

## نگرشی جدید

در مدیریت منابع انسانی

# از ارزیابی عملکرد تا مدیریت عملکرد

از: حسن الماسی



### سیستم‌های ارزیابی عملکرد:

سیستم‌های ارزیابی عملکرد به طور وسیع به عنوان عامل اصلی در مدیریت عملکرد محسوب می‌شود. مک‌گریگور (Mc GREGOR ۱۹۶۰) اهداف ارزیابی عملکرد را به سه دسته تقسیم کرده است:

- ۱ - اهداف مدیریتی: به منظور فراهم آوردن یک روش منظم براساس معیارهای تعیین شده برای ارتقاء، انتقال و افزایش حقوق.
- ۲ - اهداف اطلاعاتی: تهیه اطلاعات برای مدیریت در مورد عملکرد کارکنان و برای افراد در مورد توانایی‌ها و نارسانی‌های وی.
- ۳ - اهداف انگیزش: ایجاد تجربه و موقعیت آموزشی برای کارکنان و ارائه انگیزه برای پیشرفت آنها.

در اکثر مواقع سیستم‌های ارزیابی عملکرد بین کارکنان و مدیران تضاد و برخورد ایجاد می‌کند، چرا که مدیران و کارکنان هردو به دنبال شناخت ضعف خود و دیگران هستند. معمولاً افراد علاقه‌مند هستند از طریق پارخورد شغلی از نتایج ارزیابی عملکرد در جهت بهبود عملکرد خود استفاده کنند. بنابراین سازمان و فرد به دنبال شناخت نقاط ضعف و قوت خود و حل بحران‌ها هستند. معمولاً تضاد و اختلاف بین فرد و سازمان وقتی به وجود می‌آید که سازمان به دنبال کسب اطلاعات در ارتباط با نقاط ضعف پرسنل باشد، اما پرسنل بد دلیل عملکرد پایین، این اطلاعات را به طور دقیق در اختیار سازمان قرار ندهند و این امر باعث ایجاد تضاد و برخورد بین سازمان و فرد می‌شود. شکل ۱/۲ گویای این ادعاست.

بوده و دربرگیرنده سلسله نظاماتی است که اهداف مدیریت استراتژیک سازمان را در قالب

عملکردهای شخصی از طریق سیستم مدیریت منابع انسانی دنبال می‌کند و سعی در ایجاد ارتباط سالم بین مدیریت و کارکنان دارد، چراکه مدیریت عملکرد بخشی از مدیریت منابع انسانی است. پس مدیریت عملکرد عبارت است از فرآیند ارزیابی اینکارهای و خلاقیت و استعدادهای بالقوه و توانایی‌های بالغه افراد به منظور تحت کنترل درآوردن آنها در قالب سلسله روشهای و نظماتی که عملکرد کارکنان را در جهت تحقیق و حصول اهداف مدیریت استراتژیک سازمان در زیرمجموعه نظام مدیریت منابع انسانی دنبال کرده و از طریق تغییر و نفوذ در دانش، مهارت‌ها، نگرش، رفتار و انگیزه افراد و با افزایش و بهبود عملکرد آنها گامی در تأمین حقوق افراد و تحقق اهداف استراتژیک سازمان بر می‌دارد.

نمودار ۱/۱ در تأیید تعریف فوق استفاده شده است.

● مدیریت عملکرد یک نگرش جدید در مدیریت منابع انسانی بخشی از مدیریت استراتژیک سازمان بوده و فرآیند آن شامل انتخاب و استخدام، مدیریت عملکرد (۱) و سیستم ارزیابی، آموزش و بهسازی، حفظ و نگهداری و استفاده مطلوب از منابع انسانی است. مدیریت استراتژیک ندتها به دنبال کشف نقاط ضعف و قدرت و تهدیدات و فرضهای محیطی بوده، بلکه در صدد تحت کنترل درآوردن و هدایت کردن توانایی‌ها، استعدادها و اینکارهای افراد در سازمان نیز هست. مدیریت عملکرد یک نگرش جدید در مدیریت منابع انسانی استراتژیک

● مدیریت عملکرد بخشی از مدیریت منابع انسانی است.

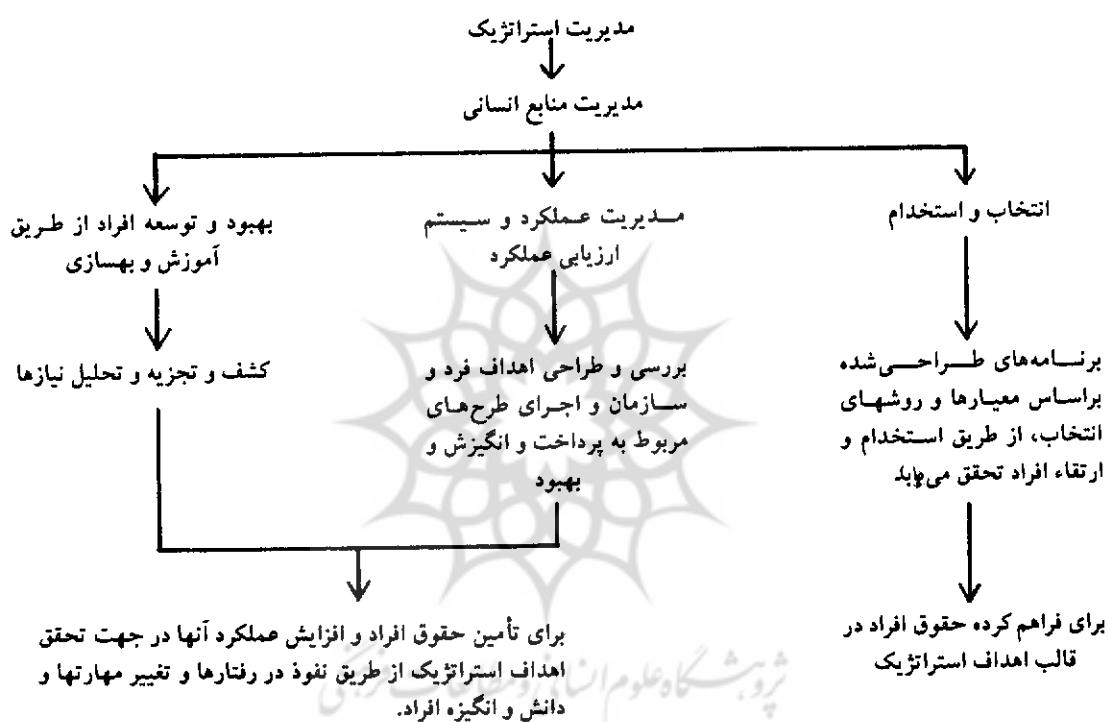
تاکنون مقالات متعددی در باب ضرورت، نقش و اهمیت ارزیابی عملکرد (۱) کارکنان نوشته شده و هر کدام از این نوشته‌ها به طرقی نقاط ضعف و قوت سیستم‌های ارزیابی عملکرد را بررسی و تحلیل کرده‌اند. جالب توجه است اکثر متخصصین منابع انسانی اذعان دارند عملکرد کارکنان را نمی‌توان از نظر کمی و کیفی با دقت بالایی مورد سنجش و ارزیابی قرار داد. این ادعا گویای این حقیقت است که ارزیابی عملکرد به تنهایی ابزار مؤثری در استفاده مطلوب از منابع انسانی نخواهد بود، مگر اینکه عملکرد افراد به طور مستمر با استفاده از طریق‌های بهبود و توسعه مهارت‌های نیروی انسانی از طریق یاری جستن از ابزارهای برنامه‌ریزی، سازماندهی و کنترل در قالب اهداف و استراتژی سازمان با نگرش و چشم‌اندازی به آینده آن در ارتباط نزدیک و تنگاتنگ با فرهنگ و نظام ارزشی موجود در جوامع، تحت مدیریت و رهبری قرار گیرد. شکی نیست که مدیریت منابع انسانی بخشی از مدیریت استراتژیک سازمان بوده و فرآیند آن شامل انتخاب و استخدام، مدیریت عملکرد (۲) و سیستم ارزیابی، آموزش و بهسازی، حفظ و نگهداری و استفاده مطلوب از منابع انسانی است. مدیریت استراتژیک ندتها به دنبال کشف نقاط ضعف و قدرت و تهدیدات و فرضهای محیطی بوده، بلکه در صدد تحت کنترل درآوردن و هدایت کردن توانایی‌ها، استعدادها و اینکارهای افراد در سازمان نیز هست. مدیریت عملکرد یک نگرش جدید در مدیریت منابع انسانی استراتژیک

هدف و دارای بازخورد بوده و بهتر است با مشارکت کارکنان ذیفع صورت گیرد.  
مدیریت عملکرد وقتی بیشترین تأثیر را بر مجموعه خواهد داشت که اهداف آن به طور وسیع به پرسنل منتقل شود و مجموعه سازمان آن را درک کنند. از آنجا که یکی از اهداف مدیریت عملکرد جلب رضایت افراد است و رضایت هم عبارت است از طرز تلقی و احساس مثبت افراد از فرهنگ سازمان، بنابراین مدیریت عملکرد تلاش می کند تا بین نیازهای فردی و فرهنگ سازمانی هماهنگی لازم را ایجاد کند تا رضایت حاصل

پست و انتخاب مورد استفاده قرار می گیرد.  
علی‌رغم اینکه کارشناسان روی طرح‌های ارزیابی دقت و حساسیت بیشتری به خرج می‌دهند با این حال باز مشکلاتی در آن مشاهده می‌شود.

عمده‌ترین این مشکلات عبارتند از:  
۱- فقدان تعهد و صداقت در تغییر نگرش و عقاید و احساسات ارزیابی‌کنندگان، چرا که تحت تأثیر تعصبات و علایق شخصی قرار می‌گیرند.  
۲- ناتوانی و قصور در برخورد با فقدان عملکرد مطلوب از سوی ارزیابی‌کنندگان با مدیران.

امروزه ارزشیابی افراد جزوی از سنت فرهنگی سازمانها و جوامع درآمده و رابطه بین مدیر و کارمند از طریق فرمائید زیر تبیین می‌شود. فرمائید ارزیابی عملکرد عبارت است از:  
برقراری استانداردهای مطلوب در عملکرد ← اطلاع دادن انتظارات سازمان و مدیر از عملکرد افراد ← سنجش و اندازه‌گیری عملکرد واقعی ← مقایسه و تطبیق عملکرد واقعی با استانداردهای تعیین شده ← بازخورد دادن نتایج ارزیابی به کارکنان ← برنامه‌ریزی برای آموزش و اقدام اصلاحی.



نمودار ۱/۱ مدیریت منابع انسانی استراتژیک: نقش مدیریت عملکرد<sup>(۳)</sup>

شود. پس مدیریت عملکرد به نوعی با فرهنگ سازمانی ارتباط داشته و این ارتباط از طریق متغیر تکنولوژی، هرگاه با فرهنگ همخوانی داشته باشد، مؤثر خواهد بود.

مدیریت عملکرد بدنبال شناخت باورها و ارزش‌های ضعیف و هنجارهای ناخواسته و نیز تقویت باورها و ارزش‌ها و هنجارهای مطلوب و تثبیت فرهنگ مناسب و مؤثر بوده و سعی در کنترل، هدایت و تغییر رفتارها از طریق تغییر نگرش و باورهای افراد دارد. پس باید در این امر، انتظارات سازمان به طور مداوم و مستمر به کارکنان ارزیابی کند. ارزش‌یابی باید مبتنی بر

۳- ناتوانی و قصور در کمک و مساعدت به افراد از طریق انجام اقدامات و کارهای اساسی.

ارزیابی عملکرد تا مدیریت عملکرد دهه ۱۹۸۰ دهه تغییر و حرکت ارزیابی عملکرد به سوی مدیریت عملکرد است. ارزیابی عملکرد به عنوان ابزار مدیریت عملکرد می‌تواند مبنای استواری برای تضمیم‌گیری در مورد مسائل پرسنلی مانند ترقی، انتقال، تنزل، اخراج، افزایش یا کاهش حقوق و غیره باشد تا مدیریت عملکرد بتواند عملکرد افراد را در ارتباط با عوامل مؤثر سازمانی ارزیابی کند. ارزش‌یابی باید مبتنی بر

به طور کلی در ارزیابی عملکرد سه هدف مدنظر است:  
۱- ارزیابی عملکرد به عنوان پایه‌ای برای تشخیص عادلانه پاداش می‌تواند به کار رود.  
۲- ارزیابی عملکرد موجب تشخیص نیازها و کمبودهای مهارتی افراد می‌شود.  
۳- از طریق ارزیابی می‌توان اعتماد روش‌های جذب و استخدام و برنامه‌های توسعه و بهبود افراد را در سازمان مطالعه و تعیین کرد.  
پس اهداف ارزش‌یابی به طور عده در جهت بهبود سازمان و بهسازی فرد پیش‌بینی شده است و در موارد متعددی چون ارتقاء، انتقال، تغییر

قابلیت‌های فردی انها شود. در این میان مدیریت عملکرد برای بهبود عملکرد افراد از ابزار بازخورد نه به طور مقطعي بلکه به صورت مستمر، بدون توقف و تعطیل استفاده کرده، همیشه کارکنان را به این نکته متوجه می‌سازد که در آینده چه چیزی برای سازمان حیاتی بوده و چه چیزی از آنها انتظار می‌رود و بر اساس آن چه چیزی ارزیابی خواهد شد.

طبق نظر «بیوان» (BEVAN) و «تامپسون» (THOMPSON) (۱۹۹۲) ویژگی‌های مدیریت عملکرد به شرح زیر عنوان شده است:

- مدیریت عملکرد معمولاً یک نوع نگرش و تصویری از اهداف سازمان را برای کل پرسنل ایجاد می‌کند.
- مدیریت عملکرد مجموعه اهداف عملکرد افراد و واحدها را در ارتباط با اهداف کل سازمان تعریف و مشخص می‌کند.
- مدیریت عملکرد یک بررسی رسمی از حرکت عملکردهای افراد و واحدها به سوی اهداف سازمانی است.

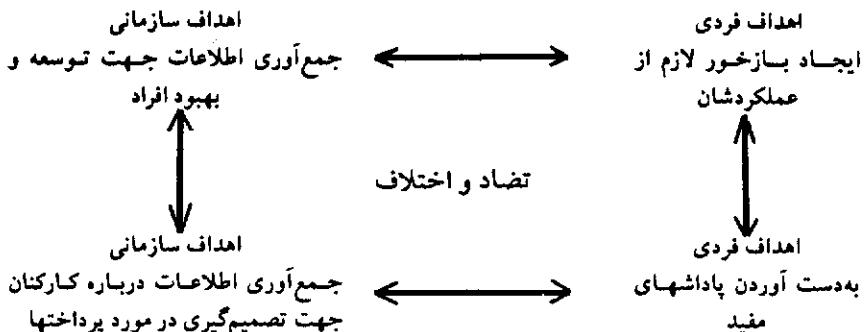
- مدیریت عملکرد از فرآیند ارزیابی برای تعیین نیازهای آموزشی، برنامه‌ریزی طرح‌های بهبود، بهسازی و تغییر سیستم‌های پرداخت استفاده می‌کند.
- مدیریت عملکرد معمولاً فرآیند کل بهبود و اثربخشی افراد و واحدها را ارزیابی می‌کند.

همچنین «کانوک» (CONNOCK) معتقد است مدیریت عملکرد مانند مدیریت استراتژیک بیشتر بر آینده تأکید دارد و اظهار می‌کند که مدیریت عملکرد موارد زیر را در سازمانها به وجود می‌آورد:

- ایجاد پاسخگویی و مسئولیت‌دهی در فرد در مقابل مدیریت؛
- توافق بر روی اهداف آتی سازمان در هر کدام از واحدهای مربوط و مسئول؛
- توافق روی استانداردهای عملکرد که سازمان باید به آن برسد؛

- تخصیص مقیاس‌های زمانی در انجام کار و اجرای استانداردها و تعیین اولویت برای آنها<sup>(۵)</sup> به نظر می‌رسد مدیریت عملکرد موجب افزایش حسن مسئولیت‌دهی افراد در مقابل سیستم‌های ارزیابی عملکرد وجود دارد:

- وجود رقابت شدید، جهانی شدن بازارهای کالا و خدمات، افزایش مقررات زیادی و خصوصی‌سازی و ضرورت رشد و توسعه کشورها؛
- اعتقاد کارکنان به اینکه تحقق اهداف و رسالت سازمان درگرو بهم پیوستگی اهداف فرد با سازمان است؛
- افزایش و بالارفتن انتظار افراد در استفاده از نگارنده معتقد است از جمله وظایف مهم مدیریت عملکرد، هماهنگ‌سازی دائمی و



شکل ۱/۲: تضاد و اختلاف احتمالی در مدیریت عملکرد

پادشاهی عملکرد بالا؛

۴ - و تأکید عمدی بر مدیریت کیفیت جامع در سازمانها به خاطر فراگیر شدن کترل و ارتقای کیفیت.

سیستم ارزیابی عملکرد معمولاً داشت، توانش و بینش افراد را در مقایسه با استانداردهای تعیین شده اندازه می‌گیرد، ولی در مدیریت عملکرد یکپارچگی و اثربخشی کل سیستم مدنظر است.

#### ماهیت مدیریت عملکرد

مدیریت عملکرد ضمن بهبود شایستگی فعلی افراد و کل سیستم، ایجاد ارتباط بین شایستگی فرد با کارکرد واقعی شان (هماهنگ‌سازی شایستگی بالقوه با عملکرد و توانایی بالفعل) به دنبال بهبود و توسعه شایستگی‌های جدید افراد برای هماهنگی با تکنولوژی‌های مدرن و دنیای متحول فردا است. برای یکپارچه و اثربخشی کردن استراتژی یک سازمان سیستم مدیریت عملکرد به عناصر زیر نیاز دارد:

● در اکثر مواقع سیستم‌های ارزیابی عملکرد بین کارکنان و مدیران تضاد و خودرور ایجاد می‌کند.

○ حسن الماسی دانشجوی دوره دکتری مدیریت دولتی است. نامبرده هم‌چنین به عنوان عضو هیات علمی دانشگاه آزاد اسلامی تبریز و مشاور مراکز صنعتی و تولیدی سرگرم فعالیت است.

مستمر افراد با محیط سازمان است، به طوری که ضمن تشرییح مأموریت و رسالت سازمان برای کارکنان، عملی از این مأموریت و رسالت حمایت یکند و گرنه آثار مطلوب رسالت و فلسفه سازمان بر روی کارآئی افراد محو خواهد شد. چه بسا امروزه در اکثر سازمانهای پیشرفته و پیشرو جهانی و در بعضی از کشورها به لحاظ فرهنگ سازمانی، یکی از استراتژی‌های مدیریت منابع انسانی (به عنوان مثال در کشور ژاپن) ایجاد نوعی بهم پیوستگی مبتنی بر پذیرش اهداف و ارزش‌های مشترک سازمان در طول عمر کاری<sup>(۶)</sup> پرستی بوده و معمولاً علاقه مدیران برای استخدام نیروهای جوان به خاطر بالا بودن توان جامعه‌پذیری آنها در هماهنگ‌سازی سریع خود با محیط خاص سازمان می‌باشد.

مدیریت عملکرد باید ارزش‌های افراد را با ارزش‌های سازمانی سازگاری داده تا افراد در کلیه مراحل کاری و در تمامی مراحل عمر سازمان بتوانند با سازمان هماهنگ شوند. البته این یک استراتژی قوی برای مدیریت عملکرد است.

به نظر «کانوک» (CONNOCK) (۱۹۹۱) حداقل چهار دلیل اساسی برای جایگزینی مدیریت عملکرد به جای سیستم‌های ارزیابی عملکرد وجود دارد:

- وجود رقابت شدید، جهانی شدن بازارهای کالا و خدمات، افزایش مقررات زیادی و خصوصی‌سازی و ضرورت رشد و توسعه کشورها؛
- اعتقاد کارکنان به اینکه تحقق اهداف و رسالت سازمان درگرو بهم پیوستگی اهداف فرد با سازمان است؛
- افزایش و بالارفتن انتظار افراد در استفاده از

علیتی پس از وقوع است و سعی در تشخیص نقاط ضعف و قوت مهارتها و توانایی‌های افراد دارد، بنایه ماهیتی که قبل اشاره رفت چندان به بود و توسعه مهارتها به طور مستمر و مستقیم نمی‌پردازد.

بنابراین ارزیابی عملکرد یکی از ابزارهای مدیریت عملکرد بوده و مدیریت عملکرد سلسله نظامی است که اهداف سازمان را در قالب عملکردهای افراد از طریق تغییر نگرش و نفوذ در رفتارها و مهارتها و انگیزه‌ها تحقق می‌بخشد.

نقش مهم مدیریت عملکرد در این است که با الهام از مدیریت منابع انسانی استراتژیک نه تنها به دنبال کشف و بررسی نقاط ضعف و قوت و تهدیدات و فرضهای محیطی مرتبط با عامل انسانی است بلکه سعی در کنترل و تغییر و هدایت توانش و توسعه بینش و داشت افراد در جهت تحقق اهداف سازمانی دارد.

مدیریت عملکرد با کمک جستن از ارزیابی عملکرد در صدد است بین اهداف فرد و اهداف سازمان از طریق ایجاد بازخورد لازم در ارتباط با نتایج عملکرد فرد و جمع‌آوری اطلاعات لازم به سازمان، جهت توسعه و بهبود افراد از هرگونه تضاد و برخورد پرهیزد. ارزیابی عملکرد به دنبال تخصیص عادلانه پاداش و تشخیص نیازها و کمبودهای مهارتی و تعیین اعتبار و دقت روش‌های جذب و استخدام بوده، در حالی که مدیریت عملکرد علاوه بر قبول و توجه به نقش ارزیابی عملکرد بلکه اهداف سازمان را به درستی برای افراد تبیین کرده و عملکرد آنها را در جهت تحقق اهداف از طریق ایجاد یکپارچگی و اثربخشی‌کردن استراتژی، سازمان را همیزی و هدایت می‌کند تا از این طریق بتواند موجب هماهنگی مستمر افراد با محیط سازمان و تقویت توان جامعه‌پذیری کارکنان در محیط خاص سازمان توانم با انعطاف‌پذیری لازم شود. □

#### پانوشت‌ها:

- 1 - PERFORMANCE APPRAISAL
- 2 - PERFORMANCE MANAGEMENT
- 3 - ROSEMARY HARRISON. HUMAN RESOURCE MANAGEMENT ADDISON - WESLEY PUBLISHING COMPANY Inc. 1993. P.289
- 4 - BEVAN S. & THOMPSON M. ANOVER VIEW OF POLICY & PRACTICE IN PERFORMANCE MANAGEMENT IN THE

عملکرد یک سبک و شیوه مدیریتی سازگار در ارتباط با بهبود و توسعه انسانی بوده و روش چندسویه و مبتنی بر اهداف و استراتژی سازمان را در جهت تشویق افراد به تلاش و کوشش بیشتر، خلاقت و ابتکار بالا و مستولیت‌پذیری قوی به کار می‌گیرد. مدیریت عملکرد موجب توسعه فرهنگ خوددارزیابی و خودانگیزش در سازمان شده و باعث پرورش افراد از طریق تقویت اختیار و آزادی عمل در سازمان جهت پیدا کردن آمادگی و قبول مستولیت‌های سنگین در آینده می‌شود.

«فلچر» (FLETCHER) و «ویلیام» (WILLIAM) معتقدند برای اجرای مؤثر سیستم مدیریت عملکرد به طوری که بتواند نقش اساسی در مدیریت منابع انسانی بازی کند باید به رعایت موارد زیر توجه کرد:



۱ - از آنجاکه مدیریت عملکرد از سطوح پایین سازمان شروع می‌شود بنابراین بایستی به مدیران سطوح پایین اختیارات لازم داده شود تا اینکه کارگران و کارمندان ساده ببینند که سرنوشت عملکرد آنها در دست مدیران و سپرستان بلاآسطه خود بوده و این امر باعث ایجاد احساس مالکیت و تعهد در مدیران و سپرستان سطوح پایین می‌شود؛

۲ - برای اجرای سیستم مدیریت عملکرد باید از متخصصین منابع انسانی به عنوان تسهیل‌کننده طرح و برنامدها استفاده کرد.

۳ - باید سیستم پرداخت انعطاف‌پذیری لازم را در ایجاد انگیزه داشته باشد و همه کارکنان را به طور عادلانه از نظر جبران خدمات تحت پوشش قرار دهد؛

۴ - و مدیریت عملکرد باید به فکر رفاه کارکنان و نگهداری آنها باشد.

**نتیجه‌گیری**  
ارزیابی عملکرد از آنجاکه یک روش بررسی

الف - تعیین و ایجاد اهداف شخصی: به طوری که موقعیت استراتژی‌های کلی سازمان را حفظ بکند.  
ب - ارزیابی عملکرد از طریق بازخورد شفّلی: این امر موجب بهبود عملکرد فرد می‌شود.

برای اینکه ارزیابی عملکرد بد سیستم مدیریت عملکرد کمک مؤثری داشته باشد باید دارای ویژگی‌های زیر باشد:

- سیستم ارزیابی، عملکرد واقعی افراد را با اهداف کلی سازمان مقایسه کند.

- سیستم ارزیابی باید از موانع موجود در راه عملکرد مؤثر و علل پایین بودن کارآئی و عملکرد اطلاع کسب کند.

- سیستم ارزیابی باید از طریق ارتباط دادن صحیح نتایج ارزیابی با سیستم‌های پاداش و پرداخت به طوری که برای همه کارکنان قابل دری باشد یک فرهنگ عملکردگراشی را در سازمان بوجود آورد.

- ایجاد ارتباط بین ارزیابی عملکرد با ارتقاء، بازخورد غیررسمی، آموزش و تقویت مشاوره با کارکنان.

- ایجاد یک فرهنگ و جو باز و مطمئن برای کارکنان به طوری که همه در افزایش عملکرد دخالت داشته و درگیر شوند.

ج - بررسی سیستم پرداخت و پاداش: سازمانها می‌توانند برای ایجاد درک صحیح در کارکنان نسبت به سیستم پرداخت سازمان، سیستم پرداخت مبتنی بر عملکرد و افزایش پرداخت براساس لیاقت و شایستگی را توسعه داده و مدیران سازمانها باید سعی کنند ارزیابی عملکرد به افزایش پرداخت مشخص و قابل درک متنه شود.

به نظر نگارنده پرداخت مبتنی بر عملکرد موجب بهبود عملکرد و تغییر فرهنگ جمیع شده و ضمن شناخت کمبودهای مهارتی افراد، موجب کاهش انتظارات پرسنل در مورد پرداخت گردیده و از طرفی فرصت بیشتری برای کارکنان جهت بدست آوردن پول زیاد فراهم می‌کند. ضمناً قدرت رقابتی سازمان را افزایش داده و توان اتحادیه و لزوم مذاکرات دست‌جمعی را کاهش می‌دهد. امروزه در اکثر کشورها سعی بر این است که کارکنان را در سود شرکت و مالکیت آن سهامی کنند تا موجب بهبود روابط بین مدیریت و پرسنل و نهایتاً تحقق اهداف سازمانی شود.

د - بررسی توانایی سازمان: در بعضی از سازمانها نتیجه و بازده عملکرد افراد مبنای برای توامندبودن سازمان محاسب می‌شود. مدیریت

U.K. LONDON, INSTITUTE OF PERSONNEL

MANAGEMENT (1992) P.194

5 - CONNOCK S. HUMAN RESOURCE  
VISION: MANAGING A QUALITY WORK  
FORCE. LONDON, INSTITUTE OF  
PERSONNEL MANAGEMENT 1991. P.252

6 - CARRIER

منابع مورد استفاده:

1 - ROSEMARY HARRISON, HUMAN  
RESOURCE MANAGEMENT ADDISON -  
WESLEY PUBLISHING COMPANY (1993)

2 - BEVAN S. & THOMPSON M.  
PERFORMANCE MANAGEMENT AT THE  
CROSS ROADS PERSONNEL  
MANAGEMENT (1991)

3 - BEVAN S. & THOMPSON M. AN  
OVERVIEW OF POLICY & PRACTICE IN  
PERFORMANCE MANAGEMENT IN THE  
U.K. LONDON, INSTITUTE OF PERSONNEL  
MANAGEMENT (1992)

4 - CONNOCK S., HUMAN RESOURCE  
VISION: MANAGING A QUALITY WORK  
FORCE. LONDON, INSTITUTE OF  
PERSONNEL MANAGEMENT (1991)

5 - ANDERSON G.C. (1980). PERFORMANCE  
APPRAISAL IN THEORY & PRACTICE.  
STRATHCLYDE. BUSINESS SCHOOL  
WORKING PAPER NO. 8002. UNIVERSITY  
OF STRATHCLYDE. GLASGOW

سایر منابع:

۱ - دکتر اکبر مهدویان، ارزشیابی عملکرد و شایستگی  
میتواند بسیار کار و رفتار مدیران، مجله مدیریت دولتی،  
شماره ۷۷، زمستان ۱۳۶۸

۲ - دکتر ناصر میرسپاسی، پژوهشی تحلیلی در زمینه  
ارزشیابی کارکنان و مدیران دولت، مجله مدیریت دولتی،  
شماره ۶۶ پاییز ۱۳۶۸

۳ - دکتر حسین رحیمان سریشت، شیوه های مدیریت زبانی  
و تأثیر آن بر استراتژی بازارکاری، مجله مطالعات مدیریت،  
شماره ۴، زمستان ۱۳۷۰

۴ - سید امین الله علوی، مطالعه تطبیقی در زمینه ارزشیابی  
کارکارکنان در چند کشور نمونه و پیشنهاد یک الگوی  
مطلوب ارزشیابی عملکرد، مجله مدیریت دولتی، شماره ۱۱،  
زمستان ۱۳۶۹

۵ - دکتر ناصر میرسپاسی، مدیریت فرهنگ سازمان،  
مجله اقتصاد و مدیریت، شماره ۱۶ و ۱۷، ناستان و بهار

۱۳۷۲

## قدرت و سیاست:

# نظم‌نوین اقتصادی جهان

نوشته: CLAUDE SMADJE, KAAUS SCHWAB

منبع: HARVARD BUSINESS REVIEW NOV-DEC 1994

مترجم: بهزاد نظریه

به صورت تدریجی و در درجات مختلف در کلیه کشورهای صنعتی احساس می‌شود و انتظار می‌رود که بتواند جهان صنعتی را از بدترین رکودی که در طی دو دهه با آن مواجه بوده است بیرون آورد. ایالات متحده هم اکنون در مسیر مطمئنی از رشد قرار گرفته است (با پیش‌بینی رشد ۴ درصد امسال) و این موقعیت را برای انگلیس و کانادا نیز می‌توان تصور کرد. کشورهای دیگر اروپائی نظیر آلمان و فرانسه در سه ماهه دوم سال نتایج بهتری از آنچه که قبل از انتظار می‌رفت کسب کرده‌اند. در ژاپن نیز نشانه‌ها حاکی از آنند که پائین‌ترین نقطه عطف قبلی "پشت سر گذاشته شده است.

با وجود این، عدم کامیابی بهبودی‌های اخیر اقتصادی در تبدیل به پیشرفته معنی دار در زمینه اشتغال شاهدی بر آنستکه با پدیده‌ای بیش از یک بحران دوره‌ای سرو کار داریم. ناظرین امر از "بهبودی بدون اشتغال" یا "بهبودی با چوب زیر بغل" سخن گفته‌اند زیرا که نه وضعیت کنونی و نه نرخ های پیش‌بینی شده رشد جهت ایجاد مشاغل در مقیاس بزرگ کافی نمی‌باشد. دشواری حقیقی در این زمینه آنستکه نرخ رشد در کشورهای صنعتی می‌باید از معدل رشد در طی دو دهه اخیر یعنی ۲/۶ درصد افزونتر باشد تا این کشورها بتوانند به کاهشی عمدۀ در سطح عدم اشتغال خود موفق شوند. اما چون کسب نرخ های پایدار رشد برای اقتصادهای بالغ به دشواری امکان‌ذیر است در نتیجه بیکاری به عنوان پدیده‌ای بحرانی در جهان صنعتی لاقل برای چند سال آینده باقی خواهد ماند، و رهیان سیاسی و اقتصادی نیز راه حل‌های فوری جهت ارائه به شهروندان نگران خود در اختیار نخواهند داشت.

در سه سال گذشته بارها و بارها به ما گفته شده است که جهان صنعتی به سمت بحرانی پیش می‌رود که بدترین شرایط از سال ۱۹۴۵ تاکنون محسوب می‌شود دستورالعمل‌های سنتی جهت ارتقای فعالیت‌های اقتصادی عدم کارائی خود را عملاً به اثبات رسانیده‌اند و در هر پیش‌بینی جدیدی که از رشد اقتصادی در کشورهای عضو سازمان همکاری و توسعه (OECD) در نشریه چشم‌انداز اقتصادی ارائه شده مشاهده می‌شود که پیش‌بینی‌های قبلی با روندی نزولی تعدیل شده‌اند ( تنها استثنای در پیش‌بینی‌ها در شماره نیمسال بوده است که در ماه جولای گذشته با روندی صعودی تعديل شده است). حتی اکنون نیز که بهبودی از مدت‌ها پیش و عدد داده شده می‌رود که جانی گرفته و شتاب یابد ملاحظه می‌شود که باز در مهم‌ترین زمینه بحران، یعنی اشتغال، قرین موقوفیت نمی‌باشد. در واقع چشم‌انداز اقتصادی OECD هرآنچه را که قبله همه می‌دانستند مورد تأیید قرار داده است یعنی: "انتظار می‌رود افزایش بیکاری در اروپا به احتمال قوی تا پایان سال ۱۹۹۵ ادامه یابد".

عملاً آنچه که در آن گام گذاشته‌ایم فقط یک بحران نبوده و انقلابی در سراسر جهان است که در همان زمانی که تصور می‌کنیم بحران دوره‌ای را پشت سر گذاشتایم خود را به مانشان می‌دهد. بد عبارتی دیگر در سه سال اخیر جهان صنعتی با مجموع اثرات دو پدیده مشخص مواجه بوده است. پیگذارید که ابتدا از بحران کاملاً دوره‌ای آغاز کنیم، البته در ایالات متحده یک دوره کامل اقتصادی طی شده و اقتصاد کشورهای اروپائی نیز در مسیر صحیحی حرکت می‌کند. بهبودی وضع