

استانداردهای ایزو ۹۰۰۰ و بازسازی سازمانها



اشاره

استانداردهای سری ایزو ۹۰۰۰ با اقبال عمومی مواجه شده‌اند و بکارگیری آنها در سطح صنایع مختلف رشد چشمگیری داشته است. این پدیده، موضوعی است که نظرها را هرچند متفاوت به خود جلب کرده و با این همه، جنبه‌هایی از موضوع نیز در پرده ابهام است.

عده‌ای با تاباوری و تردید بدان می‌نگرند، پاره‌ای آن را محدود کننده و حتی مانع به ویژه گروهی با مدنظر قرار دادن ملاحظات بازار فقط به کسب گواهینامه چشم دوخته‌اند و کوتاه‌ترین راه را برای نیل به این هدف جستجو می‌کنند، عده‌ای معتقدند که دچار تب شده‌ایم و این تب دیر یا زود فروکش خواهد کرد. آنها تجربه‌های مشابه را یادآوری می‌کنند، و در مقابل، گروهی این حرکت را مشتب و پایدار می‌دانند و بر ضرورت تقویت آن پافشاری می‌کنند و ایزو ۹۰۰۰ را ابزاری درجهت بازسازی سازمانها و درنهایت بازسازی ملی می‌دانند.

تدبیر به واسطه رسالتی که برای خود قابل است در جستجوی جایگاه این پدیده در برنامه‌های بلندمدت و استراتژیک سازمانها و نقش آن در بازسازی سازمانها است. به همین جهت در میزگردی با حضور نمایندگان ارگان‌های مختلفی که در شکل‌گیری و رشد پدیده ایزو ۹۰۰۰ موثر بوده‌اند این موضوع را به بحث گذاشته است.

محور بحث آن است که ایزو ۹۰۰۰ چگونه می‌تواند در خدمت اهداف اساسی و استراتژیک سازمانها باشد؟ چه ضرورت‌ها، منافع و محدودیت‌هایی برای سازمانها وجود دارد؟ و برای اداره و بهره‌گیری بهتر از شرایط بوجود آمده چه باید کرد؟ آنچه دربی می‌آید حاصل این نشست است و امید آنکه پاسخها، پیشنهادها و نظرات مطرح شده مورداستناده علاقه‌مندان و خوانندگان گرامی تدبیر قرار گیرد.

شرکت‌کنندگان در میزگرد:

* سیدعباس حسینی‌زاد: مهندس تکنولوژی هواپیما، دارای سوابق مدیریت اجرایی، مدیر مهندسی سیستم و روش‌های شرکت ایران‌کاوه و نماینده مدیریت کیفیت شرکت.

* میرمحمد روزیه: دارای دکترای مدیریت و توسعه سازمانی از امریکا و مهندسی علوم دریائی از فرانسه، دارای سوابق کاری در زمینه‌های اجرایی، آموزشی، مشاوره‌ای و امور بازرسی و سیستم‌های کیفیت، اولین سرمیز ایرانی ثبت شده توسط موسسه بین‌المللی ثبت میزبان IRCA و مدیر اجرایی اس اس ایران.

* اکبر شاه‌کرمی: لیسانس مهندسی مکانیک از دانشگاه صنعتی امیرکبیر، فوق لیسانس مدیریت از سازمان مدیریت صنعتی، دارای مدرک مورد تایید سرمیزی از شرکت BMIOA عضو کمیسیون فنی تدوین استانداردهای ISO 9000 در موسسه استاندارد، کارشناس سازمان مدیریت صنعتی در بخش مشاوره و طراحی سیستم در زمینه سیستم‌های کیفیت و استانداردهای ISO 9000 و مدرس مرکز آموزش سازمان مدیریت صنعتی.

* حسام الدین عارف‌کشفی: فوق لیسانس مهندسی برق و الکترونیک از دانشگاه شیراز، دارای گواهینامه رسمی بین‌المللی دوره میزی داخلی و سرمیزی سیستم‌های کیفیت تایید شده توسط IRCA و گواهینامه رسمی دوره مدیریت کیفیت MTI,AOTS از راپن، دارای سوابق علمی، آموزشی و مدیریتی، رئیس هیات مدیره و مدیر پروژه‌های ایزو ۹۰۰۰ در شرکت مشاوران مهندسی بهبود مستمر.

* محمدحسین کلانتر معتمدی: مهندس صنایع از دانشگاه هوستان امریکا، سرمیز رسمی و ثبت شده سیستم‌های کیفیت ایزو ۹۰۰۰ تایید شده توسط IRCA، رئیس کمیته تایید صلاحیت مشاوران سیستم‌های کیفیت ایزو ۹۰۰۰، نایب رئیس نظام تایید صلاحیت‌کشور، معاون موسسه استاندارد و تحقیقات صنعتی ایران در زمینه تدوین استاندارد و کنترل کیفیت و مسئول اجرایی استانداردهای ایزو ۹۰۰۰ در کشور.

ایزو ۹۰۰۵ شروع کردند. در دسته دوم که اخذ گواهی از بین سال ۹۱ تا ۹۵ بوده است این رقم ۲۹ درصد بوده و در دسته سوم که به بعداز ۹۵ تعلق دارد این رقم به ۶۰ درصد رسیده است. به عبارت دیگر روزبه روز توجه به مدیریت کیفیت فرآگیر در استانداردهای ایزو ۹۰۰۰ بیشتر می شود و اینکه ایزو ۹۰۰۵ سکوی پرش و یا استانداره مدیریت کیفیت فرآگیر است پررنگتر می شود.

در همین برسی شرکت هایی که به بیش از ۷۵ درصد اهداف کیفیتی خودشان دست یافته اند با شرکت هایی که به اهداف کیفیتی نرسیده بودند مقابله و عمل ریشه بیانی شد. بر پایه این برسی شرکت هایی که به اهداف کیفیتی رسیده بودند غالباً شرکت هایی بودند که با دید مدیریت کیفیت به این مساله برخورد کرده بودند و بر عکس شرکت هایی که به اهداف ایزو ۹۰۰۰ نرسیده بودند صرفاً براساس فشار بازار، رقابت و به اصطلاح تپ روز به مساله نگاه می کردند.

دو سال پیش، در مذاکرات اولیه با یکی از

شرکت هایی به مدیری برخورد کردم که اصرار داشت در عرض ۵ ماه به گواهینامه ایزو ۹۰۰۵ دست

یابد و هرچه سعی کردیم که این مدیر را قانع کنیم که حتی در بهترین حالت ممکن، چنین برنامه ای

نتیجه مطلوب نخواهد داشت موفق نشدیم. البته این شرکت تاکنون موفق به اخذ گواهینامه نشده است.

در هر حال داشتن انگیزه های بازار داخلی، منطقه ای و بین المللی برای مدیران، یک انگیزه منطقی و طبیعی است. اما نکته مهم این است که در استانداردهای ایزو ۹۰۰۵ داشتن صرف اگرایش بازار و تعاملات مبتنی بر رقابت محض، تبعات منفی دارد. براساس رهنمودهای کمیته فنی ۱۷۶ مدیران باید بیشتر با دیدگاه های مدیریت کیفیت برخورد کنند؛ بدین گونه که مدیران ابتدا باید استانداردهای ایزو ۹۰۰۴ را مطالعه کرده و پس از درک آن مبانی آنگاه به سه مدل ۹۰۰۱، ۹۰۰۲ و ۹۰۰۳ به عنوان مدل تضمین کیفیت پردازنند.

اخیراً در یکی از گزارش هایی که در بولتن سازمان بین المللی استاندارde به چاپ رسیده بود اعلام شده بود که کمیته ۱۷۶ در اصلاحیه آینده استانداردهای ایزو ۹۰۰۰ بحث بهبود مستمر و چرخه مشهور PDCA را در استانداردها خواهد گنجاند. چند اشاره دیگر نیز این مطلب را تایید می کند.

چنانچه می دانید در ۲۲ تعریفی که در اصلاحیه ۱۹۸۶ لغات و اصطلاحات کیفیت گنجانده شده

تدبیر؛ در برنامه ریزی سه ساله در ایران کاوه، چه نوع اهداف استراتژیک در چارچوب پیاده سازی ایزو ۹۰۰۵ دنبال می شد.

حسینی نژاد: با توجه به وضعیت و شرایط سه چهار سال قبل برای استقرار چنین سیستمی نیاز به برنامه چند ساله بود که ایران کاوه به عنوان اولین شرکت خودرو سازی موفق شد گواهینامه ایزو ۹۰۰۲ را در آن شرایط برنامه ریزی و دریافت کند. ولی الان با توجه به تغییر شرایط و آشنا شدن مدیران صنایع خودرو ساز و یا صنایع دیگر در زمانهای کوتاه تری که معمولاً ۱ تا ۱/۵ سال است، برنامه ریزی می کنند و موفق به دریافت گواهینامه می شوند. البته در این برنامه ریزیها باید دقت کنند که عجله زیاد هم به گونه ای دیگر، کار آنها را مشکل خواهد کرد و در نگهداری سیستم یعنی بعداز دریافت گواهینامه مشکلات بروز خواهد کرد و چه بسا که بعداز استقرار آنقدر مشکلات داشته باشند که توانند گواهینامه را حفظ کنند. ما برنامه های درازمدت تری داریم که ضمن دریافت گواهینامه ایزو ۹۰۰۱ برای برخی دیگر از محصولات، برنامه برای استقرار TQM را برای شرکت پیش بینی کرد ایم که امیدواریم موفق به این کار هم بشویم.

تدبیر: حرکتی که در ایران کاوه طی شده آیا یک روند طبیعی است؟ به عبارت دیگر همه شرکت های به مساله ایزو ۹۰۰۰ همین گونه توجه کردند و یا اینکه برخوردهای موضعی و مقطعی هم دیده شده است و اصولاً کدامیک از این دو نگرش حاکم و غالب بوده است.

عارف کشفی: ضمن تشکر از دست اندکاران ماهنامه تدبیر که چنین میزگرد هایی را برگزار می کند تا از برخورد نظرات و آراء صاحب نظران و متخصصان، جامعه بهتر بتواند راه خود را پیدا کند بهویژه نسبت به استانداردهای ایزو ۹۰۰۵ که امروزه بسیار مطرح است. در پاسخ به سوال باید بگوییم در زمینه استانداردهای ایزو ۹۰۰۰ از برخوردهای کیفی و قابل تقدیر تا بسیار سطحی وجود دارد.

مدیریت کیفیت فرآگیر

آماری که از بیش از ۲۰۰ مورد شرکت هایی که گواهینامه ایزو ۹۰۰۰ را از سال ۹۱ تا ۹۶ اخذ کرده اند تهیه شده حاکی است که ۲۷ درصد از موارد دسته اول که اخذ گواهی آنها به قبل از سال ۹۱ مربوط می شود در ابتدا دیدگاه مدیریت کیفیت فرآگیر داشته و برنامه های خود را همراه با

تلبیبر؛ مساله ایزو ۹۰۰۵ امروزه کاملاً در جامعه ما جاگاته و به یک مساله باسابقه و ریشه دار تبدیل شده است. محور بحث جلسه، موضوع ایزو ۹۰۰۵ و ارتباط آن با اهداف استراتژیک سازمانهاست. خوشبختانه ارگان های مختلفی که در این چارچوب فعالیت دارند، نمایندگان آنها در این جلسه جمع هستند و لذا موضوع از اینجا مختلف می توانند مورد بررسی و تحلیل قرار گیرد. اکنون از آقای حسینی نژاد می شود به عنوان نماینده یکی از سازمانها دریافت کننده گواهی استاندارد ایزو ۹۰۰۵ بحث را آغاز کنند.

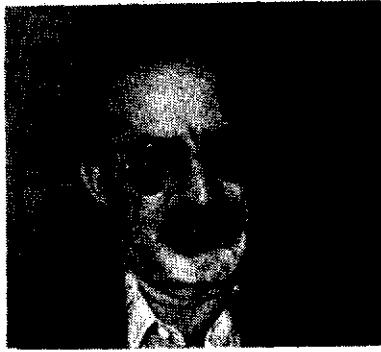
حسینی نژاد: بحث ایزو ۹۰۰۵ و سیستم های مدیریت کیفیت در صنعت کشور یکی از موضوعات مهم و اساسی است که کمک می کند تا شرکتها و سازمانهایی که در گذشته به صورت سنتی و بر اساس سلایق و ذہنیات افراد اداره می شوند شکل بهتری گرفته و به صورت نظام یافته حرکت کنند.

البته با توجه به پیشرفت تکنولوژی و تغییر شیوه مدیریت در دنیا مدیریت کردن به شیوه سنتی منسخ شده است. براساس همین دیدگاه در شرکت ایران کاوه این تغییر از سال ۷۰ شروع شد و پس از انجام فعالیت هایی برای بالا بردن سطح کیفیت محصولات، در سال ۷۲ برنامه ریزی سه ساله ای ای داشت. برای دستیابی به گواهینامه سیستم کیفیت یا استاندارد ایزو ۹۰۰۵ تهیید شد، که این کار طبق برنامه زمانبندی شده از اوایل سال ۷۳ شروع و در اوخر سال ۷۵ (۱۷ بهمن ماه ۹۰۰۲) شرکت موفق به دریافت گواهینامه ایزو ۹۰۰۵ شد.

در چند سال اخیر به علت ناشناخته بودن استانداردهای مدیریت کیفیت، شرکت های برنامه ریزی هایی برای استقرار این استاندارد نداشتند و اگر شرکتی مثل ایران کاوه می خواست در این مسیر گام بزرگ دارد نیاز به برنامه ریزی های چند ساله داشت، چون مساله فرهنگ سازی و ایجاد بستر مناسب، زمان زیادی را به خود اختصاص می داد. به همین دلیل ایران کاوه بعداز اینکه مسئله کیفیت محصول را تا حدود زیادی حل کرد و با برنامه ریزی ۵ ساله، قرار شد هر سال حدود ۲۰٪ بهبود کیفیت محصول داشته باشد، در نیمه دوم سال ۷۲ پس از دستیابی به حد قابل قبول در کیفیت محصول، به منظور حفظ و نگهداری این کیفیت و بهبود سیستماتیک آن دست به کاری زد که اشاره شد.

در آمارهای فروش بروشورهای سازمان بین المللی استاندارد، استانداردهای ایزو ۹۰۰۰ پرفروشنرین استانداردهایی بوده که تابحال در سطح جهان توسط این سازمان انتشار پیدا کرده است. این آمارها خود نشانه موفقیت است. زیرا اگر منافعی برای شرکتها در برداشت چنین استقبالی صورت نمی‌گرفت. آمارهای بسیار زیادی در این زمینه‌ها توسط موسسات تحقیقاتی مختلف جهان ارائه شده که سودآوری، بهره‌وری و فروش صادراتی بیشتر ارتباطات قویتر فرماین شرکتها و مشتری را نشان می‌دهد که بسیار چشمگیرند. اما در این زمینه که این نوع استانداردها بالهداف استراتژیک سازمان چه نوع ارتباطی می‌تواند داشته باشد چندجمله‌ای عرض می‌کنم. اگر رسیدن به اهداف استراتژیک سازمان را منوط به تغییر، تحول و پویایی شرکتها بدانیم و اگر مدیریت را فرآیندی برای رسیدن به اهداف سازمان با استفاده بهینه از منابع سازمان همراه با کارایی و اثربخشی بدانیم، در این صورت لازمه رسیدن به اهداف استراتژیک این است که مدیریت سازمان با استفاده از سیستمی فراگیر بتواند نقاط قوت و ضعف سازمان را شناسایی کرده و شرایط را با خواسته‌های جامعه، بازار و مشتری تطبیق داده و به جهت آن اهداف که معمولاً بهره‌وری، رضایت مشتری و سودآوری را دربر دارد حرکت نماید.

در سری استانداردهای ایزو ۹۰۰۰ بسیاری از عناصر سیستم‌های ۹۰۰۲ و ۹۰۰۱ با پویایی و تحول شرکتها ارتباط دارند. یکی از این عناصر، عنصر ۴-۱۴ است که عنوان آن اقدامات اصلاحی و پیشگیرانه می‌باشد و دیگری عنصر ۴-۱۷ است که ممیزی کیفیت داخلی نامیده می‌شود. براساس عنصر ۴-۱۷ سازمان موظف است توسط افراد ذی صلاح خود به صورت مستمر از وضعیت سیستم و اجرای آن به صورت اثربخش در سازمان ارزیابی مستمر داشته باشد و به تمامی مسایل، موانع و گلوگاهها و عدم تطبیق در شرکت پس ببرد. براساس عنصر ۴-۱۴ شرکت به عنوان اقدام اصلاحی و پیشگیرانه باید گزارشها را دریافت کرده و بالرجوع آنها به کمیته‌های تخصصی، مشکلات مورد تجزیه و تحلیل و چاره‌جوبی قرار گرفته و اقدامات اصلاحی لازم برای حل مسائل و جلوگیری از بروز مجدد آنها اعمال نماید. در این سیستم شکایت مشتری نیز یکی از عوامل مهم است که باید به آن توجه خاص شده و



حسینی نژاد:

- * در مساله حقوق مشتری، باید به دو مساله توجه داشت: نخست مساله فرهنگی، یعنی همیشه حق با مشتری است و دیگر قانونمند شدن حقوق مشتری.
- * مشاورین خوب با همکاری نمایندگان مدیریت یک موسسه می‌توانند در زمینه‌های تسریع کار، اشاعه فرهنگ کیفیت، آموزش مفاهیم و برپایی و درنهایت دوام سیستم پس از اخذ گواهینامه، نقش مؤثری داشته باشند.
- * مشکلات و نارسانی‌هایی در بخش‌های خدماتی و غیرصنعتی وجود دارد که با پیاده شدن سیستم‌های مدیریت کیفیت، قسمت‌های عملهای از آنها حل خواهد شد.

فعالیت‌های این سیستم و نظام که موسسه استاندارد ایجاد کرده و یا در دست اقدام است بسیار جامع بوده و می‌تواند تمامی فعالیت‌های ممکن در ساختارهای بین‌المللی تایید صلاحیت را در برگیرد بطوری که تایید صلاحیت موسسات صادرکننده گواهی نامه ایزو ۹۰۰۰ و ایزو ۱۴۰۰۰ (CERTIFICATION BODY)، تایید موسسات آموزشی در این زمینه، تایید صلاحیت مشاوران در زمینه سیستم‌های کیفیت و سیستم‌های مدیریت زیست محیطی و همچنین ساختار ثبت سرمیزهای رسمی این سیستم‌ها و چندین مورد دیگر را دربرمی‌گیرد.

اهداف استراتژیک

باتوجه به توضیح مختصری که از فعالیت‌های موسسه استاندارد در زمینه استانداردهای ایزو ۹۰۰۰ داده شد درمورد پرسش اصلی باید بگوییم حرفی که از سال ۱۹۷۹ با تشکیل TC-۱۷۶ آغاز شد و در سال ۱۹۷۸ با تدوین استانداردهای ۵ گانه بین‌المللی در سطح جهان انتشار یافت از همان ابتدا با استقبال چشمگیری مواجه شد.

بود تعریف مدیریت کیفیت فراگیر وجود نداشت در حالی که این تعریف بعداً در ۶۷ تعریف اصلاحیه ۱۹۹۴ گنجانده شد. در هر حال سه عنصر خاص استاندارد ۹۰۰۱ یعنی عنصر اول که بازنگری مدیریت است و عنصر ۱۴ اقدامات اصلاحی و اقدامات پیشگیرانه و همچنین ممیزی داخلی یعنی عنصر ۱۷ کاملاً حاوی موضوع بهبود مستمر، بهبود کیفیت و مستلزم داشتن دیدگاههای عمیق تر نسبت به مساله ایفای نیازمندی‌های استاندارد است و بالاخره می‌دانید که یکی از استانداردهای راهنمای یعنی ایزو ۹۰۰۴ قسمت چهارم فقط مخصوص بهبود کیفیت است و راههای آن، به هرحال من فکر می‌کنم چنانچه با دیدگاههای مدیریت کیفیت با مدیریت کیفیت فراگیر به مطلب بپردازیم مسلماً بهره‌وری از برنامه ایزو ۹۰۰۰ خیلی بیشتر خواهد بود. ما غالباً در شرکت‌ها سمعی می‌کنیم یک برنامه فرهنگی در کنار برنامه ایزو ۹۰۰۰ به مدیران پیشنهاد کنیم و به میزان استقبالی که از این برنامه می‌شود تلاش می‌کنیم که مطالب مهم تری در برنامه ایزو ۹۰۰۰ گنجانده شود. جوانبی از این مباحثت را من در مقاله کوتاهی که در شماره تیرسال گذشته مجله تدبیر چاپ شده اشاره کرده‌ام.

تدبیر: از آقای کلاتر معمتمدی درخواست می‌شود که توضیح دهنده موسسه استاندارد چه نقشی را در سطح کلان درمورد استانداردهای ایزو ۹۰۰۰ و موارد مختلف آن، بحث رقابت در داخل کشور و افزایش کیفیت برای خود قابل است.

کلاتر معمتمدی: براساس مصوبات ۹۲ و ۹۳ اجلاس شورایعالی استاندارد، موسسه استاندارد به عنوان مرجع تایید صلاحیت ملی (ACCREDITATION BODY) در کشور تعیین شده است. اگرچه کشور ما فعالیت در زمینه سری استانداردهای ایزو ۹۰۰۰ را نسبت به کشورهای پیشرفت‌هایی دیر شروع کرد ولی این تأخیر مزیت‌هایی را نیز داشت. زیرا در طول سال‌های گذشته تمامی ضوابط و دستورالعمل‌های مربوطه بین‌المللی ایزو از تایید نهایی گذشت و ما توانستیم ساختار و نظام تایید صلاحیت موسسه را مستقل کرده و با ضوابط بین‌المللی تطبیق دهیم و امیدواریم که در عمل بتوانیم به زودی اعتبار بین‌المللی لازم را کسب نماییم. کما اینکه عملکرد ما در اجلاس اخیر IAF (جمعی بین‌المللی تایید صلاحیت) در ژاپن مورد استقبال واقع شد. لازم به ذکر است که طیف

بلافاصله باید کمیته‌های اقدام اصلاحی دست به کار شده و علل بوجود آمدن نارضایتی در مشتری را شناسایی، ردیابی و ریشه‌یابی کرده و در رفع آنها و کسب رضایت مشتری به نحو احسن اقدام نمایند.

همچنین براساس همین بند از سیستم، شرکت باید تواند تمامی مشکلات و موانع بالقوه‌ای را که هنوز به صورت بالفعل درنیامده‌اند با تجزیه و تحلیل‌های اطلاعات موجود و پیش‌بینی روندها از بروز آنها پیشگیری کند.

به اعتقاد من این دو عصر، به کمک سایر ۱۹ عنصر و یا ۲۰ عنصر مدل‌های ۹۰۰۲ و ۹۰۰۱ مشخصاً تحوال و پویایی را در شرکت بوجود می‌آورد که دقیقاً در راستای اهداف استراتژیک شرکت و سازمان می‌باشد.

تدبیر: شرکت‌های گواهی‌دهنده به جهت ارزیابی‌های مداومی که از سازمانها و وضعیت آنها انجام می‌دهند می‌توانند قضاوت مناسبی در مورد نگرش و تحویله برخورد سازمانها با این مسئله و میزان دستیابی آنها به اهداف استراتژیک داشته باشند. آقای دکتر روزبه شما سازمانهای ایران را در این خصوص چگونه ارزیابی می‌کنید.

روزبه: بعضی از نکات اساسی توسط دولستان مطرح شد. خوشبختانه نمونه‌های موفق در ایران در دسترسی به گواهینامه ایزو ۹۰۰۰ همانطوری که گفته شد ایده آن در وله اول برای شرکت‌های ایرانی داشتن سیستم با هدف فلسفه مدیریت کیفیت فراگیر (T.Q.M) است که البته جهت خوبی برای سیستم محسوب می‌شود. آمار و ارقامی که آقای مهندس عارف کشفی ارائه کردند ما را به این جهت هدایت می‌کرد که سازمانهای موفق آنها بودند که ابعاد درون سازمانی برای آنها در درجه اول اهمیت قرار داشت.

اهداف درون سازمانی و برون سازمانی در عین حال در همان آمار شرکت‌هایی دیده می‌شوند که موارد برون سازمانی و صرف دریافت گواهینامه برای آنها مطرح بود. به اعتقاد من اگر در شرکتها فقط اهداف برون سازمانی مطرح باشد جز سرخوردگی چیز دیگری برای آنها بدنیال ندارد. در حالیکه در استانداردهای مختلف ایزو ۹۰۰۰ هر دو بعد درون سازمانی و برون سازمانی در نظر گرفته شده است. ما در استانداردهای ایزو ۹۰۰۲ و ایزو ۹۰۰۱ بیشتر

بدنبال این هستیم که سازمانها از نظر بروز سازمانی و تضمین کیفیت دارای معیارهای لازم و کافی باشند. این معیارها بطور ضمنی در این نوع استانداردها و بطور صریح تر در استانداردهای ایزو ۹۰۰۴ مستقر است. به اعتقاد من استاندارد ایزو ۹۰۰۴-۱ در واقع اصول فلسفه مدیریت کیفیت فراگیر (TQM) را بیان می‌کند و البته حدود مدیریت کیفیت فراگیر (T.Q.M) از سازمانی به سازمان دیگر تفاوت پیدا خواهد کرد.

به هرحال من فکر می‌کنم هر دو هدف درون سازمانی و برون سازمانی و جنبه‌های عملی و تجربی و بازخوری که از موسسات، شرکتها و سازمانهای دارای گواهینامه در دست است در دیدگاه یک ممیز کاملاً وجود دارد. تجربه کوتاه چندساله در این زمینه در ایران نشان می‌دهد که سازمانهای موفق ترند که تنها اهداف بازار مدنظر آنها تبوده و یا برای دریافت گواهینامه از سوی مدیران ارشد خود تحت شار قرار نگرفته‌اند.

برای سازمانهای گواهی‌دهنده این امر مهم است که شرکتها دارنده گواهی نه صرفاً بخارط دریافت گواهی بلکه در جهت اهداف مستمر در

این راستا حرکت کرده‌اند. در عین حال بعضی شرکتها ممکن است در جهت انتشار سیستم‌های جهتی این است که مانکار خود را درست انجام داده باشیم و شکی نیست برای این امر نیاز به همکاری هم‌جانبه بتویزه از طرف استفاده کنندگان سیستم است.

تدبیر: آقای دکتر روزبه در اظهارات خود به مساله سخت‌گیری و آسان‌گیری در مورد صدور گواهینامه اشاره داشتند. پرسش این است که آیا در زمینه صدور گواهی‌نامه میان کشورهای پیشنهاد و در حال توسعه تفاوت‌هایی هم وجود دارد؟

روزبه: موسسات مختلف گواهی‌دهنده باستی در زمینه استاندارد تفسیر یکسانی داشته باشند، ولی در عمل تفاوت‌هایی مشاهده می‌شود. حتی گاهی ممکن است تفسیرها در بعضی موارد ۱۸۰ درجه با یکدیگر اختلاف داشته باشند.

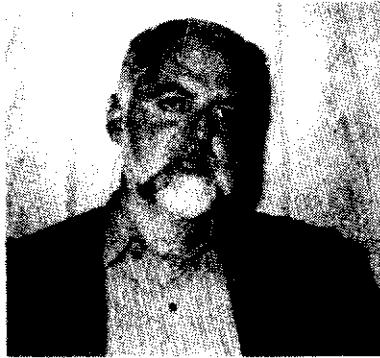
با وجودیکه کشورهای صنعتی نظیر انگلیس، تجارب زیادی در زمینه استاندارد دارند ولی میان پاره‌ای از این کشورها از لحاظ تفسیر استانداردها اختلاف آرا حاکم است. برای مثال براساس سیستم‌های استاندارد انگلیس، اگر در ابتدای کار در سازمانی که متقاضی دریافت گواهی است اشکال جزئی پیش آید توصیه می‌شود. در حالیکه در کشوری نظیر آلمان اعتقاد براین است که تا رفع اشکال جزئی، توصیه اولیه انجام



عارف‌کشی:

- * در استانداردهای ایزو ۹۰۰۰، داشتن صرفاً گرایش بازار و تمایلات مبتنی بر رقابت محض، تبعات منفی دارد.
- * مدیران شرکت‌هایی که قصد استقرار سیستم کیفیت را دارند، باید ابتدا براساس نیازهای بازار و مشتری حرکت کنند.
- * کلیدهای موفقیت در برنامه استقرار مدیریت کیفیت چهار عامل است: مسئولیت مدیریت، تناسب نماینده منتخب مدیریت، تناوب و ترکیب کمیته اجرایی و سرانجام مشارکت کارکنان.

یکسان برخوردار باشد، عملکرد موسسات اخیر نیز خواهانخواه به یکدیگر نزدیک خواهد شد. تدبیر: طبیعی است که نمی‌توان منکر ابن مکانیزم نظرالنی شد. ولی آیا بازار نمی‌تواند در سطح داخلی و بین‌المللی کنترل کننده تلقی شود، بازاری که در آن سازمانهای گواهی دهنده بعنوان یک موسسه ارائه‌دهنده خدمات و برای جلب مشتری به رفاقت سالم پردازند. سوال این است که برای این مکانیزم چه فکری اندیشیده شده است.



کلاتر معتمدی: البته بازار می‌تواند نقش بسیار موثری در کنترل عملکرد سازمانهای گواهی دهنده (CB) و حتی در عملکرد سازمانهای اعتباردهنده (AB) داشته باشد. ولی در عین حال باید توجه داشت که یکی از دلایل نیازمندی به تایید شخص ثالث در مسائل کیفی، این است که مشتری همیشه از ابزارهای لازم برای قضاوت درست برخوردار نیست. برای مثال مشتریان همواره خواهان محصول با کیفیت برتر هستند اما همیشه از ابزارهای آزمایشگاهی لازم برخوردار نیستند. یک مشتری نمی‌تواند قبل از خرید مواد غذایی، الودگی میکروبی را به فوریت تشخیص دهد. به همین طریق عملکرد و نقش سازمانهای گواهی دهنده هم برای محصول و هم برای سیستم‌ها بسیار حائز اهمیت است.

تدبیر: نکته اساسی این است که ما باید چه اقداماتی انجام دهیم تا در بازار حسابت‌ها و جهت‌گیریهای لازم برای مساله کیفیت و کار معتبر ایجاد شود.

عارف کشفی: معمولاً در مقابل این پرسش که چه نوع ارگانها و سازمانهای در استقرار سیستم کیفیت شرکتها مستول و دخیل هستند، هدف اصلی که مشتری و بازار است فراموش شده می‌ماند.

مشتری مداری

تجربه و بررسیهای آماری نیز نشان داده است که چنانچه حقوق مشتریان به‌ویژه عرضه‌کننده ضایع شود، مشتریان کمتر دست به اعتراض رسمی می‌زنند. در حالیکه به‌اعتقاد من نقش مشتری بسیار مهم است و مدیران شرکت‌هایی که تصدی استقرار سیستم کیفیت را دارند باید ابتدا براساس نیازهای بازار و مشتری حرکت کنند. اگرچه از این نظر ما هنوز متناسبه روند فعال و جاافتاده‌ای را در ایران مشاهده نمی‌کنیم ولی ضرورت آن صدر صد بدقوت

نگیرد. که البته استاندارد آلمان سرگرم مطالعه و بررسی برای نزدیک شدن به دیدگاه‌های اکثریت است و در حال حاضر دیدگاه‌ها به یکدیگر نزدیک می‌شوند، زیرا اشکالات جزئی یکی از ابزارهای بهبود مستمر تلقی شده و در بطن سیستم قرار دارند.

کلاتر معتمدی: در زمینه تأثیرات سخت‌گیرها و یا سهل‌گیرهایی که از طرف موسسات صادرکننده گواهینامه صورت می‌گیرد باید عرض کنم یکی از ضوابط سازمان بین‌المللی استاندارد برای صدور گواهینامه، اعتبارداداشتن تمام گواهینامه‌های ایزو ۹۰۰۰ است. بدین دیگر هر گواهینامه‌ای بی‌اعتبار خواهد بود مگر اینکه توسط مراجع قانونی تایید صلاحیت، مورد تایید قرار گرفته باشد. همانطوری که قبل اشاره کردم افراد موسسات صادرکننده گواهینامه باید ضوابط و ویژگیهای خاصی داشته و صلاحیت آنها باشست قابل تایید شده باشد. این امر همراه با سایر شرایط و ارزیابی عملکرد موسسات صدور گواهینامه براساس ضوابط بین‌المللی موردنرسی قرار گرفته و در صورت دارا بودن صلاحیت لازم، تاییدیه از طرف مرجع تایید صلاحیت صادر می‌شود. لازم است توجه داشتند باشیم که شرکت‌های صدور گواهینامه نیز مانند

سایر موسسات خدماتی دارای مشتریانی هستند که سعی در کسب رضایت آنها دارند. خواسته‌های مشتریان همیشه براساس ایزو موردنیشی و آینده‌بینی نیست. خیلی از مشتریان خواستار منافع آنسی و زودرس هستند و علاقه‌مندند که گواهینامه ایزو ۹۰۰۰ آنها علیرغم وجود بعضی نقص‌ها و نقاط ضعف در سیستم آنها هرچه زودتر صادر شود. لذا موسسات صادرکننده گواهینامه در تامین خواسته‌های مشتریان ممکن است به رفاقت بایکدیگر پرداختند و به سراغ بعضی روش‌های غیرموجه بروند.

کوتاه‌کردن زمان ممیزی، استفاده کمتر از ممیزین، بکارگیری ممیزان کم صلاحیت در مقایسه با ممیزین پرتوان بخاطر پایین‌آوردن هزینه و هم‌چنین نادیده‌گفتن پاره‌ای از مسائل ارزیابی توسط هم‌ترزان (PEER) (EVALUATION) این ضوابط را در عمل و مستندات به قدری به یکدیگر نزدیک کنده که تایید صلاحیت یک سازمان گواهی دهنده به منزله تایید صلاحیت بقیه سازمانهای مشابه باشد. از این رو وقتي نظارت‌های موسسات اعتباردهنده برای موسسات گواهی دهنده از ضوابط و نحوه

صلاحیت علمی قابل کنترل است. البته مواردی که در مورد موسسات گواهی دهنده (CB) اتفاق می‌افتد احتمال دارد در مورد موسسات اعتباردهنده (AB) نیز رخ دهد.

زمینه‌های فرهنگی و در مقیاس کلان کارهای ترویجی عمیق و بلندمدت انجام دهند.

روزیه: سوالی که مطرح شد ابعاد خیلی وسیعی را دربرمی‌گیرد. طبیعی است که موسسات اعتباردهنده (AB)، موسسات گواهی دهنده (CB) و همین طور مشاورین در ارائه راهنمایی‌ها و فعالیت‌های آموزشی نقش مهمی دارند. اما نکته مهم تر این است که سازمانها برای اینکه درجهت روند دریافت گواهینامه موفقیت بیشتری کسب کنند باید فردی را به عنوان مدیر کیفیت یا نماینده مدیرعامل در امر کیفیت تعیین نمایند.

تجربه نشان داده است سازمان‌هایی که جنبین اقداماتی کرده‌اند نسبت به دیگران موفق‌تر بوده‌اند. به اعتقاد من ما باید این ایده را گسترش دهیم که شرکتها قبل از اینکه بدنبال مشاور و مسایل سیستم‌های کیفیت اشراف کامل داشته باشند به عنوان نماینده کیفیت انتخاب و معرفی کنند.

شرکت در دوره‌های آموزشی در کنار راهنمایی‌هایی که از سوی مشاور و نیز موسسه گواهی دهنده انجام می‌گیرد از دیگر نکاتی است که در این راستا از اهمیت خاصی برخوردار است.

حسینی نژاد: در مورد حقوق مشتری دو مساله مطرح است ۱ - مسئله فرهنگی که اصلاً این فرهنگ در جامعه باید جاری شود که «همیشه حق با مشتری است. ۲ - قانونمندشدن یکسری از حقوق مشتری و کنترل‌های مشخص بر اجرای این قانون.

نکته قابل اشاره اینکه، معمولاً بحث‌های استاندارد در مراکزی مطرح می‌شود که بدگونه‌ای دارای یک چارچوب معین و تابع قوانین و ضوابط مشخصی هستند و یک حداقل‌هائی را رعایت می‌کنند، اما مشکل بر سر مراکز و موسساتی است که هیچ‌گونه چارچوب معین و تعریف شده‌ای ندارند، مثل خدمات. معمولاً در بخش‌های خدماتی نه خدمات دهنده وظیفه خود را به درستی می‌داند و نه خدمات گیرنده می‌داند در مقابل پولی که می‌پردازد چه سرویس‌هایی را باید دریافت کند. متاسفانه این وضع تقریباً در کلیه کارهای خدماتی ما دیده می‌شود، یعنی از خدمات اولیه‌ای مثل نانی که هر روزه از نانوایی می‌خریم تا خدمات حیاتی و علمی سازمان‌هایی مثل بیمارستان‌ها و تکلیف هیچکدام از طرفین

قوی با مشتری داشته باشند و نظراتشان را دریافت کنند تا به این ترتیب زمینه‌های مشارکت او را فراهم سازند. به اعتقاد من یک سیستم کیفیت فعال حتی باید مشتری‌مدار باشد چنان سیستم کیفیتی در هر شرکت که باشد فرق نمی‌کند، برای موفقیت حتماً باید با جنبه‌هایی که ذکر شد همراه باشد.

در این میان نقش دولت را نباید فراموش کرد. دولت به عنوان یک ارگان فراغیر و فراتر از مشتری و سازمان‌های گواهی دهنده، گواهی‌گیرنده و اعتباردهنده می‌تواند به موضوع کمک کرده و نقش موثری ایفا کند. تحولاتی که در کشورهای جنوب شرقی آسیا مشهور به چهاربیر کوچک نظری سنگاپور روی داده کاملاً این موضوع را تایید می‌کند. انتظار این است که نقش دولت در زمینه ایجاد سیستم‌های کیفیت فعالتر شده و ارگانهای عالی رتبه در جهت کمک به موضوع و حل مشکلات تشکیل شود و بخصوص در

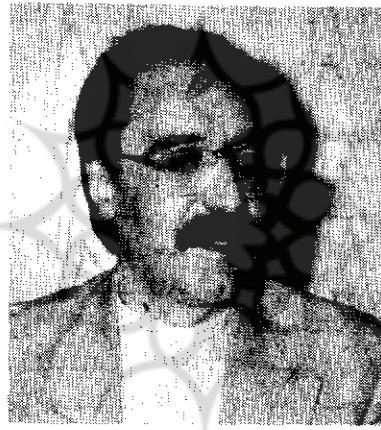
خود باقی است. بدون تردید نقطه شروع و پایان چرخد کیفیت که به چرخه عمر محصول نیز نامیده شده همین جاست. چنانچه برای چرخد کیفیت بک روند تکاملی مارپیچ قابل شویم قطعاً باید تمام این موارد به نحو احسن اجرا شود. تاثیر مشتری نیز بر سیستم کیفیتی یک شرکت، امری قطعی و مسلم است، شرکت باید از طریق محمل‌هایی نظری پرسشنامه که برای نظرخواهی از مشتری یا بررسی شکایت او ایجاد می‌کند به اقدام اصلاحی یا پیشگیرانه دست بزند. این موارد به نوعی در بند ۴، ۱۹ و حتی در بند ۳ که به بازنگری قرارداد اختصاص دارد می‌تواند گنجانده شود. در هر حال سازمانها باید یک کانال ارتباطی فعال و قوی با مشتری داشته باشند و نظراتشان را دریافت کنند. بدون این ارتباط آنها از هدف محصول غافل خواهند ماند.

از مشتریان نظرخواهی کردن لازم است ولی کافی نیست. در ژاپن استادان مدیریت کیفیت و کنترل کیفیت بخصوص شخص پرسورایشیکارا در سالهای گذشته، موضوع کیفیت را به دو نگرش کیفیت گذشته‌نگر (BACK WARD) و (آینده‌نگر LOOKING QUALITY) تقسیم کرده‌اند سپس پرسور کانو این موضوع را به دو عنوان کیفیت الزامی (MUST-BE-QUALITY) و کیفیت جذاب (ACTIVE QUALITY) تفسیر کرد.

منظور از کیفیت الزامی، کیفیتی است که در نیازمندیها بطور صریح ابراز شده و قابل درک است و نهایتاً انعکاسی است اما کیفیت جذاب به نیازمندیهای تلویحی انسان مربوط می‌شود و میدان عمل آن برای عرضه کننده بسیار وسیع است و جنبه فعال دارد و میزان موفقیت آن نیز به ابتكار عمل، قدرت خلاقیت و هوشمندی عرضه کننده بستگی دارد.

سال‌های گذشته در یک بررسی آماری در انگلستان مشخص شد که ۹۱ درصد از مشتریان ناراضی، نارضایتی خود را ابراز نمی‌دارند. به اعتقاد من این درصد در ایران بالاتر است. من متاسفانه با شرکتهایی مواجه شده‌ام که گواهینامه دریافت کرده ولی کیفیت محصولات آنها نسبت به گذشته پایین آمده و مشتریان ناراضی بودند و هیچگونه اقدامی هم صورت نگرفته است.

در هر حال سازمانها و شرکتهایی که موفق به استقرار سیستم کیفیت براساس استانداره ایزو ۹۰۰۰ می‌شوند باید یک کانال ارتباطی فعال و



روزیه:

* به اعتقاد من اگر در شرکتها فقط اهداف برونو سازمانی مطرح باشد، جز سرخورده‌گی چیز دیگری برای آنها بدنبال ندارد. * تجربه کوتاه چندساله در زمینه ایزو ۹۰۰۰ در ایران نشان می‌دهد که سازمان‌هایی موفق ترند که تنها اهداف یازار مدنظر آنها بوده و یا برای دریافت گواهینامه، از سوی مدیران ارشد خود تحت فشار قرار نگرفته‌اند.

* سازمانها برای اینکه درجهت روند دریافت گواهینامه، موفقیت بیشتری کسب کنند، باید فردی را به عنوان مدیر کیفیت یا نماینده مدیرعامل در امر کیفیت تعیین نمایند.

چشمگیری صورت گرفته و به بیش از شصت مورد افزایش یافته است. این موارد تجارب ارزندهای برای مشاوران و مقاضیان است. رشد این آمار وارقام ناحد زیادی مربوط به همکاری و کمک شرکت‌های مشاوره و مشاوران بوده است.

ه. چنین آمار نشان داده است که با استفاده از مشاور، میزان 40% تا 50% درصد زمان پروژه و نزدیک به 50% درصد هزینه کاهش پیدا می‌کند. درواقع از حد واحد هزینه استقرار سیستم کیفیت، حدود هشتاد واحد هزینه اجرایی سازمان مقاضی، ده واحد هزینه مشاوره و ده واحد هزینه سازمان گواهی دهنده است. مشاوره مرحله بسیار بهم و حساسی است. در یکی از شرکت‌هایی که ما با آن سروکار داریم بر اثر دیدگاه‌های خوب مدیریتی، مدیر عامل شرکت، یکی از مدیران ارشد خود را به عنوان نماینده مدیریت و یک مدیر ارشد دیگر را تحت عنوان مدیر پروژه معرفی کرده است. در این شرکت، نگرانی ما خیلی کم است، زیرا با دو مدیری ارتباط داریم که به تمام فرایندهای کارآشنا بوده و اشراف دارند. به همین جهت، سرعت پیشرفت کار در این پروژه، عملی بین 2 تا 15% زمان فرارداد شده است.

بدیهی است اگر مدیران چنین تمهدات و امکاناتی ایجاد کنند در وله اول بهره‌وری آن به خود آنها بازمی‌گردد. در مقابل، مدیرانی وجود دارند که از مشاور انتظار دارند تمامی کارها را انجام داده و حتی روش‌های اجرائی و دستورالعمل‌های ریز برای آنها تهیه کنند. همانگونه که اشاره شد، اغلب مطالب در کشور ما تعریف شده نیست و باید مستولیت‌ها، اختیارات و محدوده عملیات مشاور روش و نوشته شود تا بهتر بتوان از مشاور خدمات موردنظر را درخواست کرد.

روزبه: باتوجه به تجربه‌ای که ما درمورد کارهای مشاوران داریم می‌توان به نوعی نقش مشاور را به دو دسته تقسیم کرد. دسته اول افرادی هستند که از اهداف، خطمنشی‌ها، پتانسیل‌ها و محدودیت‌های یک سازمان آگاه بوده و می‌دانند که از چه طریقی خواسته‌ای آن سازمان را درجهت استقرار استانداردهای ایزو 9000 هدایت کنند. این نوع مشاور، معمولاً فردی است که راهنمای ایزو 9000 یا ساقده آن EN 45012 را مسلطه کرده و از ارتباط خود با سازمان گواهی دهنده مطلع است. همچنین به علت احاطه و اشراف به مسائل و قراردادها هیچگاه ضمانت مدت مشخصی را برای اخذ گواهی به

موسسات نبایستی همه چیز را به عهده مشاوران بگذارند، چون مشاور فقط می‌تواند مشاوره بدهد و نقش اجرایی کار در انجام عملیات، بعد از عهده اعضاء موسسه است که با پشتیبانی و باور مدیریت باید عملی شود.

نقش مشاور

تدبیر: مشاوره یک حرفه است و مانند سایر حرفه‌ها فنونی دارد ولذا هر کسی بدون شناخت و بکارگیری آن فنون قادر به انجام مشاوره نیست. مشاور درواقع به عنوان عامل تغییر در سازمان شناخته می‌شود. سوال این است که نقش مشاور در این فرایند تکیه بر مباحث استراتژیک است و یا اینکه خیر، نقش مشاور صرفاً در پاسخگویی به نیازها و خواسته‌های کارفرما یا مشتری و کمک به او خلاصه می‌شود.

عارف‌کشی: بنظر من نقش مشاور در استقرار سیستم کیفیت از جهاتی کاملاً تعیین‌کننده است ولی در بهترین حالت، تاثیر مشاور 49% درصد است و 51% درصد بقیه مربوط به نیروی اجرایی و کم و کیف کوشش لازم از سوی شرکت مقاضی است.

درواقع کلیدهای موفقیت در برنامه استقرار سیستم نظمین کیفیت یا مدیریت کیفیت چهار عامل است: اول مستولیت مدیریت و میزان اعتقاد، ایمان و دخالت مستقیم مدیران ارشد در کار، دوم تناسب نماینده منتخب مدیریت (رئیس پروژه)، سوم تناسب و ترکیب کمیته اجرایی از نظر اشراف و جامعیت به مسائل و بالاخره چهارم مشارکت کارکنان که عامل بسیار مهمی است. بنابراین مشاور می‌تواند همراه با مسائل آموزشی، نقش بسیار تعیین‌کننده‌ای برای پایه‌ریزی سیستم کیفیت ایفا کند. همچنین مشاور بایستی طی مدت پروژه بتواند تمام تمهداتی را که برای استقرار و نگهداری سیستم لازم است به سازمان مقاضی منتقل کند، به نحوی که در پایان فرارداد مشاوره، آن شرکت بتواند قایم به خود بوده و سیستم بر روای بهبود مستمر حرکت کند.

البته این امر مستلزم آن است که تمام نهادهای استراتژیک و بنیانی در ابتدای طرح ریزی سیستم کیفیت توسط مشاور پایه‌ریزی و طراحی شده باشد.

روشن نیست. معمولاً مشتریان این گونه خدمات دچار سردرگمی هستند و وقتی مشکلی پیش می‌آید نمی‌دانند دقیقاً چه باید بکنند.

در صورتی که در کشورهای پیشرفته این گونه خدمات تعریف شده است و نحوه و میزان خدمت به طرق مختلف به اطلاع مشتریان می‌رسد و تکلیف مشتری هم روشن است و براساس نیازها، انتظارات و توقعات حق انتخاب دارد. اگر هم کمبود احساس کند اعتراض می‌کند، که این اعتراض خود موجب رشد کیفیت کار سرویس دهنده‌گان می‌شود. لذا این گونه واکنش‌ها در مقابل ارائه خدمات نامناسب به عنوان یک فرهنگ در جامعه جاافتاده است. در صورتی که در جامعه ما این فرهنگ جاری نیست.

به اعتقاد من، برای حل این مشکلات، اول باید قانونمند شویم، سپس کنترلهای لازم از اجرای قانون اعمال شود، و از طرفی فرهنگ عمومی از طریق رساندهای گروهی بالا برده شود. البته اعمال و استقرار استانداردهای مدیریت کیفیت در بخش خدمات هم که جای خود دارد.

تدبیر: نقشی که آقای دکتر روزبه اشاره کردند بیشتر بر عهده مشاور است. سوال این است که نقش اصلی مشاور چیست؟ آیا مشاور، خود باید دستورالعمل تهیه کرده و الگو ارائه دهد یا خیر، این اقدامات بر عهده شرکت یا سازمان است و مشاور بایستی ایجاد نهادهای لازم را در درون موسسه تسهیل نماید.

حسینی نژاد: در زمینه نقش مشاورین سیستم‌های کیفیت باید عرض کنم، باتوجه به تجرب کسب شده توسط مشاوران و همچنین کنترل‌هایی که موسسه استاندارد در زمینه ارزیابی مشاورین اعمال خواهد کرد، نحوه ارائه مشاوره نسبت به سال‌های قبل خیلی بهتر خواهد شد و این بهبود می‌تواند کمک‌هایی در جهت سرعت بخشیدن به زمان دریافت گواهینامه برای شرکت‌های مقاضی داشته باشد. مشاورین خوب با همکاری نماینده‌گان مدیریت و مجریان استقرار سیستم کیفیت در یک موسسه، می‌توانند در زمینه‌های تسریع در کار، تفهمی و اشاعه فرهنگ کیفیت، آموزش‌های مفاهیم کلی و تخصصی در سطوح مختلف موسسه و خلاصه برپایی سیستم و درنهایت دوام سیستم پس از اخذ گواهینامه نقش مؤثر به همراه داشته باشند. یک نکته را هم بادآوری کنم که، مدیران



شاه کرمی:

* نهادها، موسسات و مدیران واحدهای تولیدی و خدماتی دست‌اندرکار در استانداردهای ایزو ۹۰۰۰ لازم است هریک نه برمنای منافع بخشی، بلکه درجهت منافع ملی و برپایه همکاریهای جمعی، فعالیت‌های خود را سامان و توسعه دهند.

* شرط بقاء در بازار بهویژه بازار رقابتی حکم می‌کند که به سایر نیازمندیها ازجمله استانداردهای محصول و توسعه آنها، توسعه فرهنگ کیفیت‌گرایی و مشتری‌گرایی، و احترام به قوانین و ضوابط نیز توجه شود.

نظرخواهی کرد.

موسسه استاندارد در بد امر در زمینه ایجاد ضوابط، دقت زیادی صرف کرد و ضوابط و معبارها را بدناچار، قدری کلی درنظر گرفت تا از

بین حدود ۸۵ متقاضی، حداقل تعدادی را که بهترین بودند معرفی کند. علاقه‌مندی به کار، گذراندن آموزش‌های لازم و فعالیت‌های جنبی آموزشی نظیر ارائه سeminارها و مقالدها در زمینه سیستم‌های کیفیت ازجمله شرایطی بود که برای انتخاب مشاور درنظر گرفته شده بود. البته پیشترین امتیاز به مشاوره‌های داده می‌شود که به گواهی نامه استاندارد ایزو ۹۰۰۰ منجر شده باشد. نکته مهم در اینجا رضایت کارفرماس است و در غیر این صورت مشاوره معتبر نخواهدبود. از ضوابط دیگر تأیید مشاوران، وجود سیستم مستند مدیریت کیفیت و ترجیحاً دارابودن گواهینامه ایزو ۹۰۰۰ توسط شرکت مشاور می‌باشد. همچنین ازنظر موسسه استاندارد، تجربه یک مشاور در امر صنعت خاصی، بسیار حائز اهمیت

سازمان نمی‌دهد. معمولاً چنین مشاوری به عنوان کاتالیزور، هدایتگر و تسهیل‌کننده امور ایفای نقش می‌کند. مشاور نوع دوم، مشاوری است که نه تنها ضمانت انجام کار در مدت کوتاه و مشخص را می‌دهد حتی ممکن است اطمینان دهد که از فلان موسسه گواهینامه برای سازمان دریافت خواهدکرد. متناسبانه این نوع مشاور نه تنها در کشورهای دیگر، بلکه در کشور ما هم دیده می‌شود. این نوع مشاوره فعالیتی نامطلوب و ناسالم است و متناسبانه همه گواهی دهنده و سازمان اعتباردهنده را با مشکل مواجه می‌کند. لذا باید اقدامات و تدبیری اتخاذ کرد تا ضمن جلوگیری از امور مشاوره‌ای ناسالم، فعالیت‌های مشاوره‌ای سالم را اشاعد داد.

تدبیر: اولین موسسه‌ای که شرایط و ضوابط

مشاوره‌ای را تدوین کرده موسسه استاندارد ایران است. این موسسه چه ضرورت‌ها و معیارهایی را در این مساله مدنظر داشته است.

کلاتر معتمدی: هر پدیده خوب در کنار خود آفاتی به همراه دارد که گاهی حیات آن پدیده را به مخاطره امنی اندازد. درمورد اهمیت نقش مشاوران خوب جای هیچگونه تردیدی نیست. مشاوران در راستای کوتاه کردن مدت زمان پیاده شدن سیستم و راههای بهترین و کم‌هزینه‌ترین روش‌ها برای رساندن یک شرکت به اهداف خود خدمات بسیار مثبتی می‌توانند ارائه دهند. اما در عین حال نباید آفاتی را که یک مشاور کم‌صلاحیت می‌تواند به همراه داشته باشد از یاد برد. این خطرات در کشورهای جهان سوم و درحال توسعه، بسیار پیشتر از کشورهای پیشرفته است در کشورهای پیشرفته صنعتی، چون مشتری از آگاهی بالایی برخوردار است به راحتی مشاور ذی‌صلاح را از مشاور کم‌صلاحیت تشخیص می‌دهد. ولی در کشورهای درحال توسعه به علت جوان بودن موضوع، ممکن است مشتری دچار ضرر و زیان‌های شود. به همین جهت بسیاری از شرکت‌ها و وزارت‌خانه‌های صنعتی در کشور از موسسه استاندارد خواستند که در رفع این مشکل اقدام نموده، مشاوران خوب را شناسایی و رتبه‌بندی نماید و سپس بعد از تایید، آنها را به شرکت‌های متقاضی معرفی کند.

موسسه استاندارد بیش از یک سال درمورد این مساله بررسی و فعالیت کرد و در طول این مدت از کلیه افراد ذی‌صلاح ازجمله ۴۵ شرکت مشاوره‌ای درمورد خصوصیات مشاور ذی‌صلاح

است. بد اعتقاد من هر چند توان یک مشاور در امر سیستم‌دهی حائز اهمیت است ولی اگر شخص در صنعت خاصی فعالیت کرده باشد، بهتر می‌تواند سیستم را سازگار با مقتضیات آن شرکت پیاده کند. موسسه استاندارد درحال حاضر از بین ۸۵ متقاضی، تاکنون صلاحیت ۱۱ شرکت را تایید کرده است. همچنین برای تایید صلاحیت مشاور از هزار امتیازی که برای مشاور درنظر گرفته شده، حداقل به ۷۰۰ امتیاز نیاز است. اما نکته مهم در اینجا آن است که نشانه مشاور برای شرکت، تعیین هدف نیست، بلکه رساندن کارفرما از بهترین راه ممکن به اهداف موردنظر است.

بنابراین سازمانی که برای پیاده کردن سیستم ایزو ۹۰۰۰ مشاور بکارگرفته درواقع به سیستم‌دهی اعتماد داشته و مشاور قصد دارد تأمین هدف را برای شرکت تمهیل کند. در اینجا نقش عمده مشاور این است که بتواند الگو و ساختاری که برای شرکت ارائه می‌دهد مناسب با وضعیت آن شرکت باشد. در این خصوص گاهی اوقات شکایت‌هایی از مشاوران توسط کارفرماها به موسسه می‌رسد. ازجمله شکایت‌ها این است که مشاور قصد دارد یک الگوی ازپیش تعیین شده‌ای را که قبل برای شرکت دیگری بکار برده و در شرکت بعدی به همان شکل اجرا نماید. درنتیجه مطلع می‌شویم که شرکتی پس از سالها فعالیت و تحمل هزینه هنوز به اهداف موردنظر و گواهی نامه دست نیافرته است. اینها همان آفاتی است که یک مشاور کم‌صلاحیت می‌تواند داشته باشد.

ویژگی‌های مشاور خوب
درحالی که یک مشاور خوب باید از توان و تجربه کافی برخوردار بوده و با صفتی که می‌خواهد سیستم را در آن پیاده کند آشنازی کافی داشته باشد. مشاور باید علاوه بر داشت، ابتکار عمل خود را بکار گرفته و الگویی سازگار ارائه دهد. یکی از خصوصیات ویژه مشاوران خوب این است که ساده‌ترین و کم‌هزینه‌ترین الگوها را پیاده کند و سیستم، زیاد پیچیده نباشد. یکی دیگر از رسالت‌های مشاور این است که بتواند شرکت را خوداتکا و قایم به ذات کند. همچنین ایجاد انگیزه برای حرکت درجهت رسیدن به اهداف موردنظر شرکت و اشاعه روحیه کیفیت‌گرایی استقرار سیستم ایزو ۹۰۰۰ با جهت‌گیری و ایجاد راه و وسیله‌ای بهسی

مالحظاتی در حال حاضر قرار نیست شکل
بین المللی بخود بگیرد.
عارف کشفی: بحث ایزو ۹۰۰۰ که در مهرماه ۱۳۷۰ برای اولین بار در ایران مطرح شد خوشبختانه امروزه شیوه‌ها و ثمرات بازار و شایسته‌ای داده و امید است بطور کمی و کیفی رشد پیدا کند. ولی در عین حال لازم است این نتکتی را یادآور شوم که هنوز در مدیران واحدهای صنعتی و خدماتی کشور در مورد بکارگیری استانداردهای ایزو ۹۰۰۰ تردیدهای دیده می‌شود. لذا در مورد این مساله و همچنین نقش بازارسازی سازمانها در بازارسازی ملی مایل با ذکر یک مثال، صحبت کو تاهم، داشته باشیم.

بازسازی ملی

فصلنامه مدیریت کیفیت که یک نشریه مدیریتی است و از سوی ASQC منتشر می‌شود در شماره زمستان گذشته خود با انتشار اماراتی اعلام کرده بود که شرکتهای سنگاپوری در هر سال ده میلیارد دلار برای موضوع کیفیت هزینه می‌کنند. از این رقم مبلغ ۷ میلیارد دلار مربوط به هزینه‌های می‌شود که برای رفع عدم انطباق در سیستم‌های کیفیت یا محصول صرف می‌شود و ۳ میلیارد دلار دیگر مربوط به هزینه‌های تکمیلی کیفیت است. با توجه به تقسیم‌بندی قبلی، به بیان دیگر ۳۰ درصد از مجموع رقم بالا صرف کیفیت جذاب برای جذب مشتریان جدید و خلاقیت‌ها و ابتكارات می‌شود، نکته دیگر اینکه این رقم حدود ۵ درصد فروش شرکتهای تولیدی و ۳ درصد فروش شرکتهای خدماتی را در سنگاپور تشکیل می‌دهد. منظور من از ذکر این مثال این بود که نشان دهم مساله ایزو ۹۰۰۰ یا استانداردهای مدیریتی صرف‌نظر از هر انگیزه با فشاری که از سوی بازار مشتری یا صادرات صورت گیرد در درجه اول در خدمت بقای سازمان عمل می‌کند، متساقنه خیلی از شرکتها نمی‌دانند ممکن است در آینده مشکلات حیاتی آنها حاد شود. شرکتی که مجموعه ارزش آن در خیلی از موارد بیشتر از میلیارد‌ها تومان است، قطعاً کار عاقلانه‌ای است که برای احیاکردن شرکت خود، چندین میلیون تومان را هم به پیاده کردن سیستم‌های کیفیت اختصاص دهد از این زاویه سیستم کیفیت در خدمت بقای سازمان، کارکنان و صاحبان سهام است. علاوه بر این، کارخانه‌ها، صنایع یا شرکتهای خدماتی رزشهای ملی کشور هستند و مدمان حق ندادند

ننداد ۶۲ شرکت در کشور گواهینامه صادر شده زیرا بعضی از شرکت‌ها بیش از یک گواهی نامه دریافت کرده‌اند. قاطعانه عرض می‌کنم که تمامی این گواهینامه‌ها از مراجع معترض چهانی دارای تایید صلاحیت هستند و این رضیعت در کمتر کثوری مشاهده می‌شود. رویه چاری در کشورها به این‌گونه است که برای اینکه ک شرکت CB بتواند تایید صلاحیت شود یکی از شرایط این است که باید حداقل دو گواهینامه رای شرکتی ممیزی و صادر کشند و موسسه اعتبارداردهنده (AB)، آن را درحال ممیزی شاهد شد تا اگر با ضوابط تعیین شده مطابقت کامل باشد در آن صورت شرکت گواهی دهنده را تایید کشند، در این صورت ملاحظه می‌فرمایید که حداقل دو گواهینامه مانند اختبار الزاماً صادر نشود. اما در کشور ما روشی که اتخاذ کرد ایام این صورت است که هنگامی که شرکتی CB غیرآکردوین (تایید نشده) ممیزی شده نتیجه هم مثبت است گواهینامه‌ها صادر نشود. به بیان دیگر درواقع گواهینامه‌ها در رنطیمه نگهداری می‌شوند. چنانچه شرکتی که ایست تایید صلاحیت خود را بگیرد در آن صورت گواهینامه‌ها صادر خواهد شد. این نتایمات بدون شک از بروز سیاری مسائل منفی

روزبه: در بسیاری از کشورها این معمول است که در کنار گواهی های با اعتبار گواهی های بدون اعتبار هم ارائه می شوند و چنانچه سلیمان گواهی کننده اعتبار لازم را کسب کرد بطرور خودکار آن گواهی نامه ها به گواهی های اعتبار دار تبدیل می شوند. البته این امر بد سیاست های ملی کشورها و مقامات اعتبار دهنده بستگی دارد. نکته دیگر اینکه این روزها در محافل مختلف بحث استانداردهای ایزو ۱۸۰۰۰ درخصوص مدیریت ایمنی مطرح است. اخیراً سازمان بین المللی استاندارد وضع این استاندارد ای در اختیار کشورها فرار داده تا خود نسبت به کاربرد آن تصمیم گیری کنند زیرا با توجه به ظرفیتی که این سازمان از سیصد کارشناس از یان ۴۵ کشور انجام داده قرار نیست در حال حاضر این استاندارد به صورت استانداردهای مدیریت بین المللی ارائه شود. البته این نکته مهم است که باید یادآور شوم که ارتباط تنگاتنگی بین این استاندارد و استاندارد ایزو ۹۰۰۰ بخصوص دیدگاه فرایند وجود دارد. ولی در عین حال مانگونه که اشاره شد این استاندارد بخاطر

مدیریت کیفیت فراغیر (TQM) از خصوصیات یک مشاور خوب محسوب می‌شود. آخرین مطلب اینکه مشاوران زیر دست می‌توانند به خوبی از ویژگی‌های فرهنگی کارکنان شرکت‌ها درجهت رسیدن به اهداف کیفی کمک گرفته و به حرکت شرکت‌ها سرعت بخشدند. فرهنگ جامعه ما مذهبی است و شاید هیچیک از ادیان دنیا به اندازه دین مسیح اسلام این‌گونه به صراحت به امر کیفیت، نظم، اضباط، برنامه‌بریزی و سامان‌دهی سخن نگفته باشد. یک مشاور خوب باید ضمن استفاده از این انگیزه روح کیفیت‌گرایی و نظام‌گرایی را که همسو با اعتقادات، سنت‌ها و باورهای مذهبی و فرهنگی ماست بخوبی در شرکتها و سازمانها اثباعه دهد.

پذیرده مثبت

تدبیر: آنچه که به عنوان عارضه از آن بیان شد می‌تواند منفی تلقی نشود. همین که این پدیده در کشور ما رشد سریعی کرده مثبت است. شاید پاره‌ای از پدیده‌ها که در دنیا گسترش قابل توجهی داشته‌اند در ایران موردنویجه واقع نشده‌اند. اما این امر بدلاًی از جمله برخورد فعال کارشناسان، مشاوران و موسسات دولتی نظیر موسسه استاندارد رشد پیدا کرده و درون این حرکت، جوانه‌هایی از امید وجود دارد. هرچند ممکن است انحراف‌هایی هم دیده شود ولی خط اصلی حرکت، مثبت است. همین شور و هیجان، حساسیت و علاقه‌ای که نسبت به کیفیت در صنایع ایجاد شده می‌تواند به منزله استری باشد که همه افراد و ارگان‌های ذی نفع از آن بهره گیرند. این نوع بحث‌های تخصصی قبل از بیگانه تلقی می‌شود ولی امروزه حتی به روزنامه‌ها نیز کشیده شده است. چگونه می‌توان پدیده‌ای را در جامعه پیدا کرد که ۸۵٪ شرکت در آن ادعای مشاوره داشته باشند. مقوله استانداردهای ایزو ۹۰۰۰ باعث فعالیت و رشد موسسات آموزشی و مشابه شده است. حتی بحث کالیبراسیون که مدتی است در شرکت‌ها مطرح شده از آثار مثبت گسترش مقوله کیفیت در جامعه ماست و لذا نمی‌توان منکر آثار سودمند این پدیده شد.

کلاتر معمدی: این اظهارات بسیار
امیدوارکننده است و با واقعیت هم تطبیق دارد.
البته منظور من این بود که خوب است ما به
عنوان یک اقدام پیشگیرنده به عارضه ها هم
توجه داشته باشیم. از طرف دیگر شاید منصفانه
نبایشد که نکات مثبت را بیان نکنیم. تاکنون برای

طبعاً نهادهای مختلف از جمله موسسه استاندارد (بدعنوان متولی استاندارد در سطح کلان و بدعنوان یک موسسه اعتباردهنده)، موسسات گواهی دهنده، موسسات مشاور و بدویژه مدیران واحدهای تولیدی و خدماتی در شکل‌گیری، تعیین وجهت‌گیری اصولی در این زمینه نقش بسزایی دارند و لازم است تا هریک نه بر مبنای منافع شخصی، بلکه درجهت منافع ملی و برپایه همکاری جمعی فعالیت‌های خود را سامان و توسعه دهند.

استقرار سیستم کیفیت براساس استانداردهای سری ایزو ۹۰۰۰ مستلزم تعهد همه جانبی مدیریت نسبت به ابعاد مختلف و خطمشی کیفیت بیان شده، و همچنین پایه‌گذاری و ایجاد ساختاری دائمی در داخل شرکت‌ها برای حفظ، اجرا و نگهداری سیستم است. معرفی یکی از مدیران بعد عنوان نماینده مدیریت و تقویض اختیارات کافی به وی و توجه ساختاری به بندۀای از استاندارد که محور بهبود کیفیت هستند (ازجمله بازنگری مدیریت، اقدامات اصلاحی و پیشگیرانه، ممیزی داخلی کند) از جمله نکاتی است که شرکت‌کنندگان در میزگرد بر آن اتفاق نظر و تأکید داشتند.

به هر حال به نظر می‌رسد که علاوه بر استانداردهای ایزو ۱، ایزو ۹۰۰۱، ایزو ۹۰۰۲ که بدعنوان الگوی تضمین کیفیت مطرح شده و توجه کافی بدانها شده است ضروری است که سایر استانداردها و راهنمایی‌که در مجموعه استانداردها راهنمایی که در مجموعه استانداردهای سری ایزو ۹۰۰۰ منتشر شده و یا در دست انتشار هستند نیز مورد توجه قرار گیرند. در کنار این ایزارها و راهنمایها شرط بقاء در بازار بدویژه بازار رقابتی حکم می‌کند که به سایر نیازمندیها از جمله استانداردهای محصول و توسعه آنها، توسعه فرهنگ کیفیت‌گرایی و مشتری‌گرایی، احترام به قوانین و ضوابط و... نیز توجه شود. و این نه فقط واحدهای تولیدی بلکه واحدهای خدماتی را نیز باید دربرگیرد.

تدبیر: با سپاس فراوان از تمامی صاحب‌نظران و کارشناسان محترمی که دعوت تدبیر را پذیرفته و در این میزگرد شرکت کردن، امیدواریم مباحثت و نظرات مطرح شده در شناخت بیشتر اهداف استراتژیک سازمانها و نیز گسترش روحیه کیفیت‌گرایی در جامعه صنعتی و خدماتی کشور موثر و مفید واقع شود. □

توانسته به منصه ظهور برساند ولذا اثبات وجود خود را در عمل کردن درخلاف یا خارج از ضوابط و براساس سلیقه و تمایلات شخصی خود می‌داند. وقتی این سیستم‌ها پیاده شود، همه چیز ضابطه‌مند خواهد شد و برای هر کس در هرجای سازمان، فقط ضابطه حاکم خواهد بود. نه خواست و انگیزه‌ها و تمایلات شخصی.

شاید بتوان ادعای کرد بسیاری از نارضایتی‌هایی که در ادارات دولتی و موسسات خدماتی ما وجود دارد که ناشی از همین طرز‌تفکر است و با بکارگیری و استقرار سیستم‌های ایزو ۹۰۰۰ رفع خواهد شد.

اما نوبدی که می‌خواستم در این زمینه بدhem این است که خوشبختانه بعضی مسئولان و مقامات اجرایی کشور به این دیدگاه رسیده‌اند. اینجانب در بازی دید عید که به همراه همکاران در خدمت وزیر محترم صنایع جناب آقای نعمت‌زاده بودیم، ایشان اظهار تمایل نمودند که اقدامات لازم برای اشاعه این فرهنگ در واحدهای خدماتی و وزارت‌خانه‌ها و سازمانهای دولتی با تلاش هرچه بیشتر آغاز شود.

خوشبختانه طبق آخرین اطلاعات، ایشان دستورات لازم را درخصوص استقرار سیستم‌های ایزو ۹۰۰۰ در واحدهای ستادی و ادارات کل وزارت صنایع در تهران و سایر استانها صادر کرده‌اند که امیدواریم این حرکت سازنده بزودی به سایر وزارت‌خانه‌ها و کلیه واحدهای خدماتی و تولیدی کشور تسری یابد.

شاه کرمی: از مجموع مباحث مطرح شده این نتیجه حاصل شد که همه شرکت‌کنندگان در درست انتشار موقت ترند که هدف در استانداردهای سری ایزو ۹۰۰۰ بهبود کیفیت و نهایتاً استقرار نظام مدیریت کیفیت جامع است و سازمان‌هایی موقت ترند که TQM را در برنامدهای استراتژیک خود قرار داده و ایزو ۹۰۰۰ را هم در همین چارچوب مورد توجه و عمل قرار دهند.

همچنین این نظر پذیرفته است که با بهره‌گیری از شور، شوق و استقبال گسترده‌ای که در سطوح مختلف موجود آمده است می‌توان درجهت تعیین موضوع، گسترش برخوردهای کیفی و کیفیت‌گرایی، طرح ابعادی که کمتر مورد توجه واقع شده‌اند نظری آنچه که در استاندارد ۱-۹۰۰۴ و سایر راهنمایها بیان شده است، و تمرکز بر بهبود مستمر حرکت کرد و از این پدیده دست‌مایه‌ای برای بازسازی سازمانها بر پایه اصول و فرهنگ مدیریت کیفیت فراهم نمود.

نسبت به وجود و حیات مستمر یا عدم این ارزشها مسامحه کرده یا بی‌توجهی کنند. باید برای تداوم و بقاء و بهره‌وری بیشتر این ارزش‌های ملی اقدامات فعالی انجام گرفته و مدیران خود را با این سیستم مدیریتی مجهز کنند. سیستم‌های کیفیت، با توجه به تعیین‌کننده شدن کیفیت، شرکت‌ها و سازمانها را به آینده پیوند می‌زنند.

چنانچه از نظر صادرات به موضوع نگاه کنیم با محدودشدن صادرات نفتی و ضرورت جانشین شدن محصولات غیرنفتی در بازار منطقه و بین‌المللی، این نیاز بهشت و وجود دارد که سازمانها برای آینده میدانهای را فتح کنند و به ایجاد پشتونه ارزی برای مملکت کمک کنند. به اعتقاد من حفظ و گسترش مساله سیستم‌های کیفیت نه تنها در خدمت بقای فرد، سازمان و بقای ملت است بلکه به نوعی تعهد به نسلهای آینده است و ما وظیفه داریم که برای آیندگان، شالوده و زیرینای محکم را فراهم کنیم. از این نظر، مساله بازسازی سازمانها از طریق ایجاد و استقرار سیستم‌های کیفیت، یک ارزش قابل توجهی است و می‌تواند در راستای بازسازی اقتصاد ملی نقش فعالی را ایفا کند. به همین جهت تمام دست‌اندرکاران باید با تعهدی سنگین تر به مطلب نگاه کنند و بهیچوجه مساله به گرفتن یک گواهی نامه و زمینه‌های تبلیغاتی و از این قبیل محدود نشود.

حسینی‌ژاد: من بار دیگر ضمن تشکر از دست‌اندرکاران مجله تدبیر که این موقعیت را فراهم کرده است، بادآوری می‌کنم بحث سیستم‌های مدیریت کیفیت در جامعه ما فعلاً فقط در معماقل صنعتی مطرح است و در بخش‌های خدماتی و غیرصنعتی و غیرنفتی کمتر به این موضوع پرداخته شده است. مشکلات و نارسائیهای در بخش‌ها وجود دارد که با پیاده‌شدن این سیستم‌ها، قسمت‌های عمده‌ای از آنها حل خواهد شد.

کلانتر معتمدی: آقای حسینی‌ژاد به نکته بسیار اساسی اشاره کرده است. من شخصاً معتقدم بسیاری از مسئولان هم اعتقاد دارند که توجه به موسسات خدماتی و پیاده‌شدن سیستم‌های کیفیت ایزو ۹۰۰۰ در بخش خدمات بتواند تحولی بسیار چشمگیر در کشور ایجاد کند.

اجازه می‌خواهم به یک خصیصه‌ای که در بعضی از افراد وجود دارد اشاره کنم. در جامعه ما از یک کارمند ساده اداری تا یک مدیر فکر می‌کند اگر طبق مقررات عمل کند وجود خود را