و یادگیری سازمان را برای حل
مسائل واقعی در خود دارد. این دوره به عبارتی
مکمل و عملیاتی کننده مفاهیم است که پیشتر
ستگه در سال ۱۹۹۰ در کتاب «هنچمین فرمان»
خود آورد. این دوره که میان دو روز (۱۴ ساعت)
برگزار می‌شود دارای سه بخش ۱ - تفکر
سیستمی، ۲ - مذکوهای ذهنی و ۳ - بیشتر
مشترک است. علاوه‌مندانه می‌تواند با مراجعت به
مراجع ۱ و ۲ توضیحات بیشتری در این زمینه
کسب کند.

ممولاً در ابتدای فرایندهای تحول سازمان،
گروه پر تلاش معروف به «تیم راهبری» مشکل از
افراد متمهد، مشتاق، آگاه، باتجربه، شجاع، صادق
و پرکار شکل می‌گیرد تا به صورت گروهی برای
تحولی که در نظر دارند تلاش کنند. به عنوان مثال
سازمان، گروهی را برای «افزایش کیفیت
محصول»، «کاهش هزینه‌ها» یا «ارتقاء فرایند
تولید» تشکیل می‌دهد. به هریک از این موارد در
اصطلاح، «محرك تغییر» گفته می‌شود که سازمان
با تشکیل تیم فرق در این زمینه‌ها سرمایه‌گذاری
می‌کند. این تیم با تلاشهای درون گروهی خود
برای ارتقاء سازمان در راستای محرکهای تغییر،
پس از مدتی به تواناییها و قابلیتهای یادگیری
جدیدی دست می‌یابد. (شکل ۳) به عنوان مثال،

در ابتدای فرایندهای تحول سازمانی تیم

راهبری مشکل از افراد متعدد آگاه

باتجربه و شجاع شکل می‌گیرد.

تیم راهبری با تلاشهای درون گروهی پس

از مدتی به تواناییها و قابلیتهای یادگیری

جدیدی دست می‌یابد.

چنانچه همیای تیم راهبری در بقیه

سازمانی طرفیت اظهار نظر و شد

نکند «شکاف فضای بازسازمانی»، شکل

می‌گیرد که در نتیجه سازمان در فرایند

تحول با شکست مواجه می‌شود.

فورد پخش می‌شوند و در محلهای جدید خود

دیگران را نیز بر می‌انگیرند تا این گونه رفتار کنند.

البته امیدواریم که به تعداد کافی در هر محلی
حضور داشته باشد تا بتوانند اثر کنند.

در انتهای پروژه، خیمه‌ای بزرگ بربا شده بود

که مهندسان ۶ تا ۸ ماه در آن زندگی می‌کردند،

پس از ساعتهای طولانی کار، به حل مشکلات
می‌پرداختند. اما جالب است بدانید که این شهر

خیمه‌ای، در نتیجه زودتر از تاریخ مقرر جمع شد.

فورد هرگز چنین پیشرفت سریعی را در این بخش

فرایند تولید، تجربه نکرده بود. بخش تولید فورد

به تیم توسعه این محصول جایزه کیفیت داد. چرا

که انتقال طراحی به تولید بسیار نرم و راحت بود.

این خودرو، سر وقت به نمایشگاه‌های فروش

خود رسید.

هم‌اکنون مدیران تمام سطوح فورد، آموزش

پویایی سیستم را طی کرده‌اند. و یک بخش با

عنوان «پویایی سیستم و یادگیری سازمانی» در

فورد متولی اشاعه یادگیری و مدیریت

استراتژیک تغییر در فورد است. و معمولاً مدیران

هر ماده یک یا دو روز برای مرور فعالیتها و

تلاشهای صورت گرفته و بحث و تبادل نظر

دورهم جمع می‌شوند و عده تلاشهای این دو

روز، برای رسیدن به اعتماد، صداقت و بیش

مشترک است.

نتایج حاصل از این آزمایشگاه پس از ورود

می‌گوییم فکری برای چگونگی آن نداشتم. ما

افرادی داشتم که هرگز قرار نداشتند و دیگران را

بوم انجیختند. در این حالت آنها قوانین را

پذیرفتند که «بشنوند، انعکاس داشته باشند، اما

سخنرانی نکنند». در نتیجه پس از مدتی شروع

کردیم به برگزاری جلسات گفت‌وگو به صورت

هفتنه‌ای پیکار. ما تلاش می‌کنیم با بکارگیری این

گفت‌وگوهای، هم‌لی و رفاقت افراد آزمایشگاه را

تقویت کنیم.

فرداسایمون اشاره می‌کند که تاکنون ۷۵ نفر را

به آزمایشگاه اورده‌اند. وقتی که از آنها رفتار

متفاوت سر می‌زند، پس از مدتی به ما نزدیک

می‌شند و اعتراف می‌کرند که «هر را تاکنون قادر

نموده‌اند از این طریق بروند»

نیک و من الان در حال صحبت با مدیران

دیگر برنامه‌های فورد و بیان ارزش این برنامه

هستیم. اکنون ما می‌توانیم به نتایج عظیم و

روشن بهبود کیفیت و صرفه‌جویی زمان اشاره

کنیم. برخی نتایج مستقیماً منجر به هماهنگی

خوب بین فعالیتهای بخش‌های مختلف سازمان

می‌شود. البته خطیری هم وجود دارد که ممکن

است افراد، این موقعیت را به نیک یا من نسبت

دهند و نه فرایندی که بکارگیری شده است.

راه دیگر اشاعه این یادگیری در سیستم و فنی

است که خودرو جدید کامل می‌شود و این برنامه

به پایان می‌رسد. سپس افراد این پروژه درکل

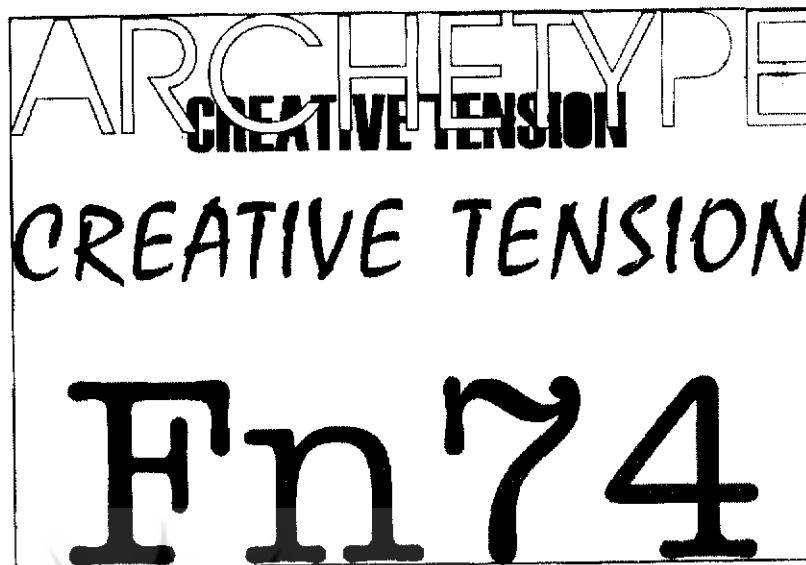
افراد تیم راهبری، «ترس و اضطراب» از اظهارنظر به وجود آید چرا که آنها مطمئن نیستند که چقدر مدیران سازمان حاضر به تحمل نظرات ایشان هستند. درنتیجه، این ترس و اضطراب باعث کاسته شدن از تعهد و اشتیاق افراد تیم راهبری در کارشان می‌شود و این از سرمایه‌گذاری افراد بر سرکهای تغییر منکارد و پس از مدتی چنین چرخه‌ای باعث شکست سازمان در فرایند تحولش می‌گردد.

این چرخه که در بسیاری از سازمانها روی داده و باعث شکست و عدم توفيق سازمان در دستیابی به رشد خود شده است مدتی است که به صورت یکس از چرخه‌های معروف محدودکننده رشد در آمده و در مرجع شماره ۶ به تفصیل راجع به آن بحث شده است. با این حال هنوز نیز سازمانهای زیادی در این چرخه مهلاک می‌افتد. □

منابع:

- 1 - THE FIFTH DISCIPLINE FIELDBOOK: STRATEGIES AND TOOLS FOR BUILDING A LEARNING ORGANIZATION, PETER M.SENGE, ART KLEINER, CHARLOTTE ROBERTS, RICK ROSS, BRYAN SMITH, JULY 1994, CURRENCY / DOUBLEDAY.
- 2 - THE TEAM LEARNING LAB, <http://www.mrcomm.com/team/tll.html>.
- 3 - DRAMATIC RESULTS THROUGH SYSTEM DYNAMICS, PAT CRAIG, SUMMER 1995, COMPLEXITY MANAGEMENT CHRONICLES, <http://world.std.com/~pcraig/news/news7.htm>.
- 4 - LO LOOKITS? LO16201, CLAIREKILIAN, 10 DEC 1997, <http://www.learning-org.com/97.12/0161.html>.
- 5 - TEAM LEARNING LAB, <http://www.choice.net/~proxy/lab.htm>.
- 6 - THE DANCE OF CHANGE: THE CHALLENGES TO SUSTAINING MOMENTUM IN LEARNING ORGANIZATIONS, PETER M.SENGE, ART KLEINER, CHARLOTTE ROBERTS, G ORGE ROTH, RICK ROSS, BRYAN SMITH, MARCH 1999, DOUBLEDAY.

* مهدی ساعدی: دانشجوی دکتری مهندسی صنایع - دانشگاه تربیت مدرس



تیم راهبری و افراد آن یاد می‌گیرند که چگونه کارگروهی انجام دهند؟ چگونه حل مشکل کنند؟ چگونه فرایند تویید را بهبود دهند؟ چگونه از مزینه‌های سازمان بکاهند؟... با افزایش این قابلیتها، فضای نقد و اظهارنظر نسبت به مسائل سازمانی در گروه، گستردگی می‌شود و افراد تیم با تکیه بر توانمندیها و تواناییهای خود به فضای شفاف و بازنی دست می‌یابند و با اطمینان بیشتر به اظهارنظر می‌پردازند. بنابراین، ظرفیت لازم در زمینه اینست

