

اثر آزادسازی تجاری بر اشغال صنعتی

شکوه سادات سید علی اکبری

مقدمه

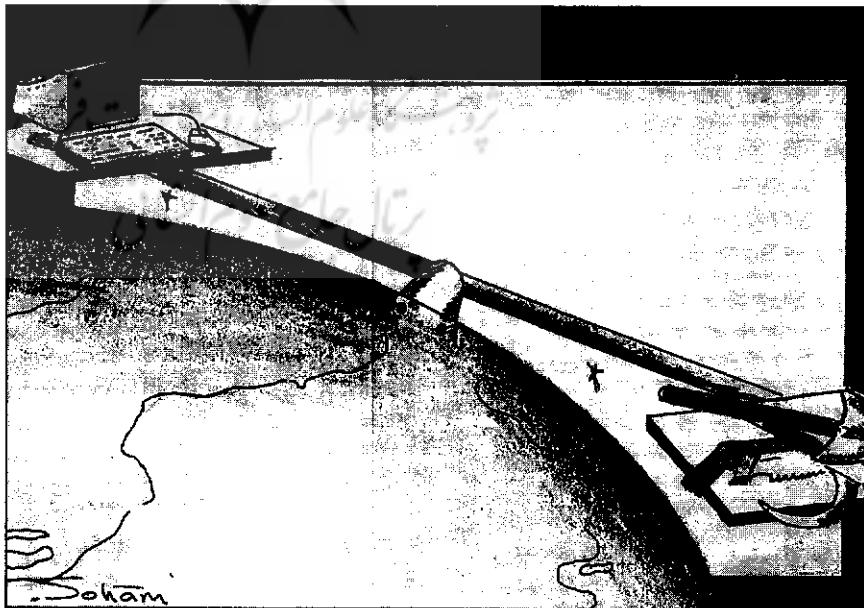
علیرغم پذیرش گسترده سیاست‌های آزادسازی تجاری و پیشرفت قابل ملاحظه در سیستم حمل و نقل و ارتباطات و رشد سریع جریان‌های سرمایه برون‌مرزی، در دو دهه اخیر، تجارت جهانی و تولید ناچالص داخلی سرعت رشد کاهنده‌ای داشته است. احتمالاً علت هم این است که اکثریت کشورهای صنعتی به دلیل رشد واردات صنعتی از کشورهای در حال توسعه، اشتغال در این ساختارهای کاهش یافته، ولی بمنظور نمی‌رسد که سطح دستمزد‌ها تعییر کرده باشد، بنابراین، بیکاری موجود در این کشورها و رشد نابرابری دستمزد‌ها را نمی‌توان به تجارت جهانی نشان می‌دهد که تنها تحول قابل

آزادسازی تجاری نسبت داد.
از طرف دیگر، در کشورهای در حال توسعه‌ای که صادرات کالاهای صنعتی داشته‌اند، رشد تجارت اثر مثبتی بر روی اشتغال صنعتی و دستمزد‌ها داشته است. علاوه بر آن، در این کشورها، نابرابری دستمزد‌ها نیز کاهش یافته است. بنابراین، در مجموع، اثرات جهانی آزادسازی تجاری بر روی اشتغال صنعتی و دستمزد‌ها مثبت بوده است، حتی با وجود اینکه هم در کشورهای صنعتی و هم در کشورهای در حال توسعه، تعدادی از افراد شغل خود را از دست داده‌اند.

عدمی از صاحب‌نظران اعتقاد دارند که آزادسازی تجاری، نابرابری میان نیروی کار ماهر و غیرماهر را در کشورهای صنعتی افزایش داده است. در واقع، تولید محصولات کار غیرماهر بر از کشورهای صنعتی به کشورهای در حال توسعه منتقل شده است و این امر موجب کاهش تقاضا برای نیروی کار غیرماهر در کشورهای صنعتی شده و در نتیجه، سطح دستمزد‌ها پایین آمده و نرخ بیکاری را افزایش داده است.

در کشورهای در حال توسعه، با توجه به ساختار جمعیت، نیروی کار غیرماهر رشد پیشتری از نیروی کار ماهر داشته و در نتیجه، نسبت نیروی کار ماهر به نیروی کار غیرماهر کاهش یافته است که با توجه به پیدیده جهانی شدن، این موضوع کاملاً نگران کننده است.

نتیجی که از تجربه‌های عملی در کشورها بدست آمده است، با نتیجی که از توری‌های استاندارد تجارت بین‌الملل بدست می‌آید، مطابقت نمی‌کند. نتایج واقعی که از تجارت دوطرفه میان کشورهای صنعتی مائند آمریکای شمالی و اروپای غربی با کشورهای در حال توسعه مائند آسیا و آمریکای لاتین بدست آمده است،



▲ آزادسازی تجاری باعث می‌شود که نسبت نیروی کار ماهر به نیروی کار غیرماهر در کشورهای در حال توسعه کاهش یابد و نابرابری دستمزد‌ها پیشتر شود.

شمال: حذف موانع تجاری در چنین شرایطی، قیمت‌های نسبی کالاهای ساخته شده براساس کار غیرماهر را کاهش می‌دهد. با توجه به اینکه هر کشور به سمت تخصص در تولید محصولی حرکت می‌کند که در آن مزیت نسبی دارد، بنابراین، کشورهای شمال به سمت تولید کالاهای ساخته شده براساس کار ماهر پیش می‌روند. به همین دلیل، تقاضا برای نیروی کار ماهر افزایش و برای نیروی کار غیرماهر کاهش می‌باید و در نتیجه، دستمزد نسبی نیروی کار ماهر بالا می‌رود و برای نیروی کار غیرماهر، دستمزد واقعی کاهش می‌باید. حال، اگر مؤسسات عرضه کننده کار مقرراتی را وضع کنند که از پایین آمدن دستمزدها جلوگیری کنند، به این علت، نرخ بیکاری نیروی کار غیرماهر افزایش می‌باید. به این ترتیب، در شمال، اشتغال و فرستادهای جدید شغلی برای نیروی کار غیرماهر کاهش می‌باید و به نابرابری دستمزدها دامن می‌زنند.

در اثر تجارت آزاد میان شمال و جنوب، صادرات کالاهای ساخته شده براساس کار غیرماهر به کشورهای شمال افزایش می‌باید.

نتایج حاصل از آزادسازی تجاری در کشورهای جنوب: حذف موانع تجاری موجب کاهش قیمت‌های نسبی کالاهای ساخته شده بر اساس کار ماهر می‌شود و بر اساس اصل مزیت نسبی، تولید کالاهای مبتنی بر کار غیرماهر و تقاضا برای نیروی کار غیرماهر نیز افزایش می‌باید و دستمزد نسبی نیروی کار غیرماهر بالا می‌رود و نرخ بیکاری نیروی کار غیرماهر کاهش می‌باید. دستمزد نیروی کار ماهر به دلیل کاهش تقاضا برای آن کاهش می‌باید و نیروی کار ماهر یا باید دستمزد پایین را پذیرد یا بیکاری را و به این ترتیب، نابرابری دستمزدها میان نیروی کار ماهر و غیر ماهر کاهش می‌باید.

تجارت آزاد موجب می‌شود که کشورهای جنوب از صدور کالاهای ساخته شده به کشورهای شمال منتفع شوند.

نتایج واقعی حاصل از آزادسازی در کشورهای شمال و جنوب: نتایج تئوریک بالا هرگز در واقعیت چنین نبوده است، به طوری که اولاً، در شمال ثبات دستمزدها و قیمت‌های مطلق هنوز نسبت به جنوب بالاتر است و این متغیرها کمتر تحت تأثیر آزادسازی تجاری تغییر کرده‌اند؛ ثانیاً، اگر چه تجارت، نابرابری دستمزدها را در شمال بالا می‌برد و در جنوب کاهش می‌دهد، ولی لزوماً تبعه‌اش این نیست که نابرابری دستمزدها در شمال در مقایسه با جنوب بالاتر باشد، بلکه آنچه اتفاق می‌افتد، این است که تمایل به سمت همگرایی شمال - جنوب در نابرابری دستمزدها ایجاد می‌شود و نباید فراموش کرد که نابرابری دستمزدها در جنوب هنوز بسیار بالاتر است.

سرانجام، باید به خاطر داشت که اثرات اشتغال

ساخته شده میان کشورهای آمریکای شمالی و اروپای غربی با کشورهای آسیایی و آمریکایی لاتین افزایش یافته است، نرخ رشد اشتغال نیروی کار غیرماهر و نیز سطح دستمزدهای آنها در کشورهای صنعتی کاهش یافته و نابرابری میان نیروی کار ماهر و غیرماهر افزایش

نشان می‌دهد که نیروی کار کمتر ماهر در دنیای صنعتی مواجه با کاهش دستمزدها و افزایش بیکاری بوده و شکاف میان نیروی کار ماهر و غیرماهر افزایش یافته است و در مجموع، توسعه طرف عرضه در بازار نیروی کار غیرماهر نامناسب گزارش شده است. اما در مورد این عقیده که الگوی تجارت تغییر کرده باشد، هیچگونه اتفاق نظری وجود ندارد. در وهله اول، روی روش مناسب استفاده از اطلاعات آماری قابل دسترسی برای بررسی اثرات تجارت روی بازارهای کار، اختلاف نظر وجود دارد؛ تا این‌ها، بیشتر برآوردها (بدون توجه به روش مورد استفاده) نشان می‌دهد که اثرات تجارت روی بازار کار خیلی کوچک و ناجیز است؛ ثالثاً، تغییرات مشاهده شده در قیمت‌های نسبی بنظر نمی‌آید که نشان دهنده اثر آزادسازی تجارت بر تغییر بازار نیروی کار باشد؛ نهایتاً، در یک فرضیه رقبای که بر تغییر تکنولوژی خودکار متمرکز است، بعضی از جنبه‌های توسعه بازار نیروی کار بهتر توضیح داده می‌شود.

موضوع اصلی در این مقاله، مطالعه اثرات تجارت کالاهای ساخته شده میان کشورهای صنعتی و کشورهای در حال توسعه بر روی اشتغال و دستمزدها در این بخش است. تمرکز اصلی روی کشورهای در حال توسعه است، اما مقایسه میان کشورهای صنعتی در حال توسعه موضوع را بهتر روش می‌سازد. دلیل تمرکز روی کالاهای صنعتی هم این است که در پیش‌بینی‌های تئوریکی، تنها روی تجارت کالاهای رقابتی تکیه می‌شود که به طور موثری معنی اش تجارت کالاهای ساخته شده است. درست است که تجارت میان کشورهای صنعتی و کشورهای در حال توسعه موضوع تسازه‌ای نیست، ولی گسترش صادرات کالاهای ساخته شده از کشورهای در حال توسعه موضوع جدیدی است که باید مورد توجه قرار گیرد.

میانی تئوریک بررسی اثرات آزادسازی تجاري بر اشتغال

براساس تئوری هکجر - اوهلین - ساملسون - استاندار در تجارت بین‌الملل، نشان داده می‌شود که آزادی تجارت میان کشورهای در حال توسعه و صنعتی، منجر به افزایش صادرات کالاهای ساخته شده به کشورهای صنعتی می‌شود و این امر موجب بیکاری کارگران غیرماهر در کشورهای صنعتی شده و به نابرابری دستمزدها در این کشورها می‌انجامد.

اما آنچه باید مورد تأیید قرار گیرد، این است که نتایج حاصل از تئوری‌های استاندارد تجارت بین‌الملل لزوماً با مشاهدات واقعی مطابقت ندارند. کاملاً مشهود است که از نیمه دوم دهه ۱۹۸۰، تجارت کالاهای

۵ با وجود اینکه در کشورهای صنعتی و در کشورهای نیز اشتغال نیز افزایش عددادی از افراد شغل خود را از دست داده‌اند، اما در مجموع، اثرات جهانی آزادسازی تجاري نیروی کار خود مناسب بوده است

یافته است.

به طور کلی، فرضیات و نتایج حاصل از این تئوری به صورت زیر خلاصه می‌شود:

- دو منطقه: شمال (کشورهای صنعتی) و جنوب (کشورهای در حال توسعه).
- دو عامل تولید: کارگر ماهر، کارگر غیرماهر.
- دو کالای ساخته شده: کالای کار ماهربر، کالای کار غیرماهربر.
- یکسانی تکنولوژی در هر دو گروه کشورها.
- تحرک کامل نیروی کار و رفت و آمد آزاد میان مراکز.

- در شمال، نسبت نیروی کار ماهر به کل نیروی کار، بزرگتر از این نسبت در جنوب است.

- در شمال، تولید کالاهای کار ماهربر از مزیت نسبی بالقوه برخوردارند و در جنوب، تولید کالاهای کار غیرماهربر از مزیت نسبی بالقوه برخوردارند.

- ابتدا موانع تجاری وجود دارد و هر دو کالا در هر دو کشور تولید می‌شود و به نسبت تقاضای داخلی برای

۶ گرچه تجارت میان کشورهای صنعتی و کشورهای در حال توسعه موضوع تازه‌ای نیست، ولی گسترش صادرات کالاهای ساخته شده از کشورهای در حال توسعه موضوع جدیدی بشمار می‌رود.

آن کالاهای مخصوص می‌شود.

- قیمت‌های نسبی و دستمزدها توسط شرایط عرضه نیروی کار انسانی در هر یک از کشورها تعیین می‌شود. بنابراین، دستمزدهای نیروی کار ماهر و قیمت نسبی کالاهای کار ماهربر در جنوب بالاتر از شمال است.

نتایج حاصل از آزادسازی برای کشورهای

واردات می‌پردازد و محصولاتی که از نیروی کار ماهر استفاده می‌کنند و در بازار داخلی به فروش می‌رسند، بر محصولاتی که از نیروی کار غیرماهر استفاده می‌کنند و به خارج صادر می‌شوند، ترجیح دارند. در عین حال، نباید فراشش کرد که هنوز هم محصولات ساخته شده براساس نیروی کار ماهر در کشورهای جنوب قابل رقابت با محصولات مشابه آنها در کشورهای شمال نیستند و شمال مزیت نسبی در تولید آن کالاهای را دارد و بر همین اساس، آزادسازی تجاری می‌تواند بر تولید اثر مخالف بگذارد، و علت آن هم دستمزدهای بالا و باتبات کشورهای شمال - هم در مورد نیروی کار ماهر و هم در مورد نیروی کار غیرماهر - است.

بعد از جنگ جهانی دوم، سطح مهاجرت شمال -

شمال کاهش پافت و از نیمه دوم دهه ۱۹۶۰، مهاجرت جنوب - شمال در حال افزایش بوده است، البته کشورهای شمال از ورود کارگران غیرماهر به طور گسترده‌ای جلوگیری کرده و این نوع مهاجرت را به عنوان یکی از عوامل بیکاری، کاهش دستمزدها و آشوب‌های اجتماعی در کشورهای خود تلقی می‌کنند. مهاجرت نیروی کار غیرماهر در جنوب باعث افزایش منافع کارگران غیرماهر و کاهش نابرابری دستمزدها می‌شود، اما در شمال باعث کاهش منافع کارگران غیرماهر و افزایش نابرابری دستمزدها می‌شود از سوی دیگر، مهاجرت کارگران ماهر از جنوب به شمال، اثر کاملاً متفاوتی دارد. آزادسازی تجاری در شمال، تقاضا برای نیروی کار ماهر را بالا می‌برد و این خود موجب تشویق مهاجرت کارگران ماهر از جنوب به شمال، اثر کاملاً متفاوتی دارد. آزادسازی تجاری در شمال، تقاضا برای نیروی کار ماهر را بالا می‌برد و این خود موجب تشویق مهاجرت مبتنی بر نیروی کار ماهر را افزایش می‌دهد. اما در جنوب نتایج کاملاً متساعد است. ابتدا نسبت نیروی کار ماهر به نیروی کار غیرماهر در این کشورها کاهش می‌یابد و در نتیجه، نابرابری دستمزدها را افزایش می‌دهد.

به طور کلی، می‌توان گفت که مهاجرت بین المللی در حال حاضر شکاف میان نیروی کار در شمال و جنوب را بیشتر کرده است.

اشغال کل در تولید کالاهای ساخته شده: براساس تئوری‌ها، آزادسازی و کاهش موانع تجاری به کشورها اجازه می‌دهد که سطوح مصرف خود را بالا ببرند و بر این اساس، تقاضای کل جهانی برای کالا افزایش می‌یابد، اما این فقط یک احتمال است و نمی‌توان به آن اطمینان داشت. تنها چیزی که می‌توان گفت، این است که تجارت، موجب افزایش تخصص در تولید محصولات جهانی می‌شود، اما این تخصص لزوماً تقاضای جهانی را بالا نمی‌برد. از آنجایی که تجارت آزاد هم قیمت‌های نسبی را تعییر می‌دهد و هم توزیع درآمد را، لذا خالص اثر

نتیجه آزادسازی تجاری، قابل تردید است و احتمال کمی وجود دارد که آزادسازی تجاری منجر به کاهش نابرابری دستمزدها در کشورهای جنوب شود، به ویژه آن که دستمزدهای نیروی کار ماهر که اغلب در بخش رسمی کشورها وجود دارند، به وسیله دولت و مقررات تعیین می‌شود.

۵. اسرات اشتغال ناشی از آزادسازی تجاری، فقط به زمانی مربوط می‌شود اصل مزیت نسبی وجود داشته باشد و در حال حاضر، رقبتی است، یعنی صادرات کشورهای شمال، کالاهای ساخته شده و صادرات کشورهای جنوب، محصولات اولیه است.

به طور کلی، مواردی از واقعیت وجود دارد که بر اساس مدل استاندارد تجارت بین الملل عمل نمی‌کند که در زیر مورد بررسی قرار می‌گیرند:

کالاهای غیر قابل مبادله: در مدل‌های استاندارد، روی تجارت کالاهای قابل مبادله تمکز می‌شود، در حالی که بسیاری از کالاهای غیرمبالغه هم به عنوان بخشی از موجودی سرمایه مطرح هستند.

موجودی سرمایه یک کشور شامل صنایع زیربنایی، حمل و نقل، ارتباطات، الکترونیک، تحقیقات، بهداشت، مؤسسات مالی و بولی، بازار نیروی کار و... است و کشوری که زیرساخت‌های اقتصادی ضعیف دارد، به عنوان کشور دارای کمیود سرمایه تلقی می‌شود و کمتر احتمال دارد که جریان سرمایه بین المللی را جذب کند و آزادسازی تجاری در چنین کشوری کمتر احتمال دارد که موجب افزایش صادرات کالاهای ساخته شده شود بنابراین، آزادسازی تجاری در کشورهایی که زیرساخت اقتصادی ضعیفی دارند، به باز شدن فضا و ایجاد فرصت‌های جدید نمی‌انجامد و اجرای سیاست‌های کلان اقتصادی و انگیزه‌های فیزیکی تها برای این کار کافی نیست و بر همین اساس است که بیشتر کشورهای در حال توسعه، از رویدادهای اخیر آزادسازی تجاری تأثیر نپذیرفته‌اند و همه اینها نشان می‌دهند که براساس مدل استاندارد، فقط کشورهایی که صادرکننده کالاهای ساخته شده باشند، می‌توانند از آزادسازی تجاری - هم در مورد دستمزدها و هم در مورد اشتغال - منتفع شوند.

مازاد نیروی کار و دوگانگی بازار کار در کشورهای در حال توسعه: براساس مدل استاندارد، بازار کار در دو کشور جنوب و شمال یکسان فرض می‌شود و دیگر اینکه، در هر دو گروه کشورها، اشتغال کامل وجود دارد.

در جنوب، صادرات کالاهای ساخته در بخش غیررسمی تولید می‌شود و از نیروی کار غیرماهر استفاده می‌کند و در ابتدا اشتغال در این بخش افزایش می‌یابد، ولی به دلیل وجود مازاد عرضه نیروی کار غیرماهر، افزایش دستمزدها تداوم نمی‌یابد و بخش غیررسمی نیروی کار غیرماهر اغلب با سطح دستمزدهای بایان و شرایط کار دشوار به تولید محصولات ساخته شده ساخته شده در کشورهای جنوب، شدیداً مورد حمایت قرار می‌گیرند و از تکنولوژی وارداتی کشورهای شمال بهره می‌برند و شرایط اشتغال نیز بیشتر تحت تأثیر گرفتند می‌ منتقل می‌شوند، بنابراین، بحث در اولویت قرار گرفتن فرصت‌های شغلی برای نیروی کار غیرماهر به عنوان

تحرک نیروی کار در سطح جهانی: براساس مدل استاندارد (تئوری هکجر - اوهلین) فرض می‌شود که نیروی کار در طول مزهای کشورها به طور آزادانه حرکت می‌کنند، که در دنیا واقعی این چنین نیست. مهاجرت در دوره‌های قبیل مختص به کارگران غیرماهری بود که از کشورهای اروپایی به کشورهای استرالیا، کانادا و ایالات متحده منتقل می‌شوند، اما در حال حاضر، مهاجرت نیروی کار ماهر و غیرماهر کشورهای جنوب به کشورهای شمال سیار اشکار است، در حالی که در واقعیت، کشورهای جنوب دارای ایجاد کافی نیست و بر همین اساس است که بیشتر کشورهای در حال توسعه، از رویدادهای اخیر آزادسازی تجاری تأثیر نپذیرفته‌اند و همه اینها نشان می‌دهند که براساس مدل استاندارد، فقط کشورهایی که صادرکننده کالاهای ساخته شده باشند، می‌توانند از آزادسازی تجاری - هم در مورد دستمزدها و هم در مورد اشتغال - منتفع شوند.

۶. فقط کشورهایی که صادرکننده کالاهای آزادسازی تجاری - هم در مورد دستمزدها و هم در مورد اشتغال

کشورهای جنوب به طور معنی‌داری پایین تراز این نسبت در کشورهای شمال است. بخش رسمی کالاهای ساخته شده در کشورهای جنوب، شدیداً مورد حمایت قرار می‌گیرند و از تکنولوژی وارداتی کشورهای شمال بهره می‌برند و شرایط اشتغال نیز بیشتر تحت تأثیر گرفتند دولتی است. این بخش به تولید کالاهای قابل رقابت با

بازارهای کار در این نوع اقتصادها، رشد تجارت در کالاهای ساخته شده نه دستمزدهای کارگران غیرماهر را افزایش داده و نه نابرابری دستمزدها را کاهش داده است. تحرك بین المللی نیروی کار، با توجه به ویزگی کنونی اش، رشد نابرابری در شمال را دامن می زند و در جنوب کاهش می دهد. اثر آزادسازی تجاري بر روی اشتغال کل در هیچ‌کدام از گروه کشورهای در حال توسعه و صنعتی از قبل قابل پیش‌بینی نیست و تنها می‌توان گفت که احتمالاً اشتغال کل در کشورهای در حال توسعه افزایش می‌یابد، چرا که صادرات کالاهای ساخته شده زیاد می‌شود و کشش اشتغال در این بخش بالا می‌رود. همچنین، محدودیت ارزی کمتر می‌شود و جریان ورود سرمایه خارجی کاهش می‌یابد.

در این مقاله، اساس تجارت بر تئوری هکجر - اوهلین استوار است. بازار کار تحت تأثیر تجارت کالاهای ساخته شده می‌تواند هم براساس سلیقه مصرف‌کنندگان و هم به دلیل منافع شرکت‌های چندملیتی، تغییر کند که بازده نسبت به مقیاس را افزایش خواهد داد. این موارد نادیده گرفته شده است.

ادامه دارد

کالاهای مبتنی بر کار غیرماهر افزایش می‌یابد و این احتمال وجود دارد که شغل‌های بدست آمده در بخش نیروی کار غیرماهر بسیار بیشتر از شغل‌های ازدست رفته در بخش نیروی کار ماهر باشد، اما این هدف بسیار بزرگی نخواهد بود، زیرا که در کل تقاضای جهانی برای نیروی کار غیرماهر روبه کاهش است.

خلاصه و نتیجه گیری

همانطور که دلایل زیادی وجود دارد حاکی از این که رشد تجارت کالاهای ساخته شده در کشورهای در حال توسعه موجب کاهش دستمزد و اقیم کارگران غیرماهر و پایین‌آمدن سطح اشتغال آنهاست، در کشورهای صنعتی نیز دلایل وجود دارد که سطح نابرابری دستمزدها افزایش پیدا کرده و کشش اشتغال در بخش کالاهای ساخته شده پایین‌آمد است. پیدا کردن دلایلی که بتواند اثرات حاصل از آزادسازی تجاري را بر روی بازار کار کشورهای در حال توسعه نشان دهد، دشوارتر است و تنها با فرضیات تئوریکی می‌توان نتیجه گرفت که کشش اشتغال در این کشورها افزایش یافته است.

با توجه به مازاد عرضه نیروی کار و دوگانگی

تجارت بر روی تقاضای جهانی از قبل قابل پیش‌بینی نیست. به طور مثال، فرض کنید که کارگران ماهر فقط کالاهای ساخته شده براساس کار ماهر را مصرف کنند و کارگران غیرماهر هم کالاهای ساخته شده براساس کار غیرماهر را. این امر باعث می‌شود که در شمال، در آمد کارگران ماهر افزایش می‌یابد، ولی قیمت‌های نسبی هم بالا برود، به طوری که توان این دو اثر را بر روی تقاضای داخلی برای کالای کار ماهر بر تشخص داد. از طرف دیگر، در جنوب در آمد کارگران ماهر کاهش می‌یابد، ولی قیمت‌های نسبی کالاهای کار ماهر بر نیز کاهش می‌یابد و حاصل اثر باز مشخص نیست. به این ترتیب، این مثال ساده می‌گوید که آزادسازی تجاري می‌تواند هم همراه با رکود و کاهش تقاضای جهانی برای کالا باشد و هم همراه با رونق و افزایش تقاضای جهانی. بنابراین، اشتغال در بخش کالاهای ساخته شده در سطح جهانی می‌تواند کاهش یابد. اگر این اتفاق بیفتد، اشتغال در بخش کالاهای ساخته شده می‌یابد و به عبارت دیگر، کشش اشتغال پایین می‌اید. در واقع، شغل‌های از دست رفته در بخش نیروی کار غیرماهر بسیار بیشتر از شغل‌های بدست آمده در بخش نیروی کار ماهر است. اما در جنوب، کشش اشتغال بالا می‌رود، چراکه تولید

حلال بودن بیع، یعنی داد و ستد آمده و در این فرمان هرگز به عقوبدی اشارت نرفته است و تنها در زمان خود اینگونه معاملات که در آنها ناشان از رباپایت نمی‌گردید، امضا و تأیید شده است. بنابراین، تنها توصل جستن در بکارگیری آنها در سیستم بانکی نه فقط مازال اجرای ماهوی آنها محروم می‌نماید، بلکه بعضاً به دلیل ناهماهنگی آنها با نیاز زمان، عامل تخریب اقتصادی نیز خواهد شد. اشاره به گزارشی تحقیقی که توسط گروهی از صاحن‌نظران دانشگاه امام صادق (ع) تحلیل و در چهار ماهه سال جاری در دانشکده علوم بانکی عرضه گردید، ضرورت دارد. در آن تحقیق با توجه به ماهیت عقودی که با نام اسلامی در سیستم بانکی مورد استفاده قرار می‌گیرد، بسیار روش و مستدل عدم امکان اجرای واقعی آن‌ها در سیستم بانکی تشریح شده است.

اینک با توجه به موارد فوق الذکر، برداشت خود را از ریا و بانکداری اسلامی با دو تعریف مجزا ابراز می‌دارم:

تعریف ریا: هر وام با نزد بجهه از پیش تعیین شده خارج از نظام بانکی و بولی کشور که صرفاً برای تأمین منافع فردی و یا گروهی خاص پرداخت شود، ریاست.

بانکداری اسلامی: کلیه دستورالعمل‌ها و رفتارهای اقتصادی که در جهت تأمین منافع ملی از طرف ارگان‌های صاحب صلاحیت تدوین و ابلاغ شود، به لحاظ انتفاع عمومی، مقایر با تعالیم اجتماعی اسلام نبوده و بانکداری را نیز شامل می‌شود.

علیرغم همراهی با نزد بجهه از پیش تعیین شده، نمی‌تواند دارای منع شرعی باشد، زیرا بجهه بانکی حاصل خرد جمعی (شورای پول و اعتبار) در جهت تأمین منافع ملی است و این درست برخلاف تعریفی است که از ریا بدست آمده است.

اشارة به نکته‌ای حائز اهمیت در فقه پویا و متفرق اسلامی می‌تواند تأییدی مضاعف بر تفاوت حکم شرعی ریا و بجهه بانکی تلقی شود و آن توجه به این امر مهم است که حلال و حرام در اسلام به اعتبار نتایج اعمال است و نه شکل اعمال، و بر همین مبنای است که بسیاری از اعمال، علیرغم تشابه در اجرای آنها، دارای احکام متفاوت می‌باشند که از آن جمله می‌توان به موارد زیر اشارت داشت: ازدواج با محارم اگرچه از نظر شکلی با ازدواج با غیر یکسان است، ولی به دلیل نتایج بسیار زیان‌آن از نظر ژنتیکی، حرام مطلق ساخته شده و مذموم است. مصرف مواد مخدور برای لذات رودگذر نیز به دلیل آثار نامحمدان در سلامت فرد، حرام است، ولی در صورت تجویز پزشک به عنوان دارو بلاشكال می‌باشد و در این مورد، مثال‌های متعدد در هر زمینه‌ای می‌توان ارایه نمود.

استفاده از عقد رایج در صدر اسلام با عناوین عقود اسلامی نیز از دیگر مواردی است که توجه به ماهیت آنها می‌تواند کمک معتبری در اصلاح مسیر بانکداری ملی ننماید. فرمان الهی مبنی بر حرام بودن ریا در مقابل

بازنگری در تفکر بانکداری ...

بقیه از صفحه ۳۱

اجتماعی و اخلاقی، مذموم و حرام شناخته شده و هیچ فردی مجاز به انجام آنها نیست.

ربا، به این صورت که فرد به عنوان یک حرکت اقتصادی و در جهت تأمین منافع شخصی نقدینگی خود را با بالاترین نزد بجهه ممکن در اختیار افراد نیازمند قرار داده و بدون اطلاع از نحوه مصرف و فارغ از آثار و تبعات سوء اقتصادی و اجتماعی آن، با تخریب خانه دیگران برای خود کاخ می‌سازد، نمی‌تواند در یک تفکر مستقی و جهان‌شمون که خود را مسؤول ایجاد نظم و عدالت در جامعه بشری می‌داند، مباح دانسته شود.

ربا، حرام مسلم عقلی و علمی می‌باشد، زیرا که حاصل خرد و اندیشه فرد در تأمین منافع خود بوده و در تقابل با منافع جامعه است.

در صورتی که در صحت مطالب فوق الذکر متفق القول بشیم، به سهولت بر تفاوت تأییر وام و بجهه بانکی با وام‌های ریوی در اقتصاد کلان اذعان داشته و به دلیل آثار دینانه آنها، در حالتی که وام‌های ریوی را مخرب و تسبیع کننده حقوق افراد دانسته و متقابلاً بر آثار مثبت وام‌های بانکی در تأمین سلامت اقتصاد جامعه تأیید نماییم، برای ما روش خواهد شد که وام‌های بانکی